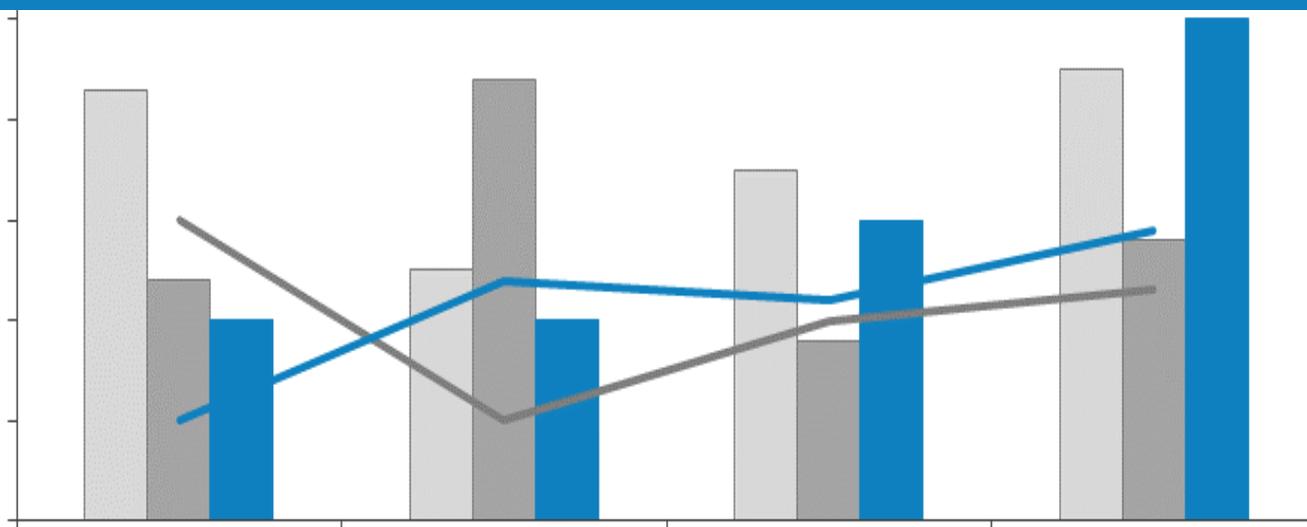




Аналитический отчет DISCOVERY RESEARCH GROUP

Анализ рынка нефтегазового оборудования в России



Агентство DISCOVERY Research Group было создано в 2005 г. За годы работы нашими клиентами стали тысячи компаний. Со списком клиентов можно ознакомиться тут: <http://www.drgroup.ru/clients.html>

Наши клиенты, в том числе - крупнейшие мировые корпорации, выражают благодарность агентству за проведенные исследования <http://www.drgroup.ru/reviews.html>

Почему маркетинговые исследования выгоднее покупать у нас?

1. Мы используем максимально полный набор источников,

который можно использовать в рамках кабинетного исследования, включая экспертные интервью с игроками рынка, результаты обработки баз данных ФТС РФ, данные ФСГС РФ (Росстата), профильных государственных органов и многие другие виды источников информации.

2. Мы обновляем исследование на момент его приобретения.

Таким образом, вы получаете обзор рынка по состоянию на самый последний момент. Наши отчеты всегда самые свежие на рынке!

3. Мы максимально визуализируем данные

путем формирования таблиц и построения диаграмм. Это позволяет клиентам тратить меньше времени на анализ данных, а также использовать подготовленные нами графики в собственных документах. Естественно, при этом очень много выводов дается в текстовом виде, ведь далеко не всю информацию можно представить в виде таблиц и диаграмм.

4. Все наши отчеты предоставляются клиентам в форматах Word и Excel,

что позволяет Вам в дальнейшем самостоятельно работать с отчетом, используя данные любым способом (изменять, копировать и вставлять в любой документ).

5. Мы осуществляем послепродажную поддержку

Любой клиент после приобретения отчета может связаться с нашим агентством, и мы в кратчайшие сроки предоставим консультацию по теме исследования.

Методология проведения исследований

Одним из направлений работы агентства DISCOVERY Research Group является подготовка *готовых исследований*. Также такие исследования называют *инициативными*, поскольку агентство самостоятельно инициирует их проведение, формулирует тему, цель, задачи, выбирает методологию проведения и после завершения проекта предлагает результаты всем заинтересованным лицам.

Мы проводим исследования рынков России, стран СНГ, Европы, США, некоторых стран Азиатско-Тихоокеанского региона.

Основным предназначением *готовых исследований* является ознакомление участников рынка – производителей, импортеров, дистрибьюторов, клиентов, всех заинтересованных лиц, – с текущей рыночной ситуацией, событиями прошлых периодов и прогнозами на будущее. *Хорошее готовое исследование должно быть логически выстроенным и внутренне непротиворечивым, емким без лишней малоприменимой информации, точным и актуальным, давать возможность быстро получить нужные сведения.*

РЫНОЧНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

Хорошее готовое исследование должно отражать данные обо всех ключевых рыночных показателях, а значит содержать в себе информацию:

- об объеме, темпе роста и динамике развития производства, импорта и экспорта, и самого рынка;
- о различных сценариях прогноза ключевых показателей рынка в натуральном и стоимостном выражении;
- о структуре потребления;
- об основных сегментах рынка и ключевых отраслях;
- о ключевых тенденциях и перспективах развития рынка в ближайшие несколько лет;
- о ключевых факторах, определяющих текущее состояние и развитие рынка;
- о потребительских свойствах различных товарных групп;
- о рыночных долях основных участников рынка;
- о конкурентной ситуации на рынке;
- о финансово-хозяйственной деятельности участников рынка;
- иногда проводится мониторинг цен и определяется уровень цен на рынке;
- и др.

ИСТОЧНИКИ ИНФОРМАЦИИ

Для того, чтобы клиент получил максимально детальное представление об анализируемом рынке мы используем все доступные источники информации:

1. Базы данных Федеральной Таможенной службы РФ, ФСГС РФ (Росстат).
2. Материалы DataMonitor, EuroMonitor, Eurostat.
3. Печатные и электронные деловые и специализированные издания, аналитические обзоры.
4. Ресурсы сети Интернет в России и мире.
5. Экспертные опросы.
6. Материалы участников отечественного и мирового рынков.
7. Результаты исследований маркетинговых и консалтинговых агентств.
8. Материалы отраслевых учреждений и базы данных.
9. Результаты ценовых мониторингов.
10. Материалы и базы данных статистики ООН (United Nations Statistics Division: Commodity Trade Statistics, Industrial Commodity Statistics, Food and Agriculture Organization и др.).
11. Материалы Международного Валютного Фонда (International Monetary Fund).
12. Материалы Всемирного банка (World Bank).
13. Материалы ВТО (World Trade Organization).
14. Материалы Организации экономического сотрудничества и развития (Organization for Economic Cooperation and Development).
15. Материалы International Trade Centre.
16. Материалы Index Mundi.
17. Результаты исследований DISCOVERY Research Group.

Очевидно, что использование большего числа источников позволяет исследователю, во-первых, собирать максимальный объем доступной информации, дополнять информацию из одних источников информацией из других источников, во-вторых, производить перекрестную проверку получаемых сведений.

Периодические печатные и цифровые СМИ подвержены влиянию участников рынка. При анализе необходимо внимательно сравнивать оценки разных показателей, предоставленных различными игроками. В базах, данных ФТС РФ декларанты (импортеры и экспортеры) зачастую занижают импортную и экспортную цены. Кроме этого, многие источники не имеют возможности объективно и полно собирать всю необходимую информацию о рынке. Например, ФСГС РФ (Росстат) ведет учет сведений об объемах выпуска продукции не по всем кодам, существующим в классификаторе кодов ОКПД (общероссийский классификатор продукции по видам экономической деятельности). Следовательно, часть информации приходится получать из дополнительных источников.

В силу вышеназванных причин очень важно использовать максимально широкий круг источников информации.

ОБРАБОТКА БАЗ ДАННЫХ И ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

При этом сбор информации – это лишь полдела. Важно *правильно обработать базы данных и рассчитать значения требующихся показателей*. Для этого нужны высокая квалификация и опыт работы в программах Access, Excel, SPSS. Наши специалисты обладают этими качествами.

Кроме того, за годы работы специалистами агентства DISCOVERY Research Group разработаны *собственное специальное программное обеспечение и алгоритмы обработки различных баз данных*, в т.ч. баз данных ФТС РФ. Это позволяет производить более точные расчеты за меньший период времени, экономя тем самым деньги Клиента. *При желании вы можете ознакомиться с ними.*

Наши Клиенты получают возможность оперировать более точными оценками всевозможных рыночных показателей, более обоснованно оценивать позиции своей компании, прогнозировать объемы собственных продаж и продаж конкурентов!!!

Этот отчет был подготовлен **DISCOVERY Research Group** исключительно в целях информации. **DISCOVERY Research Group** не гарантирует точности и полноты всех сведений, содержащихся в отчете, поскольку в некоторых источниках приведенные сведения могли быть случайно или намеренно искажены. Информация, представленная в этом отчете, не должна быть истолкована, прямо или косвенно, как информация, содержащая рекомендации по дальнейшим действиям по ведению бизнеса. Все мнение и оценки, содержащиеся в данном отчете, отражают мнение авторов на день публикации и могут быть изменены без предупреждения.

DISCOVERY Research Group не несет ответственности за какие-либо убытки или ущерб, возникшие в результате использования любой третьей стороной информации, содержащейся в данном отчете, включая опубликованные мнения или заключения, а также за последствия, вызванные неполнотой представленной информации. Информация, представленная в настоящем отчете, получена из открытых источников. Дополнительная информация может быть представлена по запросу.

Этот документ или любая его часть не может распространяться без письменного разрешения **DISCOVERY Research Group** либо тиражироваться любыми способами.

ВАЖНО!

Задачи, поставленные и решаемые в настоящем отчете являются общими и не могут рассматриваться как комплексное исследование рынка того или иного товара или услуги. Для решения специфических задач необходимо проведение Ad hoc исследования, которое в полной мере будет соответствовать потребностям бизнеса.

Основное направление деятельности **DISCOVERY Research Group** – проведение маркетинговых исследований полного цикла в Москве и регионах России, а также выполнение отдельных видов работ на разных этапах реализации исследовательского проекта.

Также **DISCOVERY Research Group** в интересах Заказчика разрабатывает и реализует PR-кампании, проводит конкурентную разведку с привлечением соответствующих ресурсов.

Специалисты агентства обладают обширными знаниями в маркетинге, методологии, методике и технике маркетинговых и социологических исследований, экономике, математической статистике и анализе данных.

Специалисты агентства являются экспертами и авторами статей в известных деловых и специализированных изданиях, среди которых Коммерсантъ, Ведомости, Эксперт Компания, Профиль, РБК-Daily, Секрет фирмы и ряд других.

Агентство **DISCOVERY Research Group** является партнером РИА «РосБизнесКонсалтинг» и многих других Интернет-площадок по продаже отчетов готовых исследований.

Содержание

Список таблиц и диаграмм	11
Таблицы:	11
Диаграммы:	11
Резюме	13
Глава 1. Технологические характеристики исследования.....	15
Цель исследования	15
Задачи исследования.....	15
Объект исследования	15
Метод сбора и анализа данных	15
Источники получения информации	16
Объем и структура выборки.....	16
Глава 2. Нефтегазовое оборудование	17
Классификация нефтегазового оборудования.....	17
Союзы производителей нефтегазового оборудования.....	20
Инновационные нефтегазовые технологии	21
Глава 3. Рынок нефтегазовое оборудование	22
<i>Буровое оборудование.....</i>	<i>22</i>
<i>Гибкие насосно-компрессорные трубы.....</i>	<i>28</i>
<i>Компрессоры.....</i>	<i>28</i>
<i>Насосы</i>	<i>31</i>
<i>Буровые растворы и материалы для ГРП.....</i>	<i>32</i>
<i>Буровые компании</i>	<i>33</i>
Экспорт нефтегазового оборудования.....	41
<i>Прогнозы</i>	<i>44</i>
Инвестиционные проекты в нефтегазовом машиностроении	46
Государственные меры помощи отрасли нефтегазового оборудования.....	50
<i>Экспертный совет по технологическому развитию нефтегазовой отрасли.....</i>	<i>55</i>
Глава 4. Рынок геофизического приборостроения.....	57
Геофизический рынок.....	57
Рынок геофизического приборостроения	60
Качество геофизических услуг	63
Ценовая политика	64
Рейтинги геофизических компаний.....	65
Основные заказчики услуг	69
Глава 5. Основные факторы, события, тенденции и перспективы развития рынка нефтегазового оборудования.....	72

Импортозамещение.....	72
<i>Успехи отечественных производителей нефтегазового оборудования</i>	<i>73</i>
<i>Уровень зависимости от зарубежных технологий и оборудования ТЭК снижается опережающими темпами</i>	<i>73</i>
<i>Доля импортного оборудования и технологий на арктическом шельфе</i>	<i>74</i>
<i>до 50%.....</i>	<i>74</i>
<i>На предприятии Санкт-Петербурга ведутся импортозамещающие разработки для шельфовых месторождений.....</i>	<i>75</i>
<i>В России создается собственная технологии и оборудование для СПГ-проектов ..</i>	<i>76</i>
<i>РФ готова поставлять нефтегазовое оборудование в страны Персидского залива</i>	<i>77</i>
<i>Росатом готовится принять участие в испытаниях российского нефтегазового оборудования</i>	<i>77</i>
<i>Производители просят ввести заградительные пошлины на нефтегазовое оборудование</i>	<i>78</i>
<i>Импортозамещение и приоритеты в развитии Арктики</i>	<i>80</i>
Новые предприятия и технологии.....	83
<i>Новые технологии в нефтегазовой промышленности</i>	<i>83</i>
<i>Цифровые технологии «Газпром нефть».....</i>	<i>84</i>
<i>Будущее инвестиций в геологоразведку</i>	<i>86</i>
<i>В Чечне планируют создать предприятие по производству нефтегазового оборудования</i>	<i>90</i>
<i>Импортозамещающее оборудование для нефтегазовой отрасли планируют производить под Тулой.....</i>	<i>91</i>
<i>Российско-иранское производство нефтегазового оборудования в Новгородской области.....</i>	<i>92</i>
Экология.....	93
<i>Вводится утильсбор на нефтегазовое оборудование.....</i>	<i>93</i>
<i>Активисты ОНФ обнаружили свалки нефтяного оборудования на береговых линиях водоемов Югры</i>	<i>93</i>
Выставки.....	94
<i>Выставка «Модернизация производств для переработки нефти и газа».....</i>	<i>94</i>
<i>Международная выставка нефтегазового и нефтехимического оборудования и технологий CIPPE-2019</i>	<i>95</i>
<i>Международной выставки НЕФТЕГАЗ-2019</i>	<i>96</i>
<i>Международная выставка нефтегазового оборудования и технологий MIOGE 2019</i>	<i>97</i>

Глава 6. Финансово-хозяйственная деятельность и планы развития ключевых игроков рынка нефтегазового оборудования.....	99
ООО "ПК БОРЕЦ"	99
АО ГСМ "Нефтемаш" (Группа ГСМ)	102
ОАО «Казанькомпрессормаш»	105
АО "Новомет-Пермь"	109
ООО НПП "Буринтех"	113
АО АК "ОЗНА"	116
ООО "Алнас" (ГК "Римера")	119
АО "Сибнефтемаш"	124
ООО НПО "Курганхиммаш"	126
ООО "Челябинский компрессорный завод"	128
АО "Димитровградхиммаш"	132
ООО «Уралмаш НГО Холдинг»	133
ОАО НПО "НЕФТЕГЕОФИЗПРИБОР"	137
ООО "Нефтегазгеофизика"	138
АО «ВНИИГеофизика»	143
ПАО НПП "ВНИИГИС"	145
ОАО «Волгограднефтемаш»	150
ОАО «Когалымнефтегеофизика»	153
ООО "Бентек Дриллинг энд Ойлфилд Системс"	154
ООО "Хунхуа СНГ"	157

Список таблиц и диаграмм

Отчет содержит 28 таблиц и 17 диаграмм.

Таблицы:

- Таблица 1. Объем рынка буровых установок в России, шт.
Таблица 2. Прогноз объема рынка буровых установок в России, шт.
Таблица 3. Объем рынка буровых растворов и материалов по странам в России, % и млрд. руб.
Таблица 4. Объем рынка верхних приводов и доля установок, оснащенных СВП, в России, шт. и %
Таблица 5. Крупнейшие инвестиционные проекты в нефтегазовом машиностроении в России, реализованные, млрд. руб.
Таблица 6. План мероприятий по импортозамещению в нефтеперерабатывающей и нефтехимической отраслях промышленности Российской Федерации
Таблица 7. Объем выручки компаний геофизического приборостроения в секторе «Скважинная аппаратура» в России, млн. руб.
Таблица 8. Рейтинг сервисных геофизических компаний в России, млн. руб.
Таблица 9. Рейтинг сервисных геофизических компаний в России, млн. руб.
Таблица 10. Структура рынка по заказчикам в России, % в натуральном выражении.
Таблица 11. Приоритетные направления для импортозамещения в России рынка нефтегазового оборудования
Таблица 12. Финансовые показатели компании ООО «Борец», тыс. руб.
Таблица 13. Финансовые показатели компании АО ГСМ "Нефтемаш", тыс. руб.
Таблица 14. Финансовые показатели компании ОАО "Казанькомпрессормаш", тыс. руб.
Таблица 15. Финансовые показатели компании АО "Новомет-Пермь", тыс. руб.
Таблица 16. Финансовые показатели компании ООО НПП "Буринтех", тыс. руб.
Таблица 17. Финансовые показатели компании АО АК "ОЗНА", тыс. руб.
Таблица 18. Финансовые показатели компании АО "Сибнефтемаш", тыс. руб.
Таблица 19. Финансовые показатели компании ООО НПО "Курганхиммаш", тыс. руб.
Таблица 20. Финансовые показатели компании ООО "Челябинский компрессорный завод", тыс. руб.
Таблица 21. Финансовые показатели компании АО "Димитровградхиммаш", тыс. руб.
Таблица 22. Финансовые показатели компании ООО «Уралмаш НГО Холдинг», тыс. руб.
Таблица 23. Финансовые показатели ООО "Нефтегазгеофизика", тыс. руб.
Таблица 24. Финансовые показатели АО «ВНИИГеофизика», тыс. руб.
Таблица 25. Финансовые показатели ПАО НПП "ВНИИГИС", тыс. руб.
Таблица 26. Финансовые показатели ОАО «Волгограднефтемаш», тыс. руб.
Таблица 27. Финансовые показатели ОАО «Когалымнефтегеофизика», тыс. руб.
Таблица 28. Финансовые показатели компании ООО "Бентек Дриллинг энд Ойлфилд Системс, тыс. руб.

Диаграммы:

- Диаграмма 1. Объем и темп прироста рынка буровых установок в России, шт. и %.
Диаграмма 2. Рынок и парк буровых установок в России, шт.
Диаграмма 3. Возрастная структура парка буровых установок в России, %
Диаграмма 4. Прогноз объема и темпа прироста рынка буровых установок в России, шт. и %.
Диаграмма 5. Прогноз объема рынка и парк буровых установок в России, шт.
Диаграмма 6. Структура рынка компрессоров по типу действия в России в , %
Диаграмма 7. Структура рынка компрессоров по заказчикам в России в , %

- Диаграмма 8. Структура рынка насосов по странам-импортерам в России в , %
- Диаграмма 9. Структура рынка насосов по заказчикам действия в России в , %
- Диаграмма 10. Доли стран-производителей на рынке буровых установок в России, %
- Диаграмма 11. Доли стран-производителей парка буровых установок в России, %
- Диаграмма 12. Объем и темп прироста рынка установок, оборудованных СВП, в России, шт. и %.
- Диаграмма 13. Доля, оснащенных СВП, буровых установок в России, шт. и %
- Диаграмма 14. Доля, оснащенных СВП, буровых установок в России, шт. и %
- Диаграмма 15. Объем рынка геофизического сервиса в России, млрд. руб.
- Диаграмма 16. Объем выручки компаний геофизического приборостроения в секторе «Скважинная аппаратура» в России, в стоимостном выражении
- Диаграмма 17. Структура рынка по заказчикам в России, % в натуральном выражении.

Резюме

Маркетинговое агентство DISCOVERY Research Group завершило исследование российского рынка нефтегазового оборудования.

В нефтегазовом производстве сложилась классификация оборудования, которая основывается на области его применения:

1. Геофизическая – используется для исследования нефтегазовых месторождений и их освоения.
2. Буровая – машиностроительное оборудование, используемое для создания скважин.
3. Разработка и добыча – комплекс оборудования, включающий в себя установки для эффективной и стабильной эксплуатации скважин.
4. Морское оборудование – необходимо для освоения и разработки подводных нефтегазовых месторождений.
5. Арматура.
6. Транспортировочное оборудование – необходимое для перегонки топлива на переработку, хранение или покупателю.

Наибольшую долю от общего потребления нефтепромыслового оборудования приходится на буровое оборудование.

Рынок бурового оборудования в России, ключевыми сегментами которого являются буровые установки и верхние приводы, характеризуется с одной стороны устаревшим парком, а с другой — ростом требований к буровым со стороны крупнейших подрядчиков.

Объем рынка буровых установок в России в 2018 г. составил 101 шт. Объем парка буровых установок в России в 2018 г. составил 1447 шт.

Крупнейшим производителем буровых установок в России является ООО «Уралмаш НГО Холдинг».

Объем рынка компрессоров для добычи углеводородов в России в 2017 г. составил 50 млрд. руб.

Объем рынка насосов для нефтеперерабатывающих заводов в России в 2017 г. составил 1350 шт.

В 2017 г. объем рынка гибких насосно-компрессорных труб составил 5,7 млрд. руб. или 2,3 тыс. км труб.

Главной проблемой рынка нефтегазового оборудования для России является зависимость от произведенного за рубежом оборудования. Особенно это касается добычи трудноизвлекаемых запасов углеводородов, освоения шельфа и бурения горизонтальных скважин.

В соответствии с приказом №1868 от 07.06.16 Минпромторга РФ к 2020 году планируется сократить закупки импортного нефтегазового оборудования с 60 до 43%.

Ключевыми игроками рынка нефтегазового оборудования в России являются ООО "ПК БОРЕЦ", АО ГСМ "Нефтемаш" (Группа ГСМ), АО "Новомет-Пермь", ООО НПП "Буринтех", АО АК "ОЗНА", ООО "Алнас" (ГК "Римера"), ООО «Уралмаш НГО Холдинг», АО "Сибнефтемаш", ООО НПО "Курганхиммаш", ООО "Челябинский компрессорный завод", АО "Димитровградхиммаш", ОАО НПО "НЕФТЕГЕОФИЗПРИБОР" ООО "Нефтегазгеофизика", АО «ВНИИГеофизика», ПАО НПП "ВНИИГИС", ОАО «Волгограднефтемаш», ОАО «Когалымнефтегеофизика», ООО "Бентек Дриллинг энд Ойлфилд Системс" и ООО "Хунхуа СНГ"

Основными потребителями нефтегазового оборудования являются компании, такие как Роснефть, ЛУКОЙЛ, Сургутнефтегаз, Газпром нефть, Татнефть и другие.

Глава 1. Технологические характеристики исследования

Цель исследования

Текущее состояние и перспективы развития рынка нефтегазового оборудования в России.

Задачи исследования

1. Объем и темпы роста рынка нефтегазового оборудования в России.
2. Объем и темпы роста геофизического рынка и рынка геофизического приборостроения в России.
3. Классификация нефтегазового оборудования.
4. Основные факторы, события, тенденции и перспективы развития рынка нефтегазового оборудования в России
5. Финансово-хозяйственная деятельность участников рынка нефтегазового оборудования в России.

Объект исследования

Рынок нефтегазового оборудования в России.

Метод сбора и анализа данных

Основным методом сбора данных является мониторинг документов.

В качестве основных методов анализа данных выступают так называемые (1) Традиционный (качественный) контент-анализ интервью и документов и (2) Квантитативный (количественный) анализ с применением пакетов программ, к которым имеет доступ наше агентство.

Контент-анализ выполняется в рамках проведения Desk Research (кабинетное исследование). В общем виде целью кабинетного исследования является проанализировать ситуацию на рынке нефтегазового оборудования и получить (рассчитать) показатели, характеризующие его состояние в настоящее время и в будущем.

Источники получения информации

1. Базы данных Федеральной Таможенной службы РФ, ФСГС РФ (Росстат).
2. Материалы DataMonitor, EuroMonitor, Eurostat.
3. Печатные и электронные деловые и специализированные издания, аналитические обзоры.
4. Ресурсы сети Интернет в России и мире.
5. Экспертные опросы.
6. Материалы участников отечественного и мирового рынков.
7. Результаты исследований маркетинговых и консалтинговых агентств.
8. Материалы отраслевых учреждений и базы данных.
9. Результаты ценовых мониторингов.
10. Материалы и базы данных статистики ООН (United Nations Statistics Division: Commodity Trade Statistics, Industrial Commodity Statistics, Food and Agriculture Organization и др.).
11. Материалы Международного Валютного Фонда (International Monetary Fund).
12. Материалы Всемирного банка (World Bank).
13. Материалы ВТО (World Trade Organization).
14. Материалы Организации экономического сотрудничества и развития (Organization for Economic Cooperation and Development).
15. Материалы International Trade Centre.
16. Материалы Index Mundi.
17. Результаты исследований DISCOVERY Research Group.

Объем и структура выборки

Процедура контент-анализа документов не предполагает расчета объема выборочной совокупности. Обработке и анализу подлежат все доступные исследователю документы.

Глава 2. Нефтегазовое оборудование

Классификация нефтегазового оборудования

Производство нефтегазового оборудования в России имеет обширные перспективы, так как Россия обладает не только хорошим научно-техническим потенциалом, но и широкой материальной базой.

В последнее время направление исследований в данной отрасли все больше смещается на разработку оборудования для работы в экстремальных условиях и на труднодоступных территориях.

РФ обладает крупными производственными мощностями, которые позволяют производить оборудование и комплектующие различной сложности, в том числе с применением инновационных технологий.

Большинство предприятий, занимающихся данным видом деятельности, специализируются на производстве нефтегазового оборудования определенного класса и назначения.

С учетом многолетней практики в нефтегазовом производстве сложилась определенная классификация оборудования, которая основывается на области его применения:

7. Геофизическая – используется для исследования нефтегазовых месторождений и их освоения. Она включает в себя:
 - аппаратура электрических и электромагнитных методов исследований скважин. позволяет определить удельное электрическое сопротивление горных пород, окружающих скважину, а также потенциалы самопроизвольной поляризации пород;
 - аппаратура радиоактивных методов исследования скважин;
 - аппаратура акустических методов исследования скважин. Аппаратура предназначена для литологического расчленения пород, выделения проницаемых интервалов, определения структуры порового пространства. Аппаратура обеспечивает регистрацию акустических волновых полей, возбужденных монополярным или дипольными излучателями. область применения аппаратуры -

- исследование методом волнового-акустического каротажа в бурящихся и обсаженных скважинах;
- аппаратура ядерно - магнитных методов исследования скважин. Применяется для определения толщины и эффективной пористости коллекторов, для исследования бурящихся скважин, с помощью наблюдения сигналов ядерной индукции от свободного флюида в пласте в магнитном поле земли;
 - аппаратура контроля технического состояния ствола скважин. Предназначена для измерения зенитного угла, азимута географического угла установки отклонителя бурильного инструмента с целью определения положения оси ствола нефтегазовых и других скважин при их бурении и контрольных проверках;
 - аппаратура контроля качества цементирования скважин. Предназначена для определения качества цементирования обсадных колонн в скважинах;
 - оборудование и аппаратура испытания пластов, отбора проб, пластовых флюидов и образцов пород. Предназначено для отбора образцов горных пород из стенок необсаженных нефтяных и газовых скважин с целью определения литологии, стратиграфии, коллекторских свойств и их нефте-газо-водосодержания;
 - оборудование и аппаратура геофизических исследований скважин при контроле за разработкой месторождений. Оборудование предназначено для исследования эксплуатационных характеристик скважины: отдающих и поглощающих интервалов, профиля притока и приемистости, давления, температурного режима, интервалов обводнения, интервалов негерметичности обсадной колонны, НКТ и затрубного пространства. Контроль за работой технического оборудования включает в себя определение глубины установки оборудования, уровня жидкости, нахождения НКТ и пакеров;
 - оборудование и аппаратура геонавигации и геофизических исследований в процессе бурения. К этому оборудованию относятся гамма-каротажные блоки, инклинометры, гироскопические инклинометры;
 - оборудование и аппаратура геофизических исследований сильно наклонных и горизонтальных скважин (автономная аппаратура);
 - оборудование для прострелочно - взрывных работ. Предназначено для очистки забоев скважин от жидких и песчаных отложений;

- оборудование и аппаратура наземных видов геофизических исследований (гги с газовым каротажем, контроль процесса цементирования);
- каротажные станции, подъемники и лаборатории (самоходные, вертолетные);
- установки поверочные, калибровочные и оборудование метрологического обеспечения скважинной аппаратуры;
- геофизический кабель;
- программное обеспечение обработки и интерпретации результатов геофизических и гидродинамических исследований скважин.

8. Буровая – машиностроительное оборудование, используемое для создания скважин:

- Оборудование, предназначенное для бурения и ремонта;
- двигатели забойного типа;
- породоразрушающий инструмент для бурения;
- бурильные трубы;
- расширители, стабилизаторы;
- перфораторы;
- буровое насосное оборудование;
- противовыбросовые системы.

9. Разработка и добыча – комплекс оборудования, включающий в себя установки для эффективной и стабильной эксплуатации скважин:

- электроцентробежные насосные установки;
- штанговые установки скважинных насосов;
- трубы обсадного и компрессионно-насосного типа;
- компрессоры, применяемые при газлифтном методе разработки;
- оборудование, обеспечивающее интенсификацию нефтеотдачи, в том числе насосы для подачи воды, а также необходимые реагенты;
- пакерные устройства.

10. Морское оборудование – необходимо для освоения и разработки подводных нефтегазовых месторождений:

- Специальные буровые установки;
- надводные платформы;

11. Арматура.

12. Транспортировочное оборудование – необходимое для перегонки топлива на переработку, хранение или покупателю:

- Трубы нефтегазопроводов, в том числе магистральных;
- ГРС и ГПА;
- насосное и компрессорное оборудования для поддержания давления в трубах.

Для обеспечения нормального функционирования отрасли требуется постоянное улучшение технологий производства нефтегазового оборудования и применение инновационных разработок для его улучшения. Это особенно важно для техники и комплектующих, предназначенных для работы в сложных климатических условиях.

Союзы производителей нефтегазового оборудования

Сегодня в стране зарегистрировано несколько союзов производителей нефтегазового оборудования:

- союз нефтегазопромышленников России – приоритетные направления строительство объектов нефтегазового комплекса, реализация, транспортировка и переработка углеводородов;
- союз нефтеэкспортеров России - укрепление международных связей и соблюдение экспортных договоров;
- союз производителей нефтегазового оборудования - продвижение отечественного оборудования;
- российский союз нефтегазостроителей - изучение рынка и зарубежного опыта, разработка долгосрочных целевых программ по обеспечению отрасли.

В состав союза производителей нефтегазового оборудования входит более 150 крупных промышленных предприятий.

Инновационные нефтегазовые технологии

Технологические инновации позволяют вести добычу из месторождений, разработка которых еще несколько лет назад казалась невозможной (например, буровые на шельфе и нефтеносных песках).

Большинство предприятий ведут операционную деятельность в условиях повышенной опасности. Поэтому инновационные решения в области охраны труда, производственного контроля, мониторинга оборудования важны для обеспечения безопасности окружающей среды и здоровья работников.

Существует несколько эффективных моделей инновационных решений:

- сотрудничество с внешними партнерами;
- творческий поиск новаторских идей;
- корпоративные венчурные разработки;
- бизнес-инкубаторы.

При внедрении новых технологий одной из главных задач остается точная оценка эффективности инноваций. Не менее важным является поиск высококвалифицированных кадров и партнеров по сотрудничеству.

Современные нефтегазовые технологии и инновации демонстрируются на многочисленных международных и российских выставках.

Глава 3. Рынок нефтегазовое оборудование

Если разделять промышленное нефтегазовое оборудование по сегментам, то можно увидеть, что% от общего потребления нефтепромыслового оборудования приходится на буровое оборудование, поскольку оно является наиболее широко используемым для разведки и добычи энергоресурсов, залегающих на значительной глубине. Кроме того, с точки зрения роста рынка, буровое оборудование (включающее в себя полностью укомплектованные буровые установки, а также их компоненты).

Буровое оборудование

Рынок бурового оборудования, ключевыми сегментами которого являются буровые установки и верхние приводы характеризуется с одной стороны устаревшим парком, а с другой — ростом требований к буровым со стороны крупнейших подрядчиков. В перспективе до 2030 года накопленный спрос на буровые установки может достигнуть единиц, причем более% придется на тяжелые установки грузоподъемностью более тонн.

За 2007-2017 годы парк буровых установок в России, согласно оценке RPI, увеличился на% и составил единиц. Подобный рост был преимущественно обусловлен более чем двукратным увеличением объемов строительства скважин. При этом, процент фактически используемых установок снизился с% до% в этот же период. То есть, на самом деле, действующий парк установок всего лишь чуть более чем на%.

Данная динамика парка обуславливается рядом предпосылок:

1. Увеличением эффективности бурения, прежде всего скорости проходки, времени мобилизации за счет использования блочного исполнения, роста доли применения телеметрии, более эффективных долот и т.д.
2. Роста доли станков возрастом 20 лет и более, которые практически не используются по причине дорогой транспортировки.
3. Увеличение доли относительно дешевых скважин (прежде всего в Волго-Уральском регионе), отличающихся более быстрыми темпами строительства.

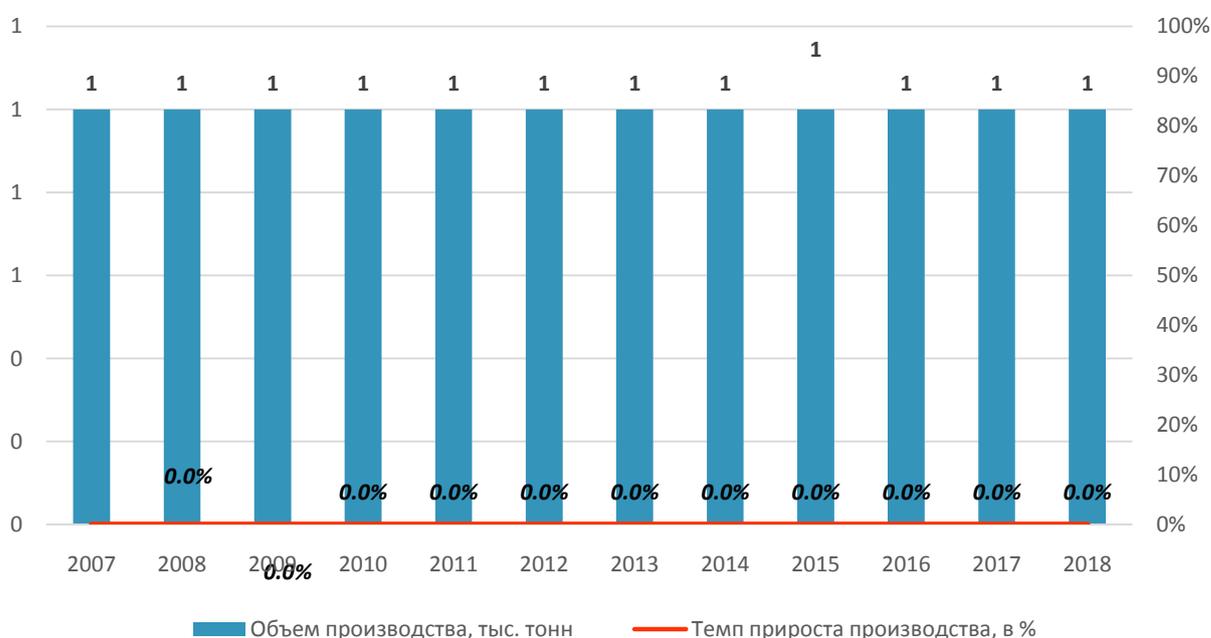
Таким образом, в период с 2007 г. по 2017 г. серьезно объем бурения в расчете на одну буровую установку, но при этом% парка приходится на старые буровые установки, что при темпах роста объема бурения (.....% и% в 2016 и 2017 годах соответственно) создает потенциальную нехватку буровых установок в случае сохранения данных темпов.

Таблица 1. Объем рынка буровых установок в России в 2007-2018 гг., шт.

2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018

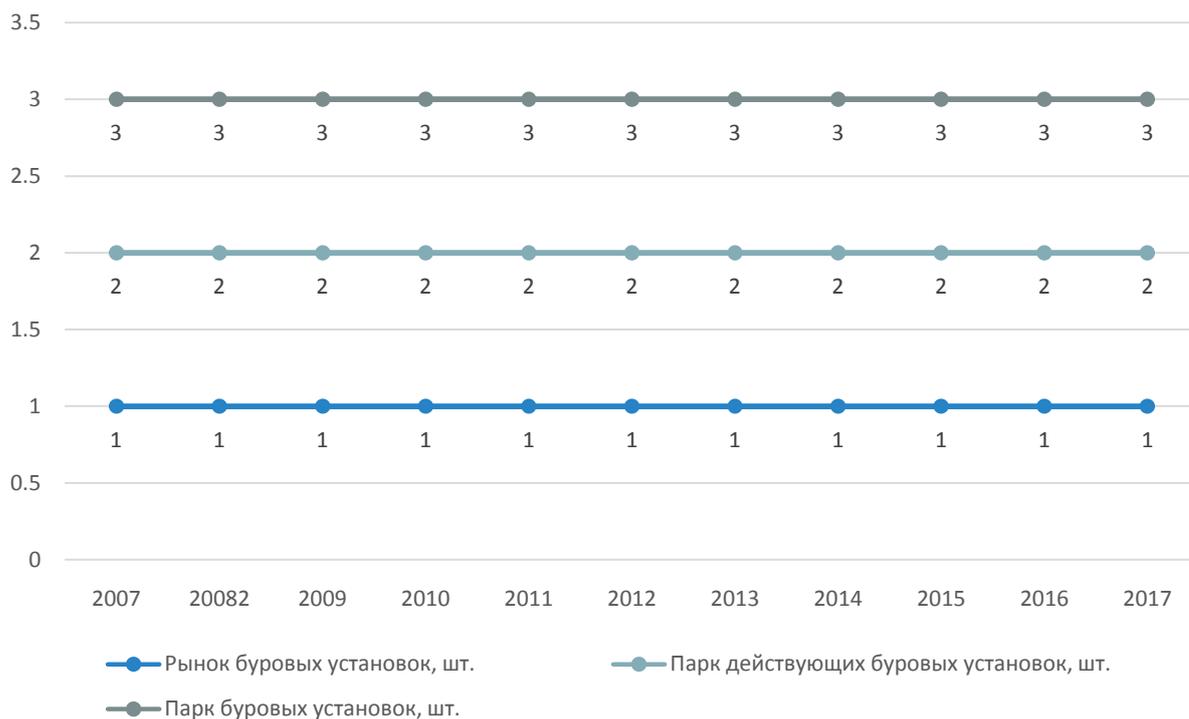
Источник: анализ RPI

Диаграмма 1. Объем и темп прироста рынка буровых установок в России в 2007-2018 гг., шт. и %.



Источник: анализ RPI

Диаграмма 2. Рынок и парк буровых установок в России в 2007-2017 гг., шт.



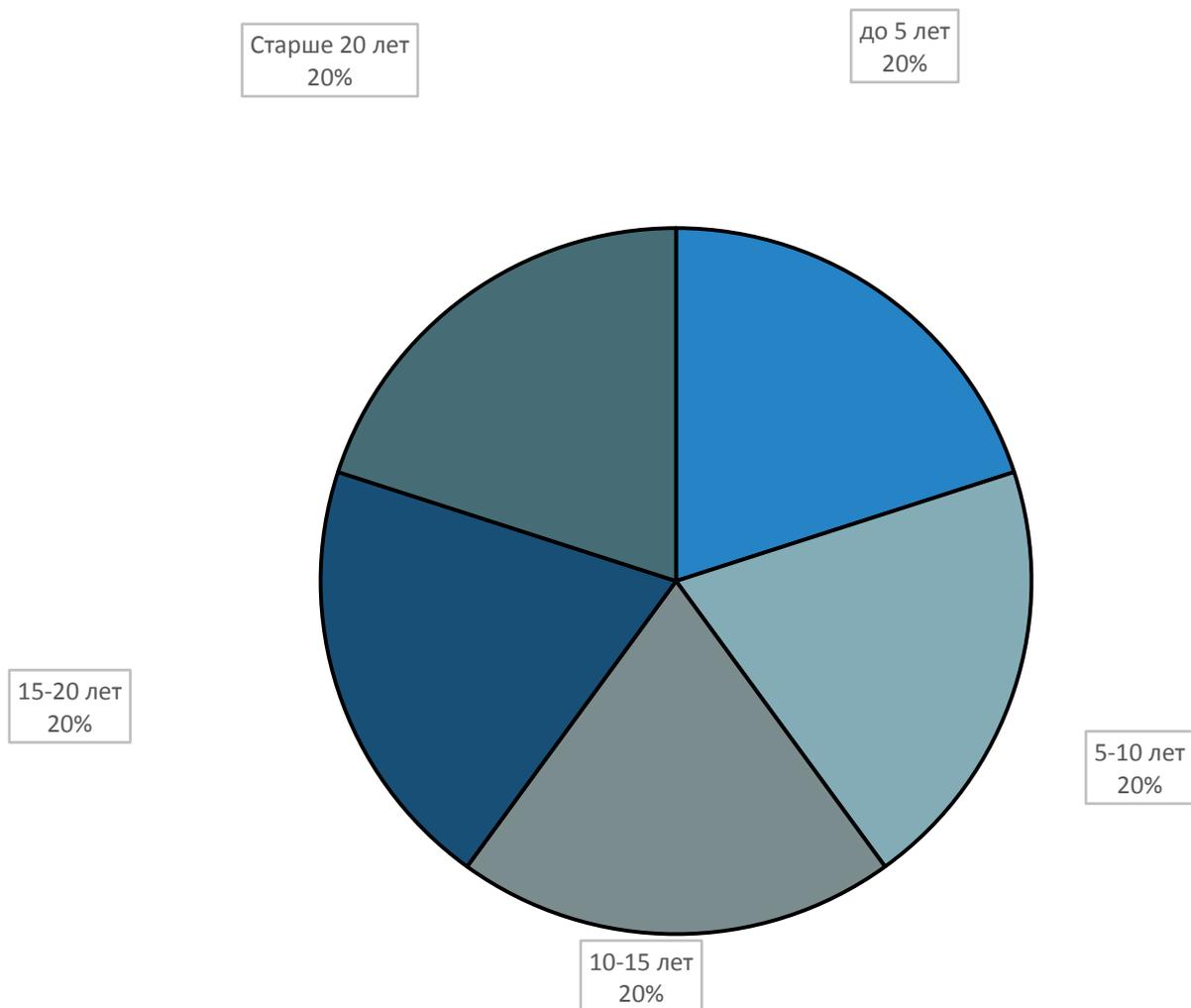
Источник: анализ RPI

Рынок буровых станков, в последние годы демонстрировал разнонаправленную динамику со значительным снижением в кризисные 2009 и 2014 года. Дальнейшее развитие рынка буровых установок существенно зависит от спроса на услуги по строительству скважин и конъюнктуры нефтесервисного рынка.

В 2007 году рынок буровых установок в России превышал единиц, однако экономический кризис 2008-2009 годов привел к спроса на новые дорогостоящие станки. Выход китайских производителей на российский рынок, а также восстановление производства на заводе «Уралмаш» обеспечили новую волну рынка в 2010-2013 годах. Кризис 2014 года, сопровождавшийся резким цен на нефть вынудил крупные нефтегазовые компании сокращать инвестиционные вложения в бурение и экономить на подрядных работах, что в свою очередь привело к падению спроса на буровые станки. В 2016-2017 годах рынок буровых установок продемонстрировал серьезный рост вслед за рынком бурения и необходимостью обновления и увеличения парка основных подрядчиков.

После кризиса 2008 – 2009 годов буровые компании серьезно темпы обновления парка оборудования и предпочитали модернизировать оборудование там, где это возможно при одновременной закупке новых станков для наиболее важных проектов. Это привело к росту среднего возраста установок, на данный момент более% установок в России старше лет (при среднем сроке эксплуатации 25 лет).

Диаграмма 3. Возрастная структура парка буровых установок в России в 2017 г., %



Источник: анализ RPI

..... объемов строительства скважин, а также необходимость в обновлении парка будут обуславливать рынка буровых установок в 2018-2022 годы. Кумулятивный спрос за этот период составит единиц. В данный период большая часть объемов будет приходиться на российских производителей, китайские компании и

иностранных игроков, имеющих производственные мощности на территории РФ («НОВ-Кострома», «Бентек», «Хунхуа СНГ»).

Начиная с 2023 года объем рынка буровых установок будет демонстрировать некоторое, которое будет вызвано как новых крупных проектов, так и эффективности использования парка оборудования по причине роста бурения типовых скважин на старых месторождениях с развитой инфраструктурой.

К 2030 году объем рынка зафиксируется в районе отметки единиц в год, при этом% парка будет моложе 15 лет. Совокупный объем спроса за 2018-2030 годы составит буровых установок.

В денежном выражении рынок с млрд. рублей в 2017 году до млрд. рублей в 2030.

С точки зрения структуры спроса на буровые установки более половины рынка занимают станки для кустового бурения. Это обусловлено сочетанием в них большой грузоподъемности и высокой скоростью мобилизации, что наиболее актуально для кустового бурения на месторождениях Западной Сибири. На данный момент самой популярной буровой установкой среди российских потребителей является станок для кустового бурения с условной глубиной бурения 5000 м и грузоподъемностью 320 тонн (например, 5000/320 ЭК-БМЧ производства «УНГОХ»). Стационарные буровые установки используются преимущественно для одиночного бурения скважин со сложным профилем, а также для разведочных скважин. Тенденция на увеличение средней глубины бурения и рост доли горизонтальных скважин обуславливает сдерживание спроса на мобильные буровые установки, которые ограничены по грузоподъемности. Кроме того, негативно сказывается на спросе мобильных станков перемещение центра буровой активности в Восточную Сибирь, где слабо развита транспортная инфраструктура на месторождениях. С другой стороны, увеличение операций по зарезке боковых стволов поддерживает потребность в мобильных установках грузоподъемностью более 160 тонн. Помимо этого, тяжелые мобильные установки (грузоподъемностью более 200 тонн) активно применяются при уплотнении сетки скважин на зрелых месторождениях. В целом будущее мобильных буровых станков в значительной степени зависит от способности производителей подстроиться под изменяющиеся тенденции и создать продукт, отвечающий требованиям современности.

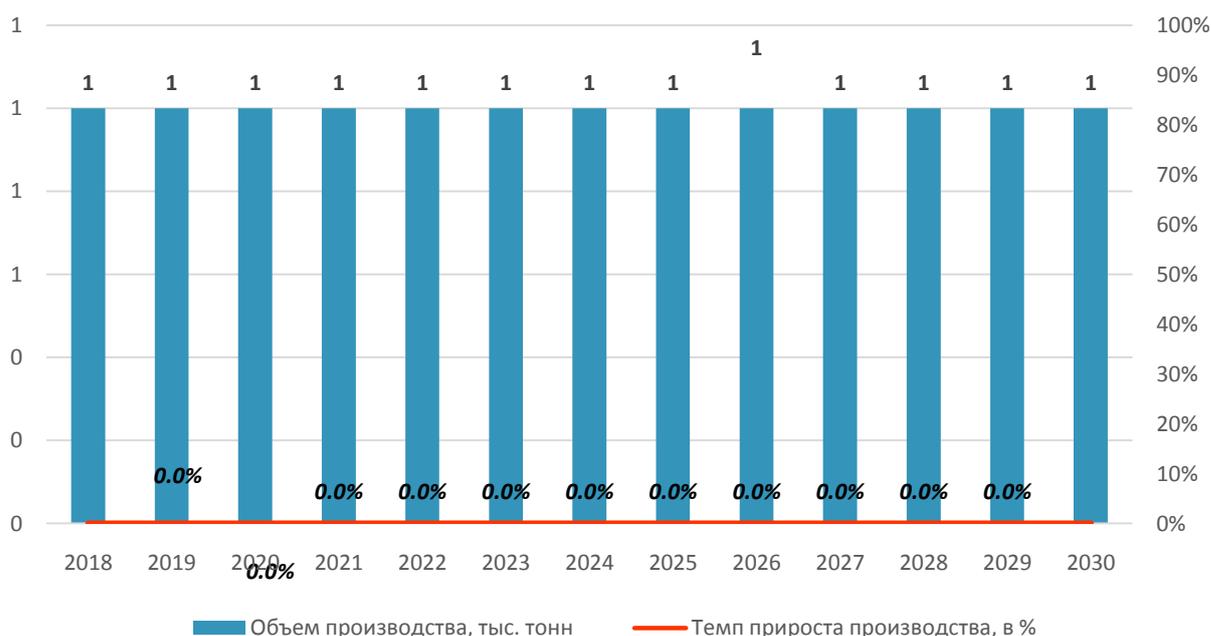
К 2030 году ожидается сохранение тенденции на доли кустовых буровых установок и их эшелонирование в Восточную Сибирь. При этом уже стандартным требованием стало блочно-модульное исполнение ввиду их высокой скорости мобилизации. Усложнение технологий бурения, разработка трудноизвлекаемых запасов будут требовать увеличенной грузоподъемности станков: уже сейчас около% рынка занимают установки, которые могут выдержать более тонн буровой колонны. В дальнейшем тенденция на увеличение средней грузоподъемности сохранится, и к 2030 году прогнозируется, что грузоподъемность более половины новых буровых установок будет превышатьтонн.

Таблица 2. Прогноз объема рынка буровых установок в России в 2018-2030 гг., шт.

2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030

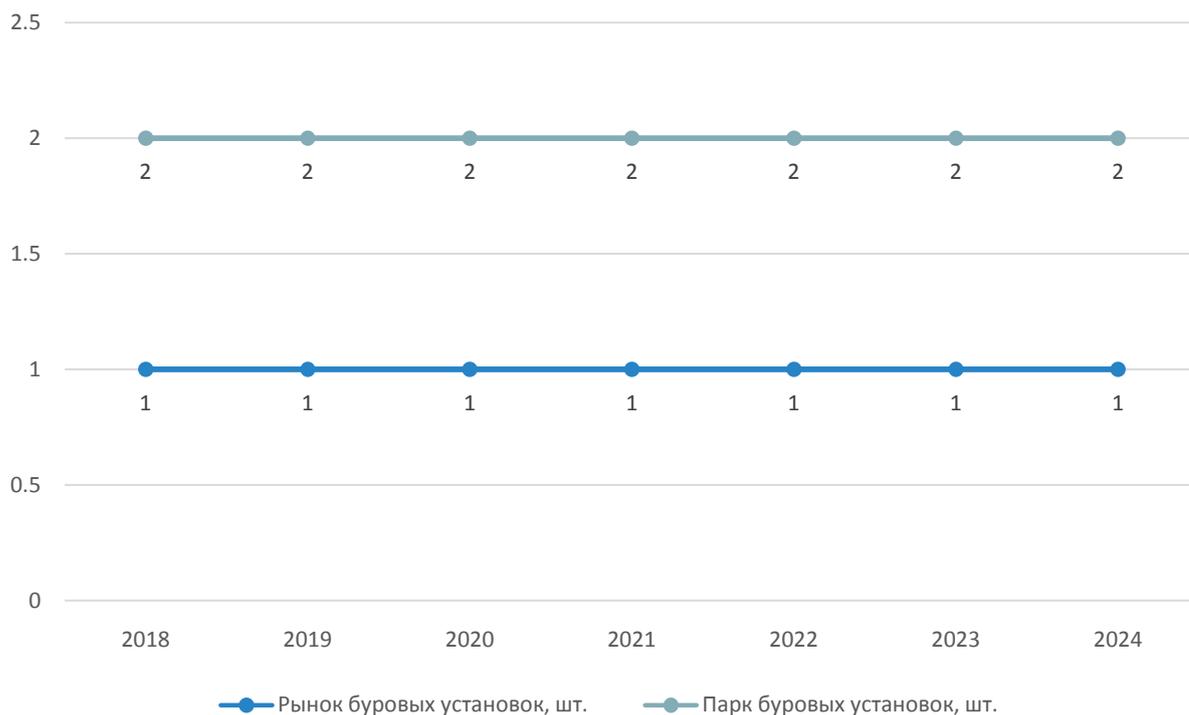
Источник: анализ RPI

Диаграмма 4. Прогноз объема и темпа прироста рынка буровых установок в России в 2018-2030 гг., шт. и %.



Источник: анализ RPI

Диаграмма 5. Прогноз объема рынка и парк буровых установок в России в 2018-2030 гг., шт.



Источник: анализ RPI

Гибкие насосно-компрессорные трубы

В 2017 г. объем рынка гибких насосно-компрессорных труб составил млрд. руб. или тыс. км труб.

Наибольшую долю импорта в 2018 г. заняли и Их суммарная доля составила% от объема импорта.

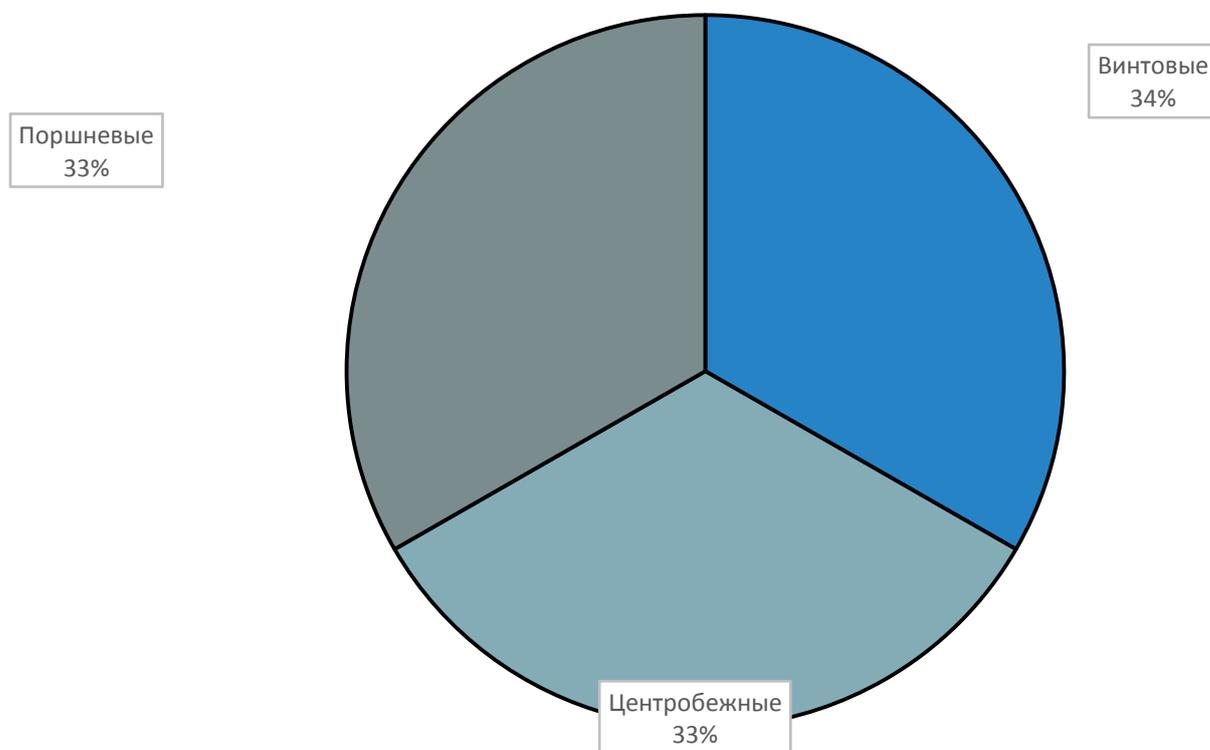
Ключевыми импортерами гибких насосно-компрессорных труб в России являются GLOBAL TUBING, TENARIS, и Крупнейшим производителем ГНКТ в России является компания АО «Уралтрубмаш». Ее доля составляет% в объеме производства гибких насосно-компрессорных труб.

Компрессоры

Ежегодный объем рынка компрессоров для добычи составляет млрд. руб.

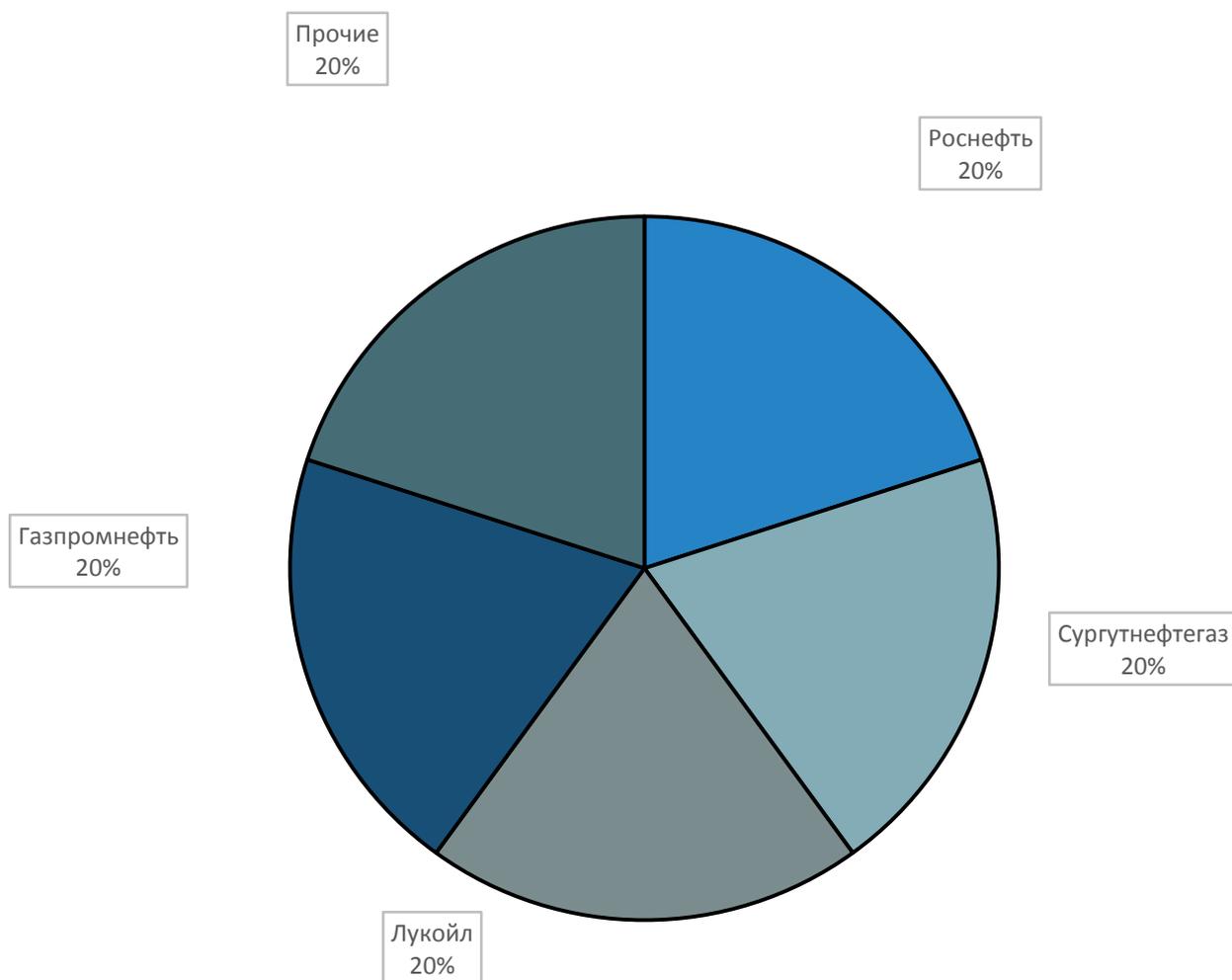
Ежегодный объем рынка компрессоров для НПЗ составляетмлрд. руб.

Диаграмма 6. Структура рынка компрессоров по типу действия в России в 2018 г., %



Источник: Корпорация Развития Среднего Урала

Диаграмма 7. Структура рынка компрессоров по заказчикам в России в 2018 г., %

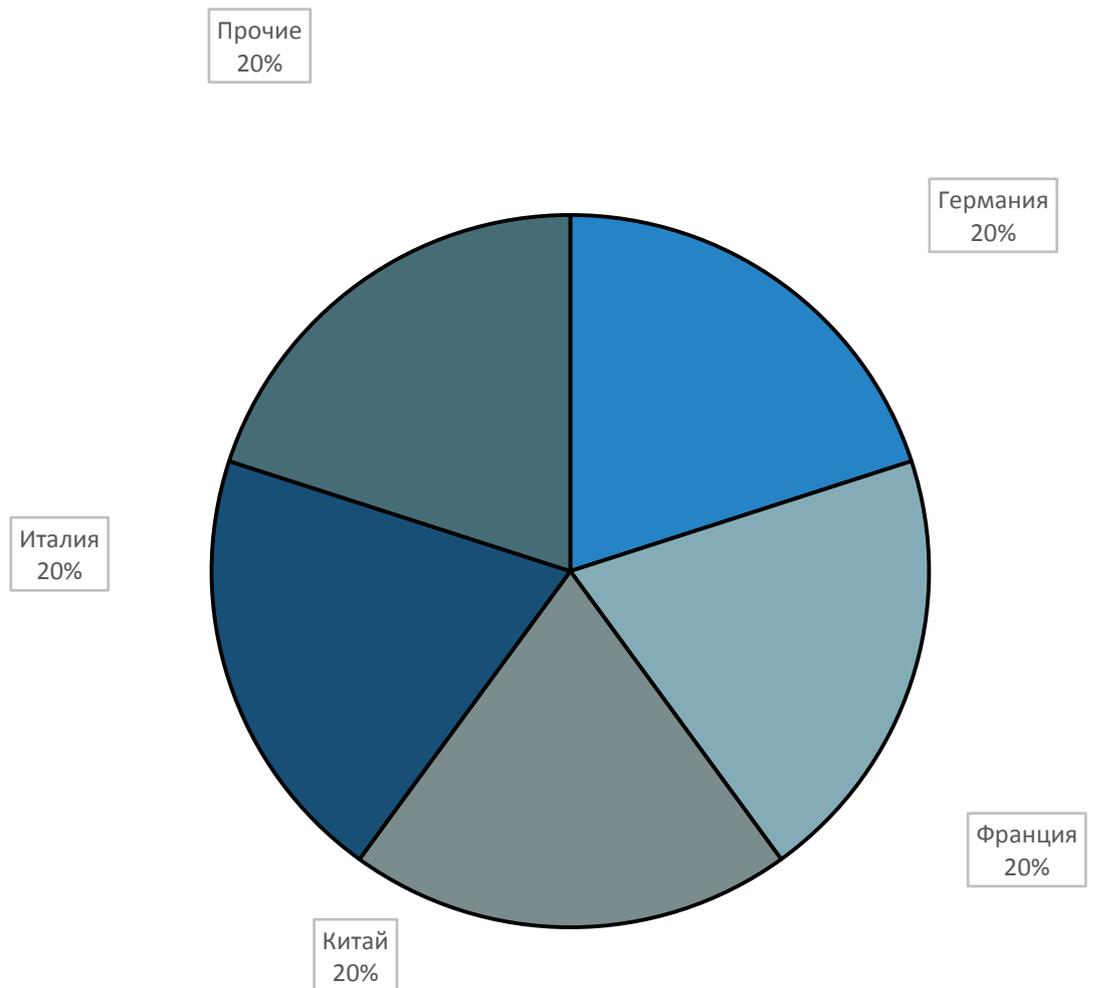


Источник: Корпорация Развития Среднего Урала

Насосы

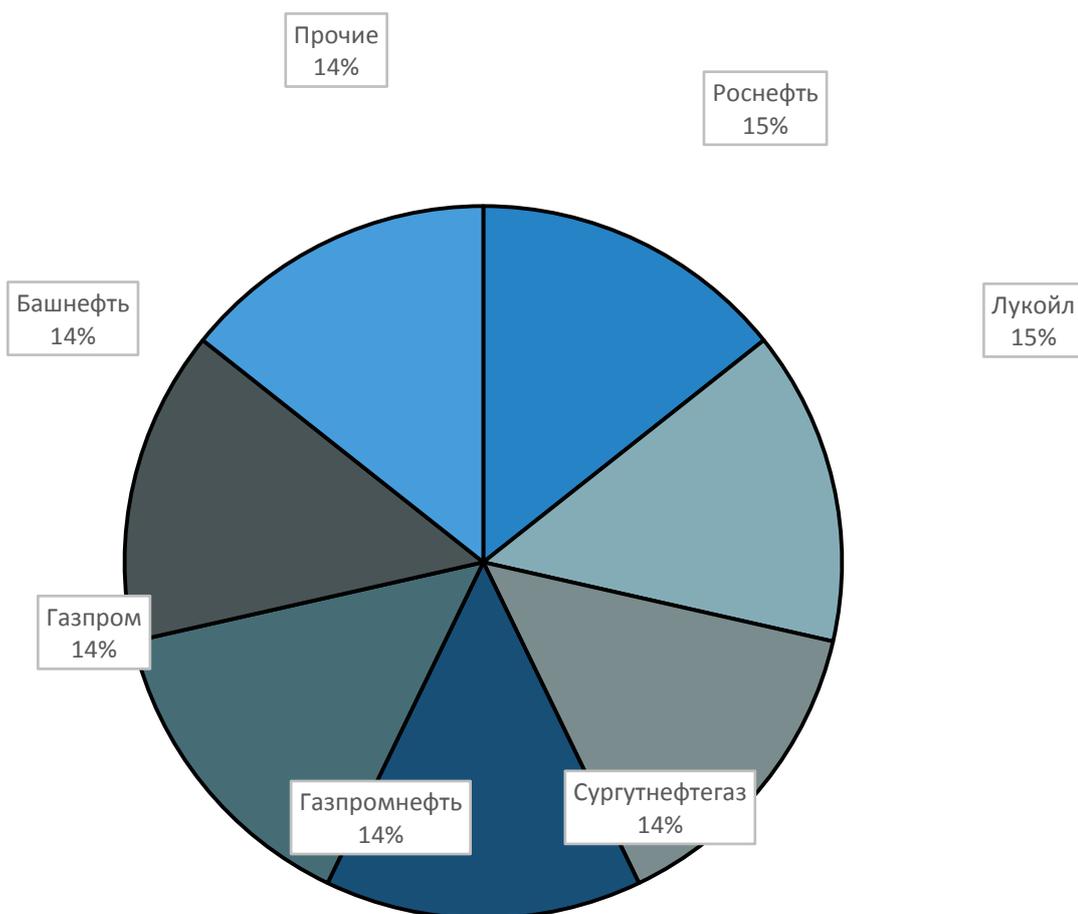
Ежегодный объем рынка насосов для НПЗ составляет шт.

Диаграмма 8. Структура рынка насосов по странам-импортерам в России в 2018 г., %



Источник: Корпорация Развития Среднего Урала

Диаграмма 9. Структура рынка насосов по заказчикам действия в России в 2018 г., %



Источник: Корпорация Развития Среднего Урала

Буровые растворы и материалы для ГРП

Таблица 3. Объем рынка буровых растворов и материалов по странам в России в 2017 гг., % и млрд. руб.

Буровые растворы и материалы для ГРП	Доля импорта	Страна-импортер	Объем рынка
Ксантановая камедь (регулирование вязкости)			
Полианионная целлюлоза (понижение водоотдачи, предотвращение размывания глин)			
Базовые масла с низкой кинематической вязкостью (основа для буровых растворов на углеводородной основе)			
Гуаровая камедь (повышение вязкости жидкости ГРП)			

Источник: Корпорация Развития Среднего Урала

Буровые компании

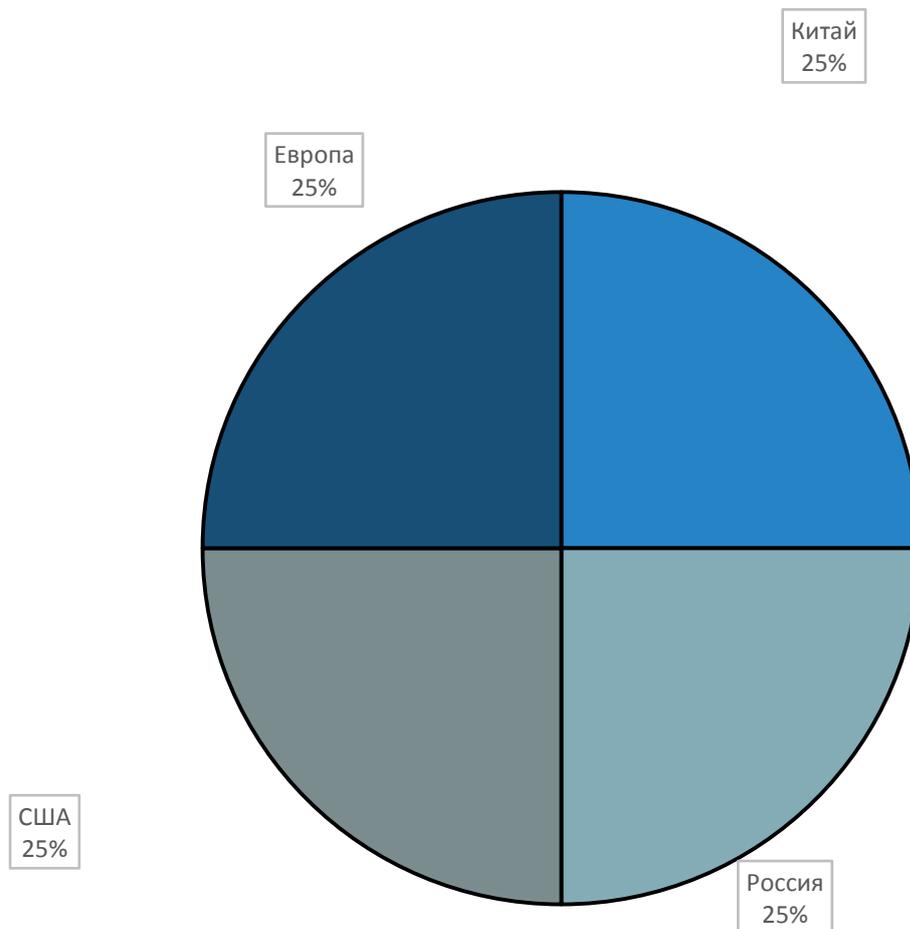
Объем, возраст и структура парка буровых установок существенно различается по компаниям. Так, крупнейший буровой подрядчик России по величине парка — «Буровая компания «Евразия» (..... установок) — на данный момент проводит модернизацию своего возрастного оборудования. При этом две трети станков компании являются кустовыми, большая часть установок расположена в Западной Сибири.

Активно проводит обновление парка и другой крупный подрядчик — «РН-Бурение» (218 установок). Так, в 2016-2017 годах компания приобрела буровых станков у завода «УНГОХ».

В то же время на рынке присутствует ряд более мелких игроков с молодым парком буровых станков — ERIELL, «Инвестгеосервис», «Буровая Компания ПНГ», «НСХ Азия Дриллинг».

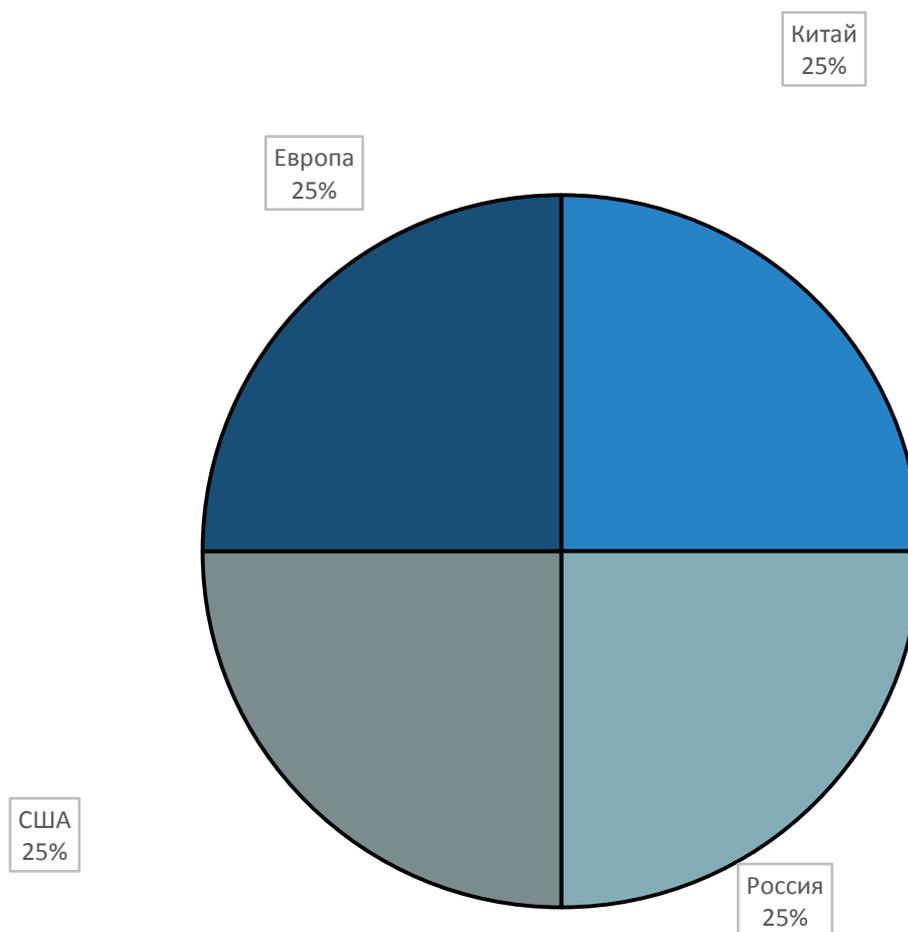
При этом ключевыми аспектами, влияющими на выбор поставщика установки, буровые компании называют соответствие техническим спецификациям, цена, условия и сроки поставки, имидж производителя на рынке, а также наличие послепродажного обслуживания оборудования.

Диаграмма 10. Доли стран-производителей на рынке буровых установок в России в 2017 г., %



Источник: анализ RPI

Диаграмма 11. Доли стран-производителей парка буровых установок в России в 2017 г., %



Источник: анализ RPI

Начиная с конца нулевых годов, лидирующие позиции на рынке буровых установок удерживают китайские компании, преимуществом которых является низкая стоимость при хорошем качестве оборудования. Наиболее крупными игроками на российском рынке среди них являются Sichuan Honghua Petroleum Equipment и RG Petro-Machinery. В общем объеме китайские производители удерживают около% отечественного рынка буровых установок. Сдерживающим фактором для дальнейшей экспансии компаний из Поднебесной на российский рынок является их ограниченность в части климатического исполнения буровых установок, которые зачастую не подходят для холодных регионов нашей страны.

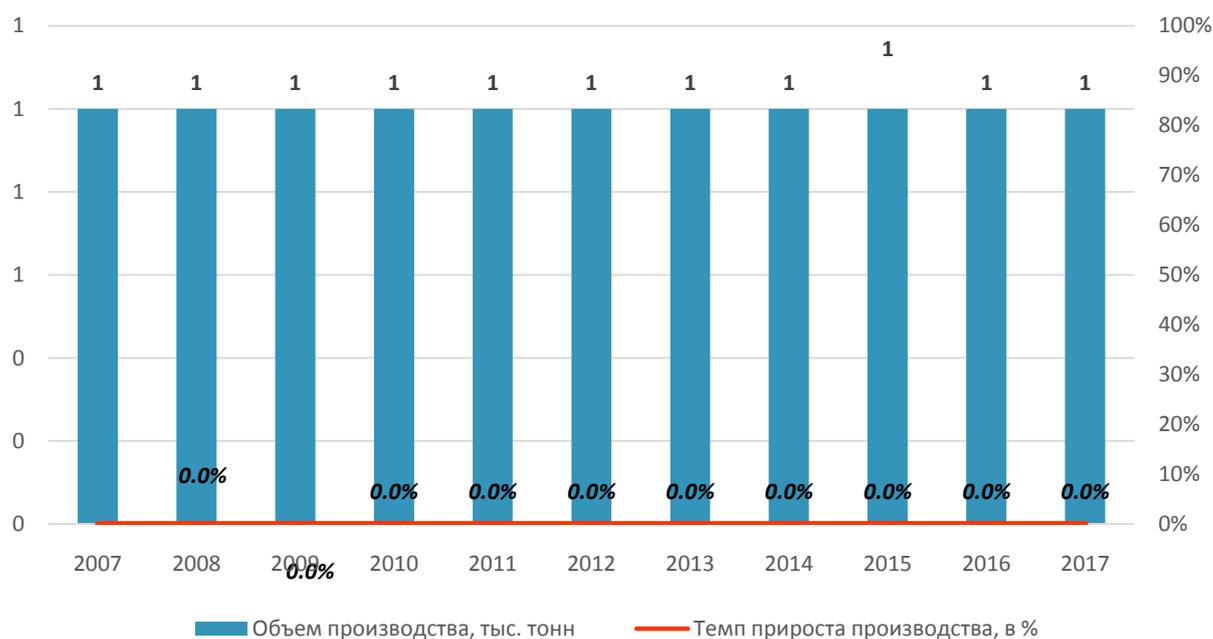
По оценке RPI,% рынка буровых установок занимают российские компании. Их доля начала увеличиваться в 2010 году, когда на базе завода «Уралмаш» был создан «Уралмаш Нефтегазовое Оборудование Холдинг», занимающийся производством широкого спектра бурового оборудования. Кроме того, росту российского сегмента рынка способствовало государственное субсидирование отечественных производителей путем введения в 2012 году импортной пошлины на буровые установки, что сдержало экспансию китайских компаний на российский рынок.

На данный момент% отечественного сегмента рынка контролирует «УНГОХ». Преимуществом завода является способность производить буровые установки любого типа и грузоподъемности, а с 2014 года и снабжать их системой верхнего привода (СВП) собственного производства. После прекращения деятельности «ВЗБТ» ключевых конкурентов у «УНГОХ» по сути не осталось, однако свои производства на территории РФ организовали дочерние предприятия зарубежных компаний — «Бентек» (Германия) и «НОВ-Кострома» (США).

Таблица 4. Объем рынка верхних приводов и доля установок, оснащенных СВП, в России в 2007-2017 гг., шт. и %

Показатель	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Рынок СВП, шт.											
Доля буровых установок, оснащенных СВП, %											

Диаграмма 12. Объем и темп прироста рынка установок, оборудованных СВП, в России в 2007-2017 гг., шт. и %.



Источник: анализ RPI

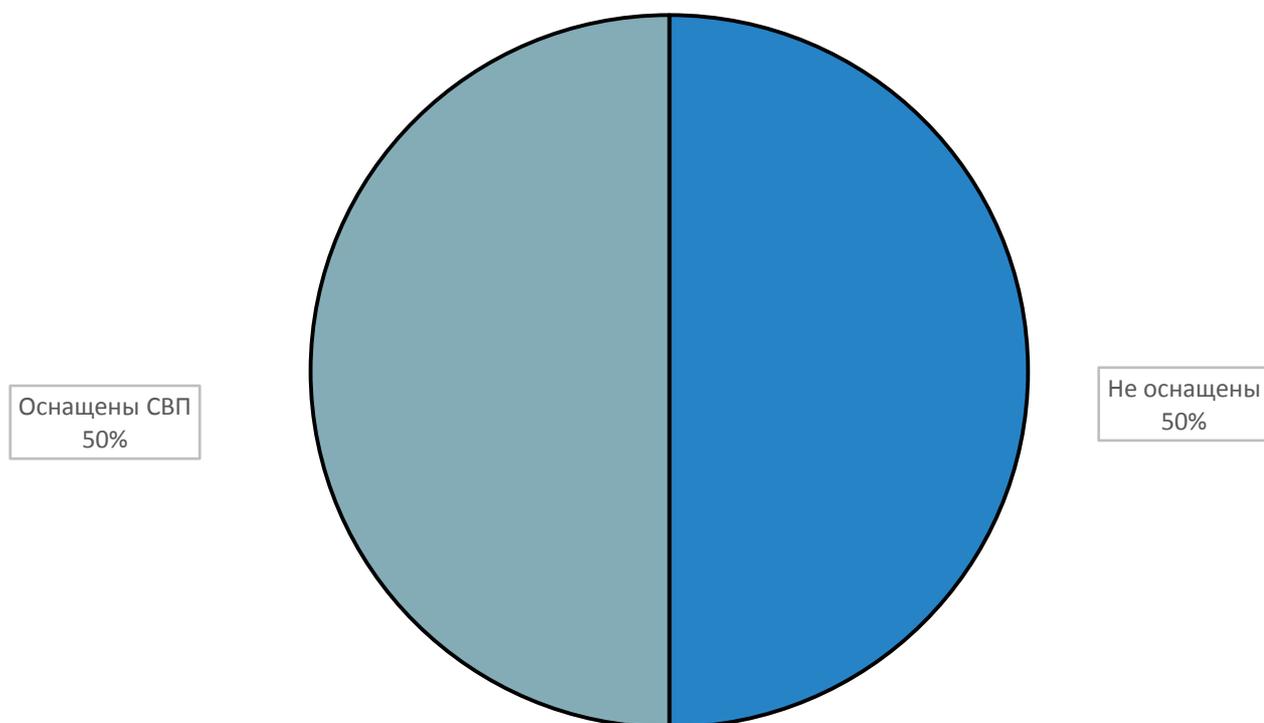
Созданное в 2009 году производство компании «Бентек» в Тюмени на данный момент способно выпускать до буровых установок ежегодно.

В 2016 году National Oilwell Varco, построила в 2016 году завод в Костромской области. Он стал очередной (на этот раз успешной) попыткой американской компании крупномасштабно выйти на российский рынок. Успех был в значительной части обеспечен государственной поддержкой в ходе реализации проекта, что подчеркивает заинтересованность российских властей в росте предложения буровых установок на территории страны. Одним из возможных направлений развития «НОВ-Кострома» являются совместные НИОКР с российскими предприятиями. Иными словами, в стратегию «НОВ-Кострома» включено импортозамещение, что весьма необычно для иностранной компании, особенно в условиях возможных дополнительных санкций со стороны США. Мощности предприятия позволяют выпускать до установок в год, а также буровые платформы, в том числе в арктическом исполнении. При этом, помимо производства стандартных кустовых и стационарных установок, компания планирует производство мобильных буровых большой грузоподъемности, на основании использующихся на канадском рынке 200-тонных буровых. Это может являться одной из наиболее

перспективных ниш для компании в связи с ростом спроса на тяжелые мобильные буровые установки по причине увеличения строительства боковых горизонтальных стволов и износом парка существующих мобильных буровых преимущественно американского производства (в частности, у Сургутнефтегаза).

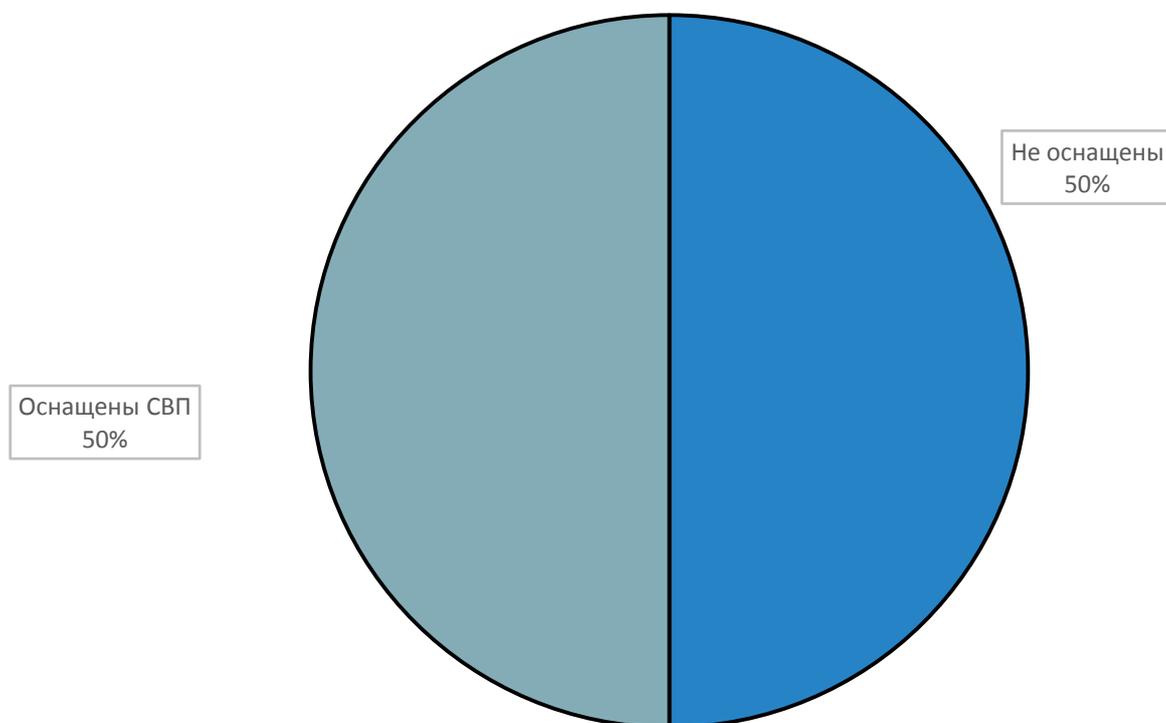
Системы верхнего привода (СВП) пришли на российский рынок сравнительно недавно. Их производство на территории нашей страны началось только в 2003 году компанией «ПромТехИнвест», которая вплоть до 2014 года оставалась единственным отечественным производителем данного вида оборудования. На сегодняшний день верхние приводы производятся компанией «УНГОХ», в ближайшем будущем будет налажен выпуск на заводе «НОВ-Кострома». Выход холдинга «Уралмаш» на рынок СВП существенно увеличил популярность верхних приводов, особенно в части снабжения ими уже существующих буровых станков, многие из которых являются продукцией этого же завода. Будучи дорогим продуктом (стоимость СВП может достигать половины буровой установки), зарубежные верхние приводы являлись недоступным оборудованием для многих нефтесервисных организаций, однако расширение отечественного производства благоприятно сказалось на парке СВП, который сейчас составляет более 400 единиц (около трети от парка буровых установок). Объем рынка верхних приводов в 2017 году составил единиц (в раза больше, чем в 2007 году) —% новых буровых установок приобретаются в комплекте с СВП. В денежном выражении рынок СВП составляет около 6 млрд. рублей на 2017 год.

Диаграмма 13. Доля, оснащенных СВП, буровых установок в России в 2017 г., шт. и %



Источник: анализ RPI

Диаграмма 14. Доля, оснащенных СВП, буровых установок в России в 2030 г., шт. и %



Источник: анализ RPI

Улучшение ценовых характеристик верхних приводов в совокупности с их технологическими преимуществами будет обуславливать уверенный рынка СВП, который к 2022 году достигнет единиц и в дальнейшем на этом уровне. К 2030 году рынок верхних приводов по своим объемам будет рынок буровых станков, так как нефтесервисные подрядчики продолжают ставить новые СВП на существующие установки.

Основными конкурентами российских производителей на рынке верхних приводов являются китайские компании, а также «Бентек», «Дриллмек Р», Aker Solutions, NOV, Canrig, Tesco и ряд других зарубежных предприятий. При этом распределение лидирующих долей на рынке коррелирует с предложением буровых установок — компании из Китая обеспечивают свои буровые верхними приводами собственного

производства, аналогично поступает «УНГОХ». Оставшийся спрос распределен между остальными участниками рынка.

Экспорт нефтегазового оборудования

Зависимость нефтегазовой отрасли России от произведенного за рубежом оборудования — проблема известная: в 2014 году, когда США и ЕС ввели секторальные санкции против российских предприятий, занятых добычей углеводородов в Арктике, доля импортного оборудования составляла 60%.

По данным Минэнерго, опубликованным в ноябре 2017 года, за три года эта доля до%. Как заявлял в декабре 2017 года на встрече межведомственной рабочей группы по снижению зависимости ТЭК от импорта оборудования и комплектующих министр промышленности и торговли Денис Мантуров, к 2019 году доля импортного оборудования в отрасли не должна превышать%.

Однако цифры, названные высокопоставленными чиновниками, расходятся с другими официальными данными. Так, в «дорожной карте», опубликованной на сайте Минпромторга, говорится, что снижение доли импорта оборудования до% намечено только к 2025 году. Разница в цифрах объясняется разными принципами оценки локализации, говорят отраслевые эксперты: если иностранная компания работает в России через дочернее предприятие, ее продукцию можно рассматривать и как отечественную, и как импортную.

Так или иначе, импортозамещение в отрасли идет; более того, заменяя на внутреннем рынке импортную продукцию на отечественную, предприятия тут же предлагают ее на экспорт.

В 2016 году, по данным Минпромторга, экспорт российского нефтегазового оборудования на% и составил \$млн. Таким образом, объем экспорта нефтегазового оборудования на порядок показателей его импорта: президент Союза нефтегазопромышленников России Геннадий Шмаль на профильной конференции Национального нефтегазового форума в феврале 2018 года оценил импорт в \$..... млрд. Росстат приводит похожую цифру: \$.....млрд по итогам 2017 года.

В определении того, что считается экспортом, также есть свои тонкости. Существует два канала экспорта, объясняет директор Фонда энергетического развития Сергей Пикин. Первый — когда компания по контракту работает за рубежом, в этом случае она может использовать российское оборудование. Такая возможность часто ограничивается условиями лицензии. Нередко страны, где разрабатываются месторождения, требуют локализации, то есть преимущественного использования местного оборудования. Под «местным» может пониматься продукция западных компаний, которые имеют в этой стране свои представительства или производства.

Второй канал — собственно экспорт, продажа оборудования через участие в международных тендерах. И российские компании нередко успешно конкурируют с иностранными поставщиками, поскольку после девальвации рубля могут предлагать товар высокого качества по относительно низкой цене, говорит Сергей Пикин.

Но и здесь требуется уточнение. В России немало представительств западных инжиниринговых компаний, их разработки могут считаться российскими, потому что налоги компании платят в России, и в статистике ФТС их продукция проходит как отечественная, уточняет Сергей Пикин. Каков бы ни был принцип подсчета, объем экспорта весьма невелик, резюмирует эксперт.

Экспорт оборудования, как правило, сопровождает экспорт технологий, но российские компании и госструктуры долгие годы не финансируют разработки в геологоразведке. В результате тормозится развитие технологий бурения, которые российские компании могли бы экспортировать наряду с оборудованием, говорил Геннадий Шмаль на конференции в феврале 2018 года. В России не хватает инжиниринговых компаний, отмечал тогда же Максим Нечаев, директор по консалтингу HIS (международная аналитическая компания, специализируется, в том числе, на энергетике): российские предприятия успешно предлагают свои услуги и технологии за рубежом в основном из-за слабого курса рубля, но это временное преимущество. На мировом рынке растет спрос на новые технологии, его пик может быть достигнут к 2025 году, и нужно успеть предложить свои инновации к этому моменту, добавлял Максим Нечаев.

Показательным примером может служить технология горизонтального бурения. Она была разработана в США для добычи сланцевой нефти, но оказалась полезной и для

разработки других видов нефтяных пластов. Российские игроки нефтегазового рынка скептически смотрели на сланцевую добычу, поэтому упустили шанс на лидерство в этой технологии. Теперь приходится быстро учиться — за 2017 год объем проходки в горизонтальном бурении на%, говорится в свежем обзоре нефтесервисного рынка России, подготовленного компанией «Делойт СНГ». достигнут в основном благодаря «Роснефти», которая этот вид проходки на%.

Другая актуальная технология — гидроразрыв пласта, позволяющий резко повысить отдачу месторождения; это особенно важно в ситуации, когда старые месторождения истощаются и компании стремятся к их полной выработке. Технология заключается в том, что в скважину сначала закачивается гель, потом песок; в результате пласты «трескаются» и образуется канал, по которому нефть выходит наружу.

В 2017 году компания «ЛУКОЙЛ — Западная Сибирь» впервые в России провела гидроразрыв в несколько стадий, эта сложная технология разработана международной нефтесервисной компанией Schlumberger и ранее в России не применялась. «Газпромнефть — Ямал» в прошлом году провела разрыв пласта в 20 стадий, столь сложные работы в условиях Крайнего Севера еще никто не проводил, уверяет компания в своем официальном сообщении.

По сведениям «Делойт СНГ», которая в своем исследовании ссылается на неназванные российские источники, в конце 2018 года будет представлен симулятор гидроразрыва — компьютерная программа, позволяющая смоделировать ход работ до их начала.

Россия могла бы экспортировать оборудование для глубокой переработки нефти и газа, говорит Никита Масленников, главный аналитик Института современного развития (INSCOP). Соответствующие разработки есть у «Сибура», напоминает эксперт, но «России нужно с десятков «сибуров», чтобы стать мировым лидером». Пока же наша страна продолжает экспортировать нефть с высоким содержанием этана (до% при норме%), хотя этан — ценнейшее сырье для нефтехимии.

В ноябре 2018 г. в Перми прошел Межрегиональный экспортный форум (МЭФ-2018). В пленарном заседании форума «Экспортный потенциал российских регионов: как

выйти на новый уровень?» принял участие замглавы Минпромторга России Василий Осьмаков.

Замглавы Минпромторга России Василий Осьмаков отметил, что в условиях ограниченности внутреннего рынка наращивание несырьевого экспорта – единственно правильный путь развития промышленности и экономики страны в целом.

Замглавы Минпромторга отметил, что по итогам 2017 года темпы роста российского несырьевого экспорта составили порядка%. В 2018 году этот показатель был равен примерно%.

Экспортный потенциал страны формирует региональный бизнес. Поэтому в поддержку действующих экспортеров и поиск новых будут активно вовлечены региональные власти. Отмечая ключевые экспортные ниши Пермского края, принимающего экспортный форум, Василий Осьмаков отдельно выделил нефтегазовое машиностроение, которое сегодня целесообразно ориентировать в первую очередь на рынки Ближнего Востока.

О реализации таких проектов на практике шла речь в рамках рабочего визита замминистра на производственные площадки АО «Новомет-Пермь» – одного из крупнейших российских холдингов, занимающегося выпуском нефтепромыслового оборудования. В ходе встречи с руководством компании обсуждались, в том числе, перспективы развития ее экспортной деятельности.

Предприятие уже сейчас активно представлено за рубежом, его высокотехнологичная продукция пользуется спросом у крупнейших международных нефтяных компаний. В частности, погружные насосные установки российского производства являются одними из лучших на мировом рынке по надежности и энергопотреблению. На развитие и поддержку такого рода экспортно-ориентированных проектов и будет направлен национальный проект «Международная кооперация и экспорт».

Прогнозы

По словам заместителя министра энергетики РФ Кирилла Молодцова, объем российского технологического нефтегазового экспорта может быть соизмерим с доходами от продаж технологий электроэнергетической, атомной и оборонной

промышленности вместе взятых. Прогноз выглядит более чем оптимистичным: по данным Росстата за 2017 год, экспорт оборудования для атомной отрасли принес \$млрд, продажи оружия — \$ млрд, поставки за рубеж электрических машин и оборудования — \$млрд. То есть в сумме речь идет не менее чем о \$ млрд.

Молодцов так же подчеркнул, что сейчас экспортировать российские технологии могут «Транснефть» и ГМС (группа ГМС специализируется на производстве оборудования, в том числе для нефтегазовой отрасли и трубопроводного транспорта), а также компании, которые осуществляют бурение, разведку и добычу. Есть и эффективные, вставшие на ноги стартапы. Он назвал ряд стран, приоритетных для экспорта оборудования. Прежде всего это Иран и Ирак, в перспективе — Ливия и государства Юго-Восточной Азии: Вьетнам, Камбоджа, Лаос, а также Китай. Во всех этих странах работают российские компании, так что отечественное оборудование будет использоваться как минимум в рамках их контрактов.

В Иране работают «Газпром», «Газпром нефть», «Роснефть», «Лукойл», «Зарубежнефть», «Татнефть», «Росгеология». Например, в ходе визита президента России в Тегеран осенью 2017 г. «Газпром» получил проект строительства газопровода протяженностьютыс. км из Ирана в Индию и возможность осваивать месторождения вдоль него. Согласно условиям контракта, по сведениям РБК+, компания будет использовать оборудование российского производства.

В свою очередь, в Ираке восстановлены договоренности, потерявшие силу в результате входа в страну войск США и их союзников. После заседания российско-иракской рабочей группы по сотрудничеству в области энергетики осенью 2017 года Кирилл Молодцов в интервью РИА «Новости» отметил, в частности, что большое количество тепловых электростанций в Ираке построено с использованием российского оборудования. Кроме того, в январе 2018 года стало известно, что Ирак квалифицировал «Зарубежнефть» для участия в тендере на разработку месторождений.

В Ираке работает компания «Газпром нефть Бадра» — оператор месторождения Бадра на востоке страны. При строительстве завода по утилизации попутного газа использовались российские инновации, например, система охлаждения воздуха

в турбинах, магнитные подшипники и теплообменники новой конструкции, говорится на сайте компании.

Инвестиционные проекты в нефтегазовом машиностроении

Важным индикатором состояния отечественного нефтегазового машиностроения является количество инвестпроектов, заявленных и реализованных в этой сфере с момента введения западных санкций. На основании открытых источников, с середины 2014 по конец 2017 года в этом сегменте открыты несколько десятков новых предприятий и производственных линий, причем примерно полтора десятка из них можно назвать крупными – объем инвестиций рублей.

Отдельно следует отметить проекты по локализации производства иностранных нефтесервисных компаний, в том числе из Европы и США.

Уже в 2015 году по этому направлению было запущено два знаковых проекта – завод антикоррозийных жидких покрытий «ЗМ Волга» транснационального холдинга «ЗМ» и предприятие по производству буровой техники американской компании National Oilwell Varco (NOV). Для «ЗМ» введение антироссийских санкций пришлось на самый разгар работ по созданию второй производственной площадки в России, в татарстанской ОЭЗ «Алабуга», где холдинг планировал выпускать в полтора раза больше продукции, чем на своем первом российском предприятии в подмосковном Волоколамске. Одним из главных потребителей антикоррозийных покрытий «ЗМ» в России является «Газпром».

На открытии завода в октябре 2015 года глава «ЗМ Россия» Роберт Николс заявил, что компания будет продолжать локализацию в России. Подтверждением этого стал перенос в «Алабугу» еще одной производственной линии из английского города Норталлертона в начале 2018 года. На первом этапе предполагается производство жидких антикоррозионных покрытий для нефтегазовой промышленности (жидких эпоксидных и полиуретановых покрытий) в объемемлн литров в год.

По словам исполнительного директора Ассоциации индустриальных парков России Дениса Журавского, сегодня в индустриальных парках страны наблюдается набирающее обороты оживление локализации производства оборудования, в том числе нефтегазового и нефтесервисного.

Таблица 5. Крупнейшие инвестиционные проекты в нефтегазовом машиностроении в России, реализованные в 2014-2018 гг., млрд. руб.

№	Инвестор/ инициатор проекта	Проект	Регион	Объем инвестиций	Содержание и параметры проекта	Рабочие места	Дата запуска проекта
1	ОАО "Газпромтруби нвест"						
2	ЗАО "Лискимонтажк онструкция"						
3	Компания "Новые Фитинговые Технологии"						
4	National Oilwell Varco (США)						
5	АО "Транснефть - нефтяные насосы"						
6	ЗАО "НефтеГазМетр ология"						
7	ООО "Трубопроводн ые покрытия и технологии"						
8	АО "ГСМ Ливгидромаш"						
9	ООО "Гусар"						
10	"Сургутнефтепр омхим"						
11	ООО "Энгельсспецтр убмаш"						

Анализ рынка нефтегазового оборудования в России

12	Концерн ЦНИИ "Электроприбо р"						
13	Холдинг "ЗМ" (США)						

Источник: Национальная Ассоциация нефтегазового сервиса

Одним из первых знаковых проектов импортозамещения в нефтегазовой промышленности стал запуск в конце 2015 года в индустриальном парке «Станкомаш» производства гидравлических насосов. Инициатор проекта – «Транснефть – Нефтяные насосы» – впервые в России на одной площадке создал производство полного цикла, включая комплектующие, ремонт и техобслуживание выпускаемых агрегатов.

В «Станкомаше» был локализован еще один проект в нефтегазовом машиностроении – производство электродвигателей для объектов магистрального транспорта нефти и нефтепродуктов стоимостью более млн. руб. (инвестор – «Русские электрические двигатели»).

Как отмечают в Ассоциации индустриальных парков, география размещения новых производств нефтесервисного оборудования совпадает со «старопромышленными» регионами Сибири (Тюменская область и ХМАО), Урала (Челябинск, Екатеринбург) и Поволжья (Татарстан и Башкортостан).

В качестве свежих примеров только в рамках индустриальных парков можно привести ряд проектов импортозамещения нефтесервисного сектора в Тюменской области, где в индустриальном парке «Богандинский» недавно стартовало производство оборудования для паротермической и классической добычи нефти (арматура, задвижки, вентили и др.). НПО «Сиббурмаш», резидент индустриального парка «Боровский», налаживает производство оборудования для крепления и освоения скважин, многостадийного ГРП, отсечения части открытого ствола скважины. В индустриальном парке «Промцентр» в Уфе совсем недавно разместилось производство блочно-кустового насосного оборудования.

Государственные меры помощи отрасли нефтегазового оборудования

31 марта 2015 года был подписан указ «Об утверждении Плана мероприятий по импортозамещению в нефтеперерабатывающей и нефтехимической отраслях промышленности Российской Федерации».

В рамках указа министром энергетики РФ А.В.Новак были сформулированы следующие задачи:

1. Утвердить План мероприятий по импортозамещению в нефтеперерабатывающей и нефтехимической отраслях промышленности Российской Федерации.
2. Департаменту переработки нефти и газа (М.Б.Грязнову) обеспечить координацию работ по отбору предприятий, участвующих в реализации плана, и подготовку мер стимулирования работ по импортозамещению на основе отраслевой специфики.
3. Контроль за исполнением настоящего приказа возложить на заместителя Министра энергетики Российской Федерации К.В.Молодцова.

Таблица 6. План мероприятий по импортозамещению в нефтеперерабатывающей и нефтехимической отраслях промышленности Российской Федерации

№	Шифр	ОКПД 2	Технологическое направление (продукт, технология)	Срок реализации проектов	Доля импорта в потреблении в 2014 году	Максимальная плановая доля импорта в потреблении к 2020 году
Технологии, техника и сервис эксплуатации скважин, увеличения нефтеотдачи						
1	05НГМ1	28.92.1	Оборудование подземное для заканчивания скважин с применением множественного (многозонного) гидроразрыва пласта с системой селективного управления, парогенераторы и изолированные термостойкие трубы			
2	05НГМ2	28.13.1	Насосы высокого давления 1200 - 1500 атм. (для ГРП)			
4	05НГМ4	28.92.1	Скважинное оборудование, фонтанная арматура			
5	05НГМ5	37173	Услуги по ГРП и другим технологиям воздействия на продуктивный пласт и призабойную зону (в целях увеличения нефтеотдачи)			
6	05НГМ6	37173	Сервисные услуги по бурению, цементированию скважин, капитальному ремонту скважин (в том числе наклонно-направленных, горизонтальных и многозабойных)			
7	05НГМ7	28.92.1	Буровое оборудование, роторно-управляемые системы, навигационное оборудование определения положения бурового инструмента, оборудование по управлению буровым устройством			
8	05НГМ8	28.92.1	Породоразрушающий инструмент, бурильный инструмент			
Программные средства для процессов бурения, добычи, транспортировки и переработки углеводородного сырья						
9	05НГМ9	72.2	Общесистемное программное обеспечение, включая: операционные системы (Microsoft, RedHat), средства обеспечения информационной безопасности			
10	05НГМ10	72.2	Прикладное программное обеспечение, включая: офисное ПО, управление предприятием, ГИС			
11	05НГМ11	72.2	Индустриально специфичное программное обеспечение, включая: системы моделирования процессов и инженерных расчетов, лабораторные системы			

12	05НГМ12	72.2	Промышленное программное обеспечение (АСУ ТП)			
Технологии сжижения природного газа						
13	05НГМ13	28.29	Пропановые холодильные установки			
14	05НГМ14	28.29	Мембранные установки осушки газа			
15	05НГМ15	28.25.11	Установки получения СПГ (сжиженный природный газ)			
16	05НГМ16	28.13.2	Дожимные компрессорные установки			
17	05НГМ17	28.13.2	Газозаправочная колонка компримированного газа			
18	05НГМ18	28.13.2	Криогенные насосы высокого и низкого давления для перекачки СПГ			
19	05НГМ19	28.13.2	Газораздаточные колонки СПГ с коммерческим учетом			
20	05НГМ20	28.13.2	Криогенные передвижные транспортные заправщики СПГ			
21	05НГМ21	28.13.2	Бортовые топливные системы для автотранспортных средств, использующих СПГ в качестве моторного топлива			
Технологии переработки углеводородного сырья						
22	05НГМ22	25.29.11	Внутрикорпусные устройства (ВКУ)			
23	05НГМ23	28.25.11	Пластинчатые теплообменники			
24	05ПГМ24	25.29.11	Реакторы и коксовые камеры			
25	05ПГМ25	25.29.11	Системы хранения и очистки			
Технологии производства катализаторов и присадок для нефтеперерабатывающих производств и нефтехимии						
26	05НГМ26	20.59.56	Катализаторы для нефтепереработки и нефтехимии			
Технологии и оборудование, используемое для реализации шельфовых проектов						
27	05НГМ27	28.92.1	Технологическое оборудование для плавучих буровых установок, судов			
28	05НГМ28	28.92.1	Системы подводных добычных комплексов			
29	05НГМ29	28.14.1	Подводное устьевое оборудование			
30	05НГМ30	38321	Специализированные суда для организации работ (с кранами и системой стабилизации, для геофизических исследований, для ГРП и			

			др.)			
31	05НГМ31	37173	Услуги по цементированию, заканчиванию, ремонту скважин			
Технологии и оборудование для транспортировки нефти и газа						
32	05НГМ32	28.13.1	Блочные нефтяные насосные станции (БННС)			
33	05НГМ33	28.13.2	Компрессорные установки			
34	05НГМ34	28.13.2	Поршневые компрессоры			
35	05НГМ35	28.13.1	Продуктовые насосы большой мощности			
36	05НГМ36	28.14.1	Запорная трубопроводная арматура			
37	05НГМ37	28.14.1	Регулирующая трубопроводная арматура			
38	05НГМ38	26.51.1	Гибкие насосно-компрессорные трубы (ГНКТ), оборудование геофизическое и буровое для применения ГНКТ			
39	05НГМ39	28.14.1	Приводная техника			
40	05НГМ40	28.14.1	Арматура для особых сред (агрессивные среды, высокие температуры)			
Технологии и оборудование для геологоразведки						
41	05НГМ41	26.51.1	Геологоразведочное, геофизическое оборудование, сейсмическое оборудование и ПО			
42	05НГМ42	71.12.33	Сервисные услуги в геологоразведке			
43	05НГМ43	28.92	Технологии производства ЗИП			
		28.13				
		28.29				
		28.13				
		28.25				
		28.14				
		25.29				
		20.59				
		43799				
		26.51				

В октябре 2016 года стало известно, что государство в период с 2016-2017 гг. выделит млрд. рублей из федерального бюджета на создание и изготовление нефтегазового оборудования для разведки и добычи углеводородов на российском континентальном шельфе.

Средства пойдут на приоритетные проекты по созданию принципиально нового российского сейсморазведочного оборудования.

В апреле 2016 г. выделили млрд. руб на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР) в рамках создания российского оборудования для добычи нефти и газа.

В 2015 г Минпромторг подготовил план по снижению зависимости в различных отраслях промышленности.

В частности, министерство хочет снизить уровень зависимости в производстве оборудования для добычи углеводородов на% к 2020 г.

Сейчас уровень импортозависимости в нефтегазовом машиностроении оценивается на уровне от% до%.

В госпрограмму были внесены изменения для развития новых проектов для освоения шельфа.

В программе есть 5 направлений, начиная от морских судов нефтепогружных платформ, оборудования, включая, в том числе и программное обеспечение, где сейчас наблюдается некоторый дефицит российского программного обеспечения для нефтегазовых компаний.

Для софинансирования промышленно-технологических проектов, под эгидой Минпромторга РФ создан Фонд развития промышленности (ФРП).

Фонд на конкурсной основе предоставляет целевые займы по ставке 5% годовых сроком до 7 лет в объеме от до млн. руб.

ФРП выдал займы 8 предприятиям на проекты в области импортозамещения в нефтегазовом машиностроении на общую сумму свыше млрд. руб.

В 2017 г. глава Минпромторга РФ Д. Мантуров на выездном заседании фракции Единая Россия Госдумы 7го созыва заявил, что зависимость России от импортного нефтегазового оборудования до% (более% закупается именно российского оборудования российскими нефтегазовыми компаниями).

Несмотря на определенные успехи, в российском ТЭК сохраняется зависимость от иностранных технологий и оборудования, признал премьер-министр РФ Д. Медведев в декабре 2016 г на совещании об Энергостратегии РФ-2035 г.

При этом несмотря на все меры по импортозамещению, по ряду позиций эта зависимость все еще критическая.

Власти намерены поддерживать объявленный курс на импортозамещение.

Результатом должно стать снижение доли импортной продукции в закупках предприятий ТЭК через 20 лет до уровня ниже%.

Экспертный совет по технологическому развитию нефтегазовой отрасли

6 марта 2019 г. Заместитель Министра энергетики Российской Федерации Павел Сорокин провел совещание о формировании Экспертного совета по вопросам технологического развития нефтегазовой отрасли при Минэнерго России.

Заместитель главы энергетического ведомства отметил, что созданный при Минэнерго России Совет призван сыграть большую роль в разработке рекомендаций и предложений по развитию отечественной нефтегазовой отрасли.

В ходе совещания участники мероприятия утвердили состав Совета и созданных при нем рабочих групп по направлениям «разведка, добыча, сервис», «транспорт и логистика», «нефтегазопереработка, и нефтегазохимия», «оборудование и цифровые технологии» и «реализация и биржевая торговля». В будущем состав групп может меняться: при рабочих группах в случае необходимости будут формироваться подгруппы и инициироваться экспертные обсуждения, отметил замглавы Минэнерго России.

Экспертный совет по вопросам технологического развития нефтегазовой отрасли при Министерстве энергетики Российской Федерации был сформирован по инициативе Совета ветеранов нефтегазовой отрасли при Минэнерго России, создание Совета также поддержал Министр энергетики Российской Федерации Александр Новак.

Организация призвана стать консультативным органом, образованным в целях осуществления аналитической, экспертной, информационной и консультационной поддержки деятельности Министерства энергетики Российской Федерации в вопросах инновационного и цифрового развития топливно-энергетического комплекса.

Основной функцией Экспертного совета будет оказание содействия Минэнерго России в реализации возложенных задач по выработке государственной политики и нормативно-правовому регулированию, а также консультационная и экспертная поддержка в реализации стратегических программ в сфере технологического и цифрового развития нефтегазовой отрасли.

Глава 4. Рынок геофизического приборостроения

Геофизический рынок

Группа крупнейших (с выручкой от млрд. руб. и более) участников российского геофизического рынка представлена компаниями с государственной и частной формой собственности, которыми выполняются около 90% общего объема работ.

Остальной объем работ приходится на отечественные компании (более) малого и среднего бизнеса, специализирующиеся на выполнении отдельных видов услуг в сейсморазведке и каротаже. Лидером российского рынка в 2017 г. стало АО «Росгеология», которое потеснило корпорацию Schlumberger, много лет занимающую эту позицию. Отечественный геофизический бизнес обеспечил доминирование на внутреннем рынке (83%) и его надежный контроль. Из зарубежных компаний на 2018 г. на отечественном рынке осталась только транснациональная корпорация Schlumberger 17%.

К российским компаниям с государственным участием (.....%) относятся: АО «Росгеология», ООО «Газпром георесурс» (входит в ПАО «Газпром»), АО «Газпромнефть-Ноябрьскнефтегазгеофизика» (входит в ПАО «Газпром нефть») и ООО «Башнефть-Петротест» (входит в ПАО «НК Роснефть»). Финансовый и производственный потенциал этих компаний позволяет обеспечить устойчивое развитие и держать конкурентоспособность их дочерних геофизических подразделений на уровне первоклассных мировых геофизических корпораций.

Крупный частный бизнес представляют: ООО «ТНГ Групп» (входит в ООО «Таграс Холдинг»), ПАО «Геотек Сейсморазведка», АО «Башнефтегеофизика», АО «МАГЭ», АО «Сургутнефтегеофизика», АО «БашВзрывТехнологии», ООО «Нефть-сервис-Холдинг», группа компаний ВНИИГИС, АО «Ямалпромгеофизика, ЗАО «Юганскнефтегазофизика». Суммарная доля частного бизнеса на российском геофизическом рынке, включая крупные, малые и средние компании в 2017 г., составила%. Ресурсный потенциал холдингов ПАО «Сургутнефтегаз», ООО «Таграс Холдинг», ООО «Нефть-сервис-Холдинг», АО «Башнефтегеофизика», АО «БашВзрывТехнологии» уступает компаниям с государственным участием, но позволяет входящим в них геофизическим компаниям повышать конкуренцию.

Для устойчивого развития крупные геофизические компании придерживаются стратегии расширения спектра высокотехнологических услуг, предлагаемых нефтегазовым компаниям. В последние годы геофизические компании приступили к освоению технологий ГНКТ (гибкая насосно-компрессорная труба), ГРП (гидравлический разрыв пласта), МГРП (многостадийный гидравлический разрыв пласта), а также ГИС-сервиса на шельфе. Исключением из этого ряда является компания «Геотек Сейсморазведка», специализирующаяся исключительно на сейсморазведке.

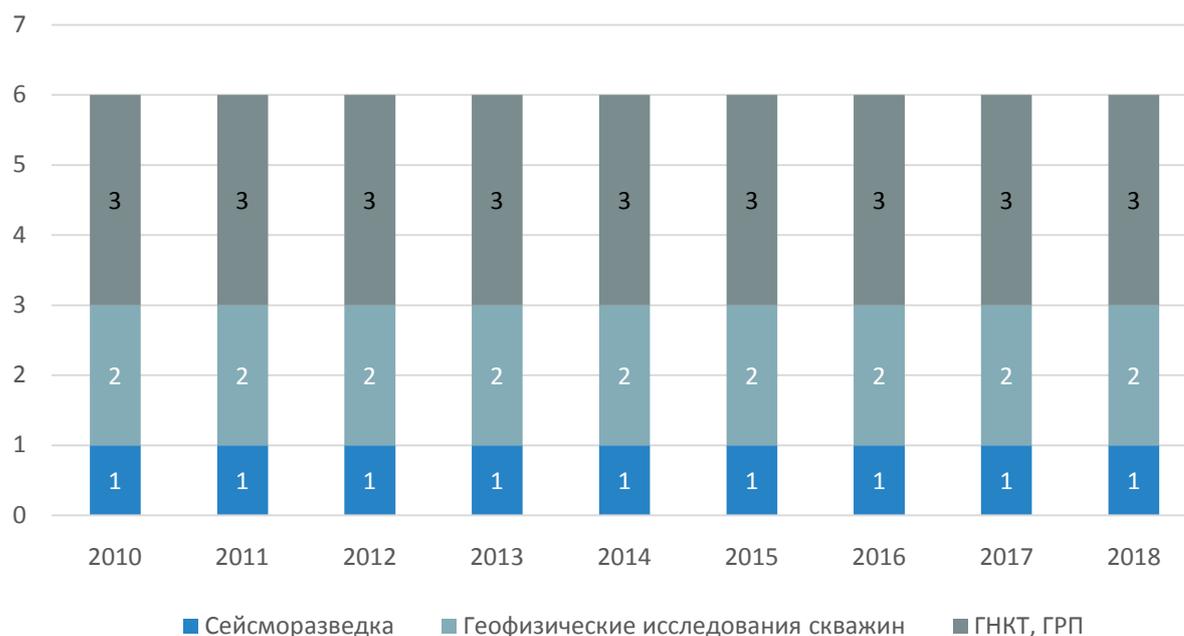
Наряду с корпорациями и компаниями разного уровня в России существуют кластеры геофизических компаний. Геофизический кластер «Квант» является добровольным объединением предприятий любых форм собственности, реализующих на территории Республики Башкортостан и других регионах разработку и производство геофизической аппаратуры и программного обеспечения, а также выполняющих геофизический сервис по заказам недрпользователей.

В состав крупнейшего в России геофизического кластера, созданного в декабре 2014 года по инициативе Евро-Азиатского геофизического общества (ЕАГО) и Министерства промышленности и инновационной политики РБ, вошли геофизические компании и предприятия, научно - исследовательские институты, научно-производственные фирмы, специализирующиеся на разработке и производстве геофизического и бурового оборудования, ведущие ВУЗы республики. Следует отметить, что предприятия, входящие в кластер, обеспечивают около% потребностей отечественного сервисного рынка в геофизической технике.

Задачами кластера являются консолидация ресурсов для развития отечественного геофизического приборостроения и сервиса, профессионального образования, а также совершенствование механизмов партнерства в реальном высокотехнологичном секторе экономики.

Рынок геофизического сервиса развивается весьма динамично. С 2010 г. по 2015 г. объем геофизических услуг враза. Вследствие резкого падения в 2016 г. мировых цен на нефть он сократился лишь на%. По предварительным оценкам выручка в 2018 г. может вернуться на уровень, достигнутый в 2015 г. и прогнозируется дальнейший рост рынка.

Диаграмма 15. Объем рынка геофизического сервиса в России в 2010-2018 гг., млрд. руб.



Источник: Евро-Азиатское геофизическое общество

Главным драйвером роста геофизического рынка являются: наращивание нефтегазовыми компаниями объемов бурения горизонтальных скважин, рост масштаба применения технологий ГРП и МГРП, вовлечение в разведку и разработку месторождений с трудноизвлекаемыми углеводородами (ТриЗ), освоение шельфа. Кроме факторов геолого-технического характера рынок весьма чувствителен к экономическим и политическим процессам, происходящим в стране и мире.

В этой связи отметим роль санкций США и ЕС, нацеленных на нанесение максимального ущерба нефтегазовому комплексу России. Их введение позволило руководству РФ и нефтегазовым компаниям осознать пагубные последствия рисков, связанных с контролем внутреннего рынка иностранными компаниями (США и Китай не позволяют превышать%-ную планку иностранного сервиса на внутреннем рынке.) Государством и нефтегазовыми компаниями принимаются меры по развитию и поддержке отечественного сервиса, производства необходимого оборудования, аппаратуры, программного обеспечения, что позволит снизить зависимость от услуг иностранных компаний.

Резюмируя ситуацию на рынке геофизического сервиса, отметим, что отечественный бизнес окреп, обеспечил доминирование и надежный его контроль. Теперь актуальными стали вопросы эффективного регулирования рынка, гармонизации

отношений «заказчик-подрядчик», ужесточение сертификации участников рынка, повышение конкурентоспособности, эффективности и качества услуг на суше и шельфе.

Рынок геофизического приборостроения

В отличие от сервисного рынка процесс консолидации активов геофизической науки и приборостроения находится на начальном этапе развития. Фактически в разработке и производстве геофизической техники и расходных материалов участвуют более отечественных компаний малого и среднего бизнеса. При этом избыток производителей обостряет конкуренцию, стимулирует рост качества продукции, ускоряет создание и освоение производства новых видов геофизической техники и технологий, с другой стороны снижается стабильность и устойчивость рынка.

Из-за низких цен и задержек оплаты с рынка уходят производители геофизического оборудования высокого качества. Например, ООО «Псковгеофизкабель» закрыл убыточное производство кабеля и перепрофилировался под более выгодный оборонный заказ. В результате возникли проблемы с обеспечением сервисных компаний качественным геофизическим кабелем.

Постепенно набирает силу процесс интеграции сервисных компаний с предприятиями науки и приборостроения. Так, АО «Башнефтегеофизика» приобрела АО «НПФ Геофизику» и обеспечивает свои потребности в скважинной аппаратуре, геофизических станциях, оборудовании MWD, LWD, сейсмических вибраторах, а также поставляет их на рынок.

ООО «ТНГ Групп» развивает свои научные подразделения по Hi-Tech технике и технологиям ГИС, расширяет производство скважинных приборов, геофизической наземной техники ГИС и сейсморазведки. Компания ведет совместные разработки с Казанский федеральным университетом.

Корпорация АО «Росгеология» имеет свои научные организации и предприятия приборостроения в области рудной геофизики и сейсмических вибраторов, но в оснащении конкурентоспособной техникой и технологией ГИС, MWD, LWD, ГТИ полностью зависима от внешних поставщиков.

ООО «Газпром георесурс» имеет в своем составе научно-производственный филиал «Центргазгеофизика», специализирующийся на разработке и производстве устьевого оборудования высокого давления аппаратуры контроля за разработкой месторождений и подземных газовых хранилищ. По всем остальным направлениям сервиса зависим от внешних поставок.

АО «БашВзрывТехнологии» начала свою деятельность с разработки и производства техники для перфорации скважин. Затем успешно освоила сервисные работы и вошла в число 10 крупнейших сервисных геофизических компаний России. Аналогичный путь от науки и приборостроения к сервисному бизнесу проходит группа компаний ПАО «НПП ВНИИГИС».

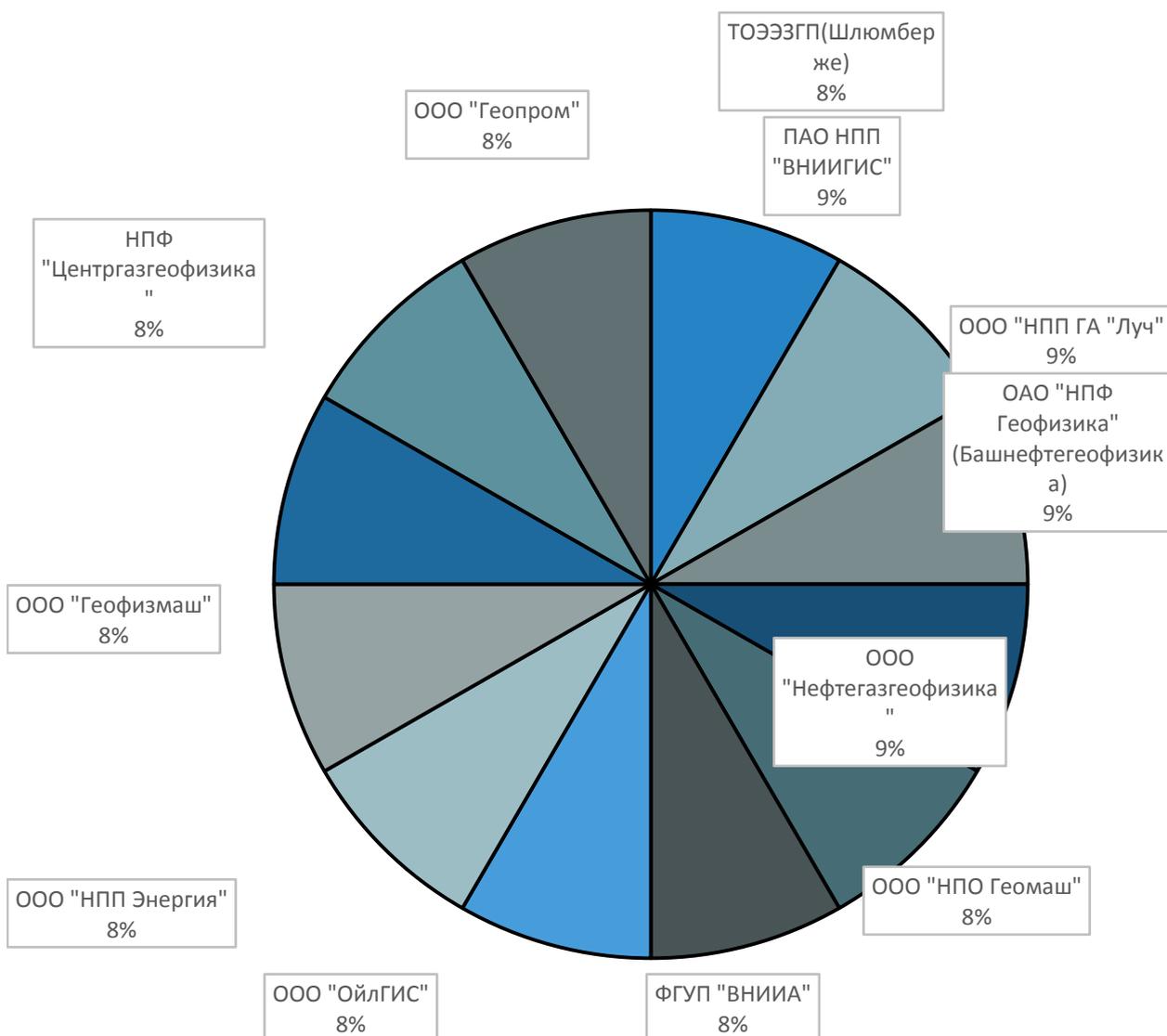
Таблица 7. Объем выручки компаний геофизического приборостроения в секторе «Скважинная аппаратура» в России в 2017 г., млн. руб.

Компания	2017	Численность персонала
ПАО НПП "ВНИИГИС"		
ООО "НПП ГА "Луч"		
ОАО "НПФ Геофизика" (Башнефтегеофизика)		
ООО "Нефтегазгеофизика"		
ООО "НПО Геомаш"		
ФГУП "ВНИИА"		
ООО "ОйлГИС"		
ООО "НПП Энергия"		
ООО "Геофизмаш"		
НПФ "Центргазгеофизика"		
ООО "Геопром"		
ТОЭЭЗГП(Шлюмберже)		
Итого:		

Источник: Евро-Азиатское геофизическое общество

Лидером сектора «Скважинная аппаратура» в 2017 г. являлась Доли рынка в стоимостном выражении составила% соответственно.

Диаграмма 16. Объем выручки компаний геофизического приборостроения в секторе «Скважинная аппаратура» в России в 2017 г., в стоимостном выражении



Источник: Евро-Азиатское геофизическое общество

В ближайшие годы ожидается формирование внутри крупных сервисных компаний научных подразделений, предприятий приборостроения, испытательных, метрологических и учебных центров. При реализации этих процессов возможны слияния

и поглощения с наиболее успешными предприятий малого и среднего бизнеса приборостроительного комплекса.

До введения санкций (1990-2014 гг.) приборостроительный комплекс выполнял разработку и осваивал производство новой техники за собственный счет или по заказам сервисных компаний. Уровень инвестиций в инновации не превышал \$ млн./год. Государство и нефтегазовые компании устранились от инвестиций. Соответственно многие прогрессивные капиталоемкие направления, как ГИС горизонтальных скважин (MWD, LWD) на суше и шельфе, технологии геофизического изучения месторождений с ТриЗ, создание программных комплексов для моделирования и интерполяции, развивались замедленными темпами, что негативно сказалось на конкурентоспособности отечественного сервиса.

Подводя итог развития рынка геофизического приборостроения, можно констатировать, что основной научный и приборостроительный отечественный потенциал удалось сохранить. Научно-производственный комплекс удовлетворяет потребности ГИС сервиса в стандартной геофизической технике и расходных материалах. Дефицитными являются отдельные виды геофизической Hi-Tech техники для горизонтальных скважин и для исследования залежей с ТриЗ. В сейсморазведочной технике доля российской продукции 40%. При надлежащем финансировании, имеющиеся проблемы можно решить, как своими силами, так и с участием партнеров из оборонного комплекса.

Качество геофизических услуг

Состояние качества геофизических измерений вызывает наибольшую тревогу. Действующие в Миннефтепроме, Мингазпроме и Мингео СССР отраслевые системы обеспечения единства геофизических измерений были разрушены, а взамен ничего не создано. Качество измерений зависит от наличия на предприятия эталонов, набора технических и программных средств калибровки, наличие и квалификации специалистов-метрологов, соблюдение соответствующих регламентов. В условиях острого дефицита денежных средств сервисные компании зачастую не в состоянии обеспечить должный метрологический контроль своей техники, а со стороны государства и недропользователей требования к качеству и достоверности геофизической информации не контролируются и не регламентируются.

Сертификация участников рынка геофизических измерительных услуг носит формальный характер. В результате к участию в тендерах на проведение геофизических измерений допускаются компании, не имеющие соответствующего метрологического оборудования, ни соответствующих специалистов.

Для устранения указанных недостатков Комитет по энергетике Госдумы РФ рекомендовал Правительству России создать на базе ФГУП «УралГео» (г. Уфа) Федеральный геофизический центр метрологии и сертификации, отвечающий за обеспечение единства геофизических измерений в стране. Центр должен осуществлять сертификацию российской и зарубежной геофизической измерительной техники, а также независимый аудит компетентности сервисных и приборостроительных геофизических компаний. Создание центра возможно на основе государственно-частного партнерства с привлечением капитала нефтегазовых компаний. При проведении конкурсов на выполнение геофизических услуг наличие сертификата центра у сервисной компании станет обязательным условием. Это позволит поднять качество геофизических исследований по стране в целом и повысить конкурентоспособность отечественных компаний на мировом рынке. Центр должен располагать полигоном для отработки и сертификации геофизических технологий.

Ценовая политика

Сложившийся на внутреннем рынке уровень цен на геофизические услуги и продукцию геофизического приборостроения примерно на порядок ниже цен мирового рынка. Это резко ограничивает возможность инновационного развития отечественной геофизики. В целях удешевления работ нефтегазовые компании нередко заключали договора с подрядчиками по таким ценам, которые приводили к разорению последних, срыву сроков выполнения контрактов и низкому качеству работ. Отсутствие авансирования, многомесячные задержки оплаты выполняемых работ, огромные штрафы в случае каких-либо нарушений, превалирование краткосрочных контрактов – все это было в порядке вещей до объявления санкций США и ЕС. Угроза потери отечественного высокотехнологического геофизического сервиса потребовало государственного вмешательства для изменения ценовой политики и отношения нефтегазовых компаний к отечественной нефтегазовой геофизике.

Государственное регулирование сервисного рынка поручено осуществлять в Минэнерго РФ, в рамках которого начала действовать рабочая группа по вопросам развития нефтесервисных услуг российских компаний на внутреннем и мировом рынках. Ближайшее будущее покажет насколько эффективна будет эта работа.

Рейтинги геофизических компаний

В настоящее время наиболее распространены 2 типа рейтинга компаний геофизического сервиса: по объёму выручки (ЕАГО) и опросу нефтегазовых компаний (Oil-gas.ru).

В Евро-Азиатском геофизическом обществе (ЕАГО) мониторинг ситуации на рынке геофизического сервиса осуществляется около 15 лет. В качестве объективного показателя используется годовая выручка участников рынка. Ниже приведен рейтинг геофизических сервисных компаний с выручкой от млн. руб. и более. На долю этих компаний приходится% общего объёма рынка. Рейтинг по 2018 г. составлен по ожидаемым объёмам выручки и носит предварительный характер. В марте 2019 г. будет готова более точная информация. При этом учитывается холдинговая принадлежность геофизических компаний. Все участники рынка представлены четырьмя группами:

1. Геофизические отечественные компании, входящие в состав ВИНК и холдингов с участием государства («Газпром георесурс», «Газпромнефть–Ноябрьскнефтегазгеофизика», «Росгеология», «Башнефть-Петротест») –% рынка геофизсервиса;
2. Геофизические отечественные компании, входящие в состав частных ВИНК, нефтесервисных холдингов («Сургутнефтегазгеофизика», «Геотек Сейсморазведка», «ПИТЦ Геофизика», «Универсал сервис», Группа «ВНИИГИС», «Юганскнефтегазгеофизика») –% рынка геофизсервиса;
3. Независимые отечественные частные геофизкомпании («Башнефтегазгеофизика», «Когалымнефтегазгеофизика», «БашВзрывТехнологии», «МАГЭ», «Ямалпромгеофизика», «Северная геофизическая экспедиция» и большое число частных компаний малого и среднего бизнеса с выручкой менее млн.руб.) –% рынка геофизсервиса;

4. Иностранные геофизические компании («Schlumberger») –% сервисного геофизического рынка;

На основе приведенных данных анализировался ход возврата под российский контроль отечественного рынка геофизического сервиса ещё до объявления санкций США и ЕС. В достижении этой цели решающую роль сыграл частный геофизический бизнес.

В настоящее время перед геофизическим комплексом наиболее остро встали задачи повышения качества и эффективности решения задач, связанных с вводом в разработку месторождений с ТриЗ, новыми технологиями повышения КИН, развитием технологий MWD, LWD при бурении горизонтальных скважин, а также предстоящим возвратом России на мировой рынок геофизического сервиса. В этой связи актуален поиск объективных показателей для мониторинга качества геофизических услуг, предоставляемых участниками рынка.

Наиболее известной системой оценки качества продукции и услуг в нефтегазовом сервисе в настоящее время стали рейтинги, проводимые специалистами Oil-gas.ru на основе отзывов представителей нефтегазовых компаний.

Цель опроса: Выявление лучших нефтесервисных компаний по группам.

В 2017 г. в группе «Полевая геофизика, сейсморазведка и ВСП». Результаты опроса: ООО «ТНГ-Групп» –, АО «Башнефтегеофизика» –, ООО «Газпром георесурс» – Лучшей компанией в группе «Полевая геофизика, сейсморазведка и ВСП» признано ООО «ТНГ-Групп».

В группе «ГИРС». Результаты опроса: ОАО «Газпромнефть – Ноябрьскнефтегаз-геофизика» –, ОАО «Когалымнефтегеофизика» – 4,4, АО «Башнефтегеофизика» – Лучшей компанией в группе «ГИРС» признано ОАО «Газпромнефть – Ноябрьскнефтегаз-геофизика».

В 2018 г. в группе «Полевая геофизика, сейсморазведка и ВСП». Результаты опроса: ООО «ТНГ-Групп» – Лучшей компанией в группе «Полевая геофизика, сейсморазведка и ВСП» признано ООО «ТНГ-Групп».

В группе «ГИРС» в 2018 г. Результаты опроса: ООО «Газпром георесурс» – ЗАО ПГО «Тюменьпромгеофизика» – Лучшими компаниями в группе «ГИРС» признаны ООО «Газпром георесурс» и ЗАО ПГО «Тюменьпромгеофизика».

Понятие «лучшие нефтесервисные компании» при опросе весьма неоднозначно и включает значительную долю субъективизма оценщика. Если сервисную компанию оценивает геологическая служба нефтегазовой компании, то «лучшей нефтесервисной компанией» будет та, которая эффективно и качественно решает задачи разведки и разработки месторождений, информационного сопровождения бурения. Маркетинговая служба нефтегазовых компаний очень ценит дешёвых подрядчиков. Не так много геофизических компаний, которые представлены в различных регионах страны и работают на многих заказчиков. Например, «Сургутнефтегеофизика» никогда в таком рейтинге не будет лучшей, так как эта компания работает только на «Сургутнефтегаз» и не сможет набрать голосов других нефтегазовых компаний. Тем не менее, по техническому и метрологическому оснащению, компетенции персонала, качеству и эффективности работ эта компания вполне достойна высоких оценок. Такие компании, как «ТНГ Групп», «Башнефтегеофизика», «Когалымнефтегеофизика» активно и качественно работают со многими заказчиками, поэтому оценка их работы заказчиками может быть более объективной. Наложив результаты по 2017 и 2018 гг. рейтинга по выручке и по опросу качества сервиса, мы не обнаружили противоречий с имеющейся в ЕАГО технической информацией по уровню оснащения, состояния метрологического контроля, компетенциям компаний «ТНГ Групп», «Газпромнефть–Ноябрьскнефтегазгеофизика», «Газпром георесурс», «Тюменьпромгеофизика» победителей конкурса лучших подрядчиков 2017 и 2018 гг.

Опросы заказчиков безусловно полезны, однако оценку качества геофизических услуг необходимо делать по более объективным критериям. В этом плане в ЕАГО разработан стандарт по оценке компетентности геофизических компаний качественно и с приемлемой точностью выполнять те или иные геофизические измерения и предоставлять соответствующие услуги. Действовавшая в советское время система по обеспечению единства геофизических измерений в годы экономических реформ была разрушена, а взамен ничего не создано. Поэтому необходимо восстановить в стране систему обеспечения единства геофизических измерений и гармонизировать её с международной системой. Для этого в Республике Башкортостан на основе государственно-частного партнёрства с участием нефтегазовых компаний планируется создать Российский геофизический центр метрологии и сертификации. Участники геофизического рынка, прошедшие сертификацию на компетентность в этом центре,

попадают в «Реестр поставщиков качественных геофизических услуг» и вступают в конкурентную борьбу за качественный и эффективный геофизический сервис.

Таблица 8. Рейтинг сервисных геофизических компаний в России в 2017, млн. руб.

Холдинговая принадлежность			Геофизические компании			
Название		Выручка, млн. руб.	Название	Выручка, млн.руб.		
				Всего	Разведка	ГИРС
1	Росимущество РФ		АО Росгеология			
2	ООО Таграс Холдинг		ООО ТНГ Групп			
3	Schlumberger		Schlumberger			
4	Группа компаний IGSS		ПАО Геотек Сейсморазведка			
5	Независимая компания		АО Башнефтегеофизика			
6	ПАО Газпром		ООО Газпром-Георесурс			
7	ПАО Сургутнефтегаз		Сургутнефтегеофизика			
8	Независимая компания		АО Когалымнефтегеофизика			
9	ПАО Газпром нефть		АО Газпромнефть-Ноябр.НГГФ			
10	Независимая компания		АО БашВзрывТехнологии			
11	ООО Пермская ФПГ		ООО Нефтьсервисхолдинг			
12	Группа комп. ВНИИГИС		Группа компаний ВНИИГИС			
13	Независимая компания		АО МАГЭ			
14	Независимая компания		АО Ямалпромгеофизика			
15	ПАО «НК «Роснефть»		ООО Башнефть-Петротест			
16	ООО ИНСИС		ЗАО Юганскнефтегеофизика			
17	Независимая компания		АО Северная геофиз.экспедиция			
Всего			Всего			

Источник: ЕАГО, Oil-gas.ru

Таблица 9. Рейтинг сервисных геофизических компаний в России в 2018, млн. руб.

Холдинговая принадлежность		Геофизические компании	
----------------------------	--	------------------------	--

Анализ рынка нефтегазового оборудования в России

Название		Выручка, млн. руб.	Название	Выручка, млн.руб.		
				Всего	Разведка	ГИРС
1	Росимущество РФ		АО Росгеология			
2	ООО Таргас Холдинг		ООО ТНГ Групп			
3	Schlumberger		Schlumberger			
4	Группа компаний IGSS		ПАО Геотек Сейсморазведка			
5	Независимая компания		АО Башнефтегеофизика			
6	ПАО Газпром		ООО Газпром-Георесурс			
7	ПАО Сургутнефтегаз		Сургутнефтегеофизика			
8	Независимая компания		АО Когалымнефтегеофизика			
9	ПАО Газпром нефть		АО Газпромнефть-НоябрьскНГГФ			
10	Независимая компания		АО БашВзрывТехнологии			
11	Независимая компания		АО МАГЭ			
12	Группа комп. ВНИИГИС		Группа компаний ВНИИГИС			
13	ООО Пермская ФПГ		ООО Нефтьсервисхолдинг			
14	ООО ИНСИС		ЗАО Юганскнефтегеофизика			
15	ПАО «НК «Роснефть»		ООО Башнефть-Петротест			
16	Независимая компания		АО Ямалпромгеофизика			
17	Независимая компания		АО Северная геофиз.экспедиция			
Всего			Всего			

Источник: ЕАГО, Oil-gas.ru

Основные заказчики услуг

Крупные заказчики доминируют на рынке. На долю четырех крупнейших заказчиков в 2015г приходилось –% объемов бурения. На долю четырех крупнейших заказчиков в 2017г пришлось –% объемов бурения (доля трех крупнейших достигла%).

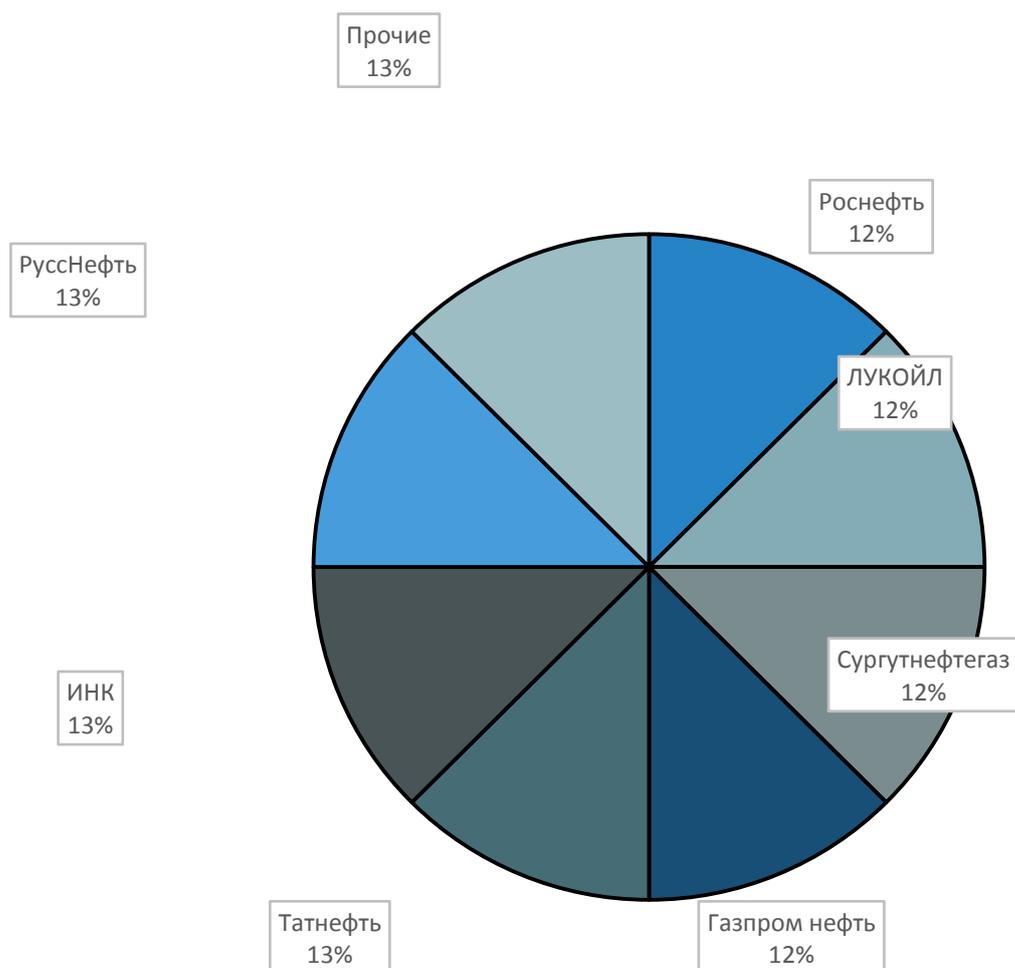
Объем проходки в 2015 г. составил млн. метров проходки. В 2016 году этот показатель намлн. метров и составилмлн. метров проходки, а в 2017 году объем проходки составил млн. метров проходки, что соответствует приросту в %.

Таблица 10. Структура рынка по заказчикам в России в 2015-2017 г., % в натуральном выражении.

Компания	2015	2016	2017
Роснефть			
ЛУКОЙЛ			
Сургутнефтегаз			
Газпром нефть			
Татнефть			
Башнефть			
ИНК			
РуссНефть			
Прочие			

Источник: ЦДУ ТЭК

Диаграмма 17. Структура рынка по заказчикам в России в 2017 г., % в натуральном выражении.



Источник: ЦДУ ТЭК

Глава 5. Основные факторы, события, тенденции и перспективы развития рынка нефтегазового оборудования

Импортозамещение

За четыре года действия западных санкций в отношении российской нефтегазовой отрасли локализация производства нефтегазового и нефтесервисного оборудования стала устойчивым трендом. Счет реализованных в России начиная с 2014 года импортозамещающих проектов в сфере нефтегазового машиностроения уже идет на десятки, а доходы ряда ведущих компаний этой отрасли заметноли. Основные заказчики машиностроителей – ведущие нефтегазовые холдинги страны – демонстрируют растущий спрос на их продукцию. Но для закрепления стартовых успехов на смену отраслевому плану по импортозамещению, который верстался в авральные условия кризиса, должна прийти долгосрочная стратегия развития отечественного нефтесервисного сектора.

В соответствии с приказом №1868 от 07.06.16 Минпромторга РФ к 2020 году планируется сократить закупки импортного оборудования с до%.

Таблица 11. Приоритетные направления для импортозамещения в России рынка нефтегазового оборудования

Технология	Приоритет
Технология гидроразрыва пласта (ГРП)	
Технология наклонно-направленного бурения	
Программные средства для процесса бурения и добычи углеводородного сырья	
Разработка трудноизвлекаемых запасов	
Интегрированный сервис строительства скважин	
Технологии переработки углеводородного сырья	
Катализаторы для нефтеперерабатывающих производств и нефтегазохимии	
Сжижение природного газа, компрессоры	
Газовые турбины высокой мощности	
Насосно-компрессорное оборудование	
Гибкие насосно-компрессорные трубы	
Шельфовые проекты	

Источник: Корпорация Развития Среднего Урала

Успехи отечественных производителей нефтегазового оборудования

Оборудование «Борца» в последние годы хорошо зарекомендовало себя на малодебитных скважинах. Как отмечает в своей публикации в журнале «Инженерная практика» главный специалист отдела по работе с малодебитным фондом скважин ООО «РН-Юганскнефтегаз» Ильнар Бикаев, по итогам проведенных испытаний винтовых насосов разных компаний-производителей успешной была признана только продукция ООО ПК «Борец». Испытания остальных изделий, в том числе иностранных производителей, завершились с отрицательным результатом. Кроме того, «РН-Юганскнефтегаз» в 2017 году заказывал оборудование на сотни миллионов рублей у таких лидеров нефтегазовой промышленности России, как «Новомет-Пермь», «Алнас», «Озна». «Башнефть», войдя в структуру «Роснефти», в 2014 году заключила контракт более чем на миллиард рублей с башкирским нефтесервисным предприятием «Буринтех», ведущим российским производителем долот.

Как отмечают в «РН-Юганскнефтегазе», широкое применение импортозамещения в производстве позволяет снижать себестоимость добычи нефти и повышать эффективность деятельности предприятия. В 2016 году объем добычи углеводородов компанией на 1,9%, а в июле 2017 года «РН-Юганскнефтегаз» установил новый максимальный уровень суточной добычи нефти и конденсата с 1986 года – 184 549 тонн в сутки. Во II квартале 2017 года рост добычи «РН-Юганскнефтегаза» по сравнению с аналогичным периодом 2016 года достиг 3,7%, что, по оценке «Роснефти», является убедительным примером эффективности работы на зрелых месторождениях.

.....

Уровень зависимости от зарубежных технологий и оборудования ТЭК снижается опережающими темпами

Министр промышленности и торговли Российской Федерации Денис Мантуров провел заседание Межведомственной рабочей группы по снижению зависимости российского топливно-энергетического комплекса от импорта оборудования, комплектующих и запасных частей, услуг (работ) иностранных компаний и использованию иностранного программного обеспечения, а также по развитию нефтегазового комплекса

Российской Федерации, которое состоялось 4 декабря 2018 г. в рамках VII международного форума «Арктика: настоящее и будущее».

Участие в заседании приняли также Министр энергетики Российской Федерации Александр Новак, председатель Правления ПАО «Газпром Нефть» Александр Дюков, первый вице-президент Русского географического общества, президент Государственной полярной академии Артур Чилингаров, представители федеральных органов исполнительной власти, органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации, научно-исследовательских институтов и российских компаний-производителей нефтегазового оборудования.

В первую очередь, глава Минпромторга России обратил внимание на опережающие темпы снижения зависимости от зарубежных технологий и оборудования. По его словам государство подключилось к процессу импортозамещения все системные меры поддержки. Сейчас в стадии реализации 4 специнвестконтракта по производству не выпускавшегося в стране нефтегазового оборудования. Помимо этого, 26 наиболее значимых проектов импортозамещения получили финансирование через субсидии на НИОКР и из Фонда развития промышленности. Многие из них уже вышли на серийное производство, по остальным планируется это сделать в течении 2 лет.

.....

*Доля импортного оборудования и технологий на арктическом шельфе
..... до 50%*

Об этом сказал заместитель Министра промышленности и торговли Российской Федерации Василий Осьмаков на пятом международном форуме «Арктические проекты – сегодня и завтра», который проходит в Архангельске 19-20 октября 2017 года.

Международный форум «Арктические проекты – сегодня и завтра» является важной дискуссионной площадкой для обсуждения вопросов развития Арктики. Ежегодно он собирает свыше 250 представителей федеральных и региональных органов власти, ведущих российских и зарубежных компаний топливно-энергетического комплекса, машиностроения и судостроения, нефтегазовых и логистических операторов, инжиниринговых и строительных подрядчиков.

Основные темы форума – государственная политика РФ в Арктике, реализация в регионе ключевых инфраструктурных, промышленных и энергетических проектов, строительство объектов морской техники и гражданского флота, развитие кадрового и научного потенциала для освоения Арктической зоны.

Открывая пленарное заседание форума, Василий Осьмаков подчеркнул, что освоение и развитие Арктики является приоритетным направлением целого ряда государственных программ. Для реализации в регионе инвестиционных и инфраструктурных проектов будут подключены все ключевые программы поддержки Минпромторга.

.....

На предприятии Санкт-Петербурга ведутся импортозамещающие разработки для шельфовых месторождений

Делегация Минпромторга России во главе с замминистра Василием Осьмаковым посетила в ходе рабочей поездки в Санкт-Петербург ведущие НИИ и предприятия города в сфере нефтегазового машиностроения.

Одним из главных пунктов деловой программы стало посещение производственных площадок НПП «Авиационная и морская электроника» (НПП «АМЭ») и Научно-исследовательского института резиновых покрытий и изделий (НИИРПИ) – предприятий, успешно сотрудничающих между собой на протяжении многих лет.

НПП «АМЭ» – ведущий российский производитель систем обработки и отображения информации радиоэлектронных систем различного назначения. Сфера деятельности предприятия: системы управления, связь, радиоэлектронная, радиотехническая и гидроакустическая аппаратура, оборудование информационно-телекоммуникационных сетей.

НИИРПИ, недавно отметивший свое 60-летие, является одним из ведущих предприятий по разработке и производству резиновых смесей и резинотехнических изделий с широким комплексом свойств для различных отраслей промышленности.

Руководство компаний представило доклад о ведущихся в настоящее время работах, в частности о разработках в нефтегазовой сфере по линии Минпромторга. Замглавы министерства Василий Осьмаков отдельно подчеркнул важность сохранения набранных темпов роста продукции гражданского назначения в портфеле предприятий и призвал их активно использовать государственный инструментарий поддержки проектов диверсификации.

.....

В России создается собственная технологии и оборудование для СПГ-проектов

В сентябре 2018 г. была утверждена разработанная Минпромторгом России дорожная карта по локализации критически важного оборудования для средне- и крупнотоннажного производства сжиженного природного газа (СПГ). Вопросы развития отечественных технологий в этой сфере стали главной темой совещания, состоявшегося 5 сентября 2018 г. в Нижнем Новгороде.

Участие в совещании приняли замглавы Минпромторга России Василий Осьмаков, врио губернатора Нижегородской области Глеб Никитин, генеральный директор ГК «Росатом» Алексей Лихачев, председатель правления ПАО «НОВАТЭК» Леонид Михельсон, руководители предприятий-производителей технологического оборудования.

Дорожная карта включает в себя три ключевых блока мероприятий: локализацию технологий для производства СПГ, создание инфраструктуры для испытания нового оборудования, а также разработку соответствующих стандартов в областях нефтепереработки, нефтехимии и сжижения природного газа. На решение этих задач в ближайшие три года предусмотрена поддержка со стороны государства в размере 3 млрд. рублей.

30 августа 2018 года заместитель Председателя Правительства РФ Дмитрий Козак утвердил разработанный Минпромторгом России по поручению Президента РФ план первоочередных мероприятий по локализации критически важного оборудования для производства СПГ и строительства, осуществляющих транспортировку СПГ судов-газовозов.

.....

РФ готова поставлять нефтегазовое оборудование в страны Персидского залива

Уровень импортозамещения в отрасли нефтегазового машиностроения позволяет России экспортировать оборудование в страны персидского залива. Также Россия предлагает ОАЭ сотрудничество по развитию системы ГЛОНАСС, в частности - размещение на территории эмиратов коррекционных станций

Россия в рамках программы импортозамещения создала собственные мощности по разработке и производству нефтегазового оборудования, и в настоящее время готова поставлять его за рубеж, в том числе в страны Персидского залива. Об этом в ноябре 2017 г. сообщил министр промышленности и торговли РФ Денис Мантуров.

Россия также предлагает ОАЭ сотрудничество по развитию системы ГЛОНАСС, в частности - размещение на территории эмиратов коррекционных станций. Кроме того, ОАЭ, Египет, Бахрейн и Саудовскую Аравию рассматриваются как варианты для размещения российского зернового хаба.

.....

Росатом готовится принять участие в испытаниях российского нефтегазового оборудования

ОКБМ Африкантов может принять участие в испытаниях нового оборудования для нефтегазовых проектов, в т.ч для проектов по сжижению природного газа (СПГ), произведенного в России.

Об этом 4 сентября 2018 г сообщил глава Росатома А. Лихачев на совещании по локализации производства в Нижегородской области для СПГ-проектов российских компаний.

В частности, на совещании обсудили строительство в Нижегородской области на базе ОКБМ Африкантов стендово-испытательной базы для испытаний насосного и другого оборудования для нефтегазовой промышленности.

Отмечалось, что в настоящее время стендовые комплексы необходимых параметров в России отсутствуют.

Будущий стенд будет открыт для всех и создается в интересах всей промышленности РФ.

Росатом рассчитывает на поддержку в этом направлении как со стороны Минпромторга, так и властей Нижегородской области

Врио губернатора Нижегородской области Г. Никитин сообщил, что регион готов оказать необходимую поддержку в реализации этого проекта.

В стратегии развития Нижегородской области, которую сейчас разработали, и предполагают утвердить в ближайшее время, развитие научно-технического потенциала возводится в приоритет.

И такого рода проекты будут пользоваться самой приоритетной поддержкой, которую только можно себе позволить от правительства Нижегородской области.

Реализация проекта создания испытательного стенда в Нижегородской области позволяет рассчитывать не только на конкретные проекты, но и на формирование производственного кластера и инжиниринговых компетенций в регионе.

Власти предполагают, что большое количество не только предприятий нижегородского региона, но и других регионов страны будут участвовать в соответствующей кооперации.

В рамках совещания было отмечено, что наличие в России собственного испытательного стенда даст независимость от зарубежных технологий и позволит российским предприятиям обеспечить полноценную локализацию производства оборудования для нефтегазовой отрасли.

.....

Производители просят ввести заградительные пошлины на нефтегазовое оборудование

По их мнению производителей нефтегазового оборудования, государство должно проводить протекционистскую политику в отношении отечественных производителей в условиях санкционной войны с Западом.

Российские производители просят правительство ввести заградительные пошлины на основное технологическое оборудование для нефтегазовой отрасли. Как выяснил Лайф, с соответствующим предложением они обратились к вице-премьеру Аркадию Дворковичу. По их мнению, заградительные пошлины необходимо ввести на закупаемые нефтедобывающими компаниями теплообменники, сепараторы, центробежные насосы и другое оборудование.

В России одним из основных производителей такого оборудования является "Волгограднефтемаш". Именно его представители и стали инициаторами обращения к Дворковичу.

По их мнению, многие отечественные нефтяные и газовые компании пересмотрели в сторону сокращения свои инвестпрограммы, что вызвало снижение потребности в технологическом оборудовании. При этом более половины объёмов необходимой в России аппаратуры для нефтегазовой отрасли по-прежнему закупается за рубежом.

Впрочем, по данным Лайфа, некоторые компании, вопреки этому мнению, даже увеличивают свои инвестпрограммы. Так, например, Газпром информировал о росте своей инвестпрограммы на 13,3% в 2018 году по сравнению с 2017 годом (до 1,3 трлн руб). Роснефть сообщала, что в 2017 году её капитальные затраты составили 910 млрд. рублей. В 2018 году этот показатель вырастет до 950 млрд. рублей. А у "Лукойла" инвестпрограмма практически не изменилась. Инвестиции в 2017 году составили 550 млрд. рублей, объём инвестиций в текущем году ожидается на том же уровне.

На материалы (а они не производятся в РФ), из которых изготавливается такое оборудование, установлены ввозные пошлины. В сочетании с дешёвыми кредитами за рубежом это обстоятельство создаёт конкурентные преимущества иностранцам, работающим на отечественном рынке. Возросшая конкуренция привела к снижению цены на закупаемое оборудование на 10-20% и вынуждает предприятия машиностроительного комплекса демпинговать и работать с минимальной рентабельностью, — отмечается в обращении к Дворковичу.

В нём представители "Волгограднефтемаша" также критикуют и отечественных сталеваров. За последние три года, по их оценкам, рост цен на металлопрокат составил 75%, а на трубы — 84%.

Отметим, что эта оценка совпадает с действительностью, например, толстолистовой прокат у "Северстали" и вправду подорожал больше чем в два раза: с \$354 за тонну в первом квартале 2016-го до \$741 за тонну в первом квартале 2018 года. Об этом сообщается в отчётности компании.

Представители отечественных производителей оборудования обвиняют нефтегазовые компании в "кабальных условиях" сотрудничества.

По их мнению, огромные проблемы создают и санкции, "из-за которых становится невозможной прямая внешнеторговая деятельность машиностроительных предприятий, включённых в санкционные списки".

Всё это в совокупности не позволяет в полной мере загружать мощности предприятий машиностроительной отрасли и тормозит их технологическое развитие, а из-за сложного экономического положения возрастает текучесть кадров, возникают риски утраты профессиональных компетенций, снижается уровень зарплаты и объём налоговых отчислений градообразующих комплексов, — говорится в обращении.

Представители "Волгограднефтемаша" попросили вице-преьера Аркадия Дворковича "рассмотреть ситуацию в отрасли с целью выработки решений по обозначенным проблемам".

Источник Лайфа в правительстве сообщил, что правительство планирует провести совещание с участием ряда ведомств для выработки решений по повышению эффективности деятельности предприятий отрасли.

.....

Импортозамещение и приоритеты в развитии Арктики

Уже более десятка лет Арктика считается территорией с громадным, но пока не раскрытым потенциалом для роста отечественной экономики. Очередным подтверждением этого стало то, что на последнем Российском инвестиционном форуме в Сочи премьер-министр РФ Дмитрий Медведев пообещал региону, наряду с другими «приоритетными геостратегическими территориями», дополнительные стимулы, помимо уже действующих мер поддержки. А уже в конце февраля 2018 года Арктика была

включена в сферу ответственности Минвостокразвития России, которое теперь называется Министерство Российской Федерации по развитию Дальнего Востока и Арктики. То, что регион имеет ключевое значение для нашей страны, ни для кого не секрет, но при этом реализация программы импортозамещения – одной из основных и важнейших для всей экономики России – здесь пробуксовывает. Причем именно в нефтегазовой отрасли.

По данным Минэнерго РФ, за четыре года действия программы импортозамещения доля отечественного оборудования, в общем объеме используемого в нефтегазовой отрасли, превысила половину. На первый взгляд, за столь короткий срок результат неплохой, но это, как средняя температура по больнице.

Наихудшие показатели, где доля импорта фактически не сократилась и составляет от 60 до 90%, приходятся на сейсморазведочное, навигационное и буровое оборудование, роторные управляемые системы, оборудование для гидроразрыва пласта (ГРП), а также программное обеспечение, не говоря уж о таких изысках, как платформы для глубоководного бурения на шельфе.

Как уже не раз отмечалось, время легкой добычи прошло, а проблемы у нас, к сожалению, с импортозамещением оборудования для разведки и разработки «сложной» нефти. Причем Арктика с ее экстремальными климатическими условиями предъявляет к технологиям повышенные требования.

Вопреки расхожему мнению, курс на импортозамещение был взят правительством нашей страны еще до введения антироссийских санкций со стороны Запада. Другое дело, что в определенном смысле экономические ограничения в отношении России значительно расширили масштаб этой программы и способствовали принятию плана об ее скорейшей реализации. Что касается нефтегазового машиностроения, то введение санкций поставило под угрозу реализацию почти всех проектов, связанных с разработкой ТРИЗ и освоением шельфа.

Несмотря на то, что тема импортозамещения в нефтегазовой отрасли как предмет обсуждения была вынуждена уступить первенство теме цифровизации, это совсем не отменяет ее актуальность. Скорее, наоборот, они обе тесно взаимосвязаны и решение одной задачи невозможно без решения другой. Не зря одним из важнейших элементов

программы импортозамещения является создание отечественного программного обеспечения и систем автоматизации производственного процесса.

По данным Минпромторга РФ, в 2014 году доля импорта в поставках критически важного нефтегазового оборудования была на уровне 80 %, а по отдельным позициям российских аналогов не существовало вовсе. Особенно чувствительна для нефтегазовой отрасли оказалась высокая зависимость от импорта насосно-компрессорного и сейсморазведочного оборудования, технологий и техники для морского бурения, систем автоматизации и программного обеспечения. В марте 2015 года был утвержден пятилетний план мероприятий по импортозамещению в нефтегазовом машиностроении. И, соответственно, в нем учитывались потребности отрасли в отечественных технологиях для освоения арктических территорий.

Если разделить нефтегазовую отрасль в Арктике на части, то получается, что речь идет об арктическом шельфе, месторождениях на суше, причем в обоих случаях нужно отдельно рассматривать нефть, газ, и СПГ-проекты, а также о развитии Северного морского пути (СМП) и вообще судоходства в регионе. При этом за последние несколько лет, с начала запуска программы импортозамещения, отношение к перспективам нефтегазовой отрасли в арктической зоне сильно изменилось. Обращает на себя внимание тот факт, что сейчас больше идет разговор об общем развитии Арктики – инфраструктуры, транспорта, судоходства и проектах сжижения газа. Разработка ресурсов арктического шельфа как бы отошла на второй план. Однако еще несколько лет назад именно это считалось главным приоритетом, и на обеспечении роста добычи с шельфа изначально делался значительный акцент в программе импортозамещения для отрасли.

По словам директора по стратегии ИК «ФИНАМ» Ярослава Кабакова, «сейчас, учитывая, что предполагается комплексное освоение арктического региона страны, не только добыча полезных ископаемых, но и развитие других отраслей, изменение социально-экономического положения людей там живущих, а также различные научные проекты и укрепление обороноспособности страны, импортозамещение нужно развивать по всем направлениям. Необходимо создавать условия для развития всего российского Севера, причем как на федеральном, так и на региональном уровне».

.....

Новые предприятия и технологии

Новые технологии в нефтегазовой промышленности

Быстрое совершенствование нефтегазовых технологий стало в последнее десятилетие ключевым фактором развития отрасли. Именно активное использование новых подходов к добыче стало важнейшей предпосылкой сланцевой революции в США, которая в итоге привела, как и изменению ценовой парадигмы, так и к переделу сфер влияния на рынке энергоресурсов.

Но, став первопричиной целого спектра проблем для нефтегазодобывающих стран и компаний, технологическая революция одновременно и указывает выходы из сложившейся непростой ситуации. Благодаря внедрению новых технологий, прежде всего цифровизации, игроки отрасли уже смогли существенно снизить издержки производства углеводородного сырья. А в перспективе передовые технологии способны существенно увеличить объем рентабельных запасов, сократить расходы на их извлечение и транспортировку и в итоге повысить капитализацию нефтегазовых корпораций.

Хотя, безусловно, для совершения такого рывка помимо технологий нужны и определенные государственные стимулы. О том, какие именно технологии и стимулы необходимы сегодня отечественному НГК, шла речь в рамках Пленарной сессии Национального нефтегазового форума-2019.

Открывая дискуссию, директор по консалтингу компании IHS Markit в России Максим Нечаев отметил, что в последнее десятилетие тенденции на рынке углеводородов существенно изменились. Хотя потребление нефти и газа продолжает расти, возобновляемые источники энергии очень существенно увеличивают свою долю в энергетическом балансе мира. Кроме того, изменилась география добычи и предложения нефти. Если раньше на долю ОПЕК стабильно приходилось около 30–33% производства данного вида сырья, то сейчас эта доля постепенно снижается. А США, наоборот, существенно наращивают добычу.

Одновременно растет доля газа в мировом энергобалансе – в основном за счет расширения рынка СПГ, который в ближайшие 5–10 лет увеличится на 80–100%. Благодаря этому газ сможет потеснить традиционные источники энергии, прежде всего уголь.

Как подчеркивает М.Нечаев, нефтегазовые компании адаптируются к этим изменениям. Если в начале сланцевой революции в США, около десяти лет назад, добычей сланцевых углеводородов в основном занимались мелкие компании, то теперь к разработке этого вида ресурсов стали проявлять интерес и крупные корпорации.

Также изменилась реакция стран ОПЕК и государств, не входящих в картель, на динамику рыночных цен. Так, с конца 2016 года страны ОПЕК и независимые производители нефти начали координировать свои действия и смогли преломить нисходящее движение котировок, а также сократить объем товарных запасов нефти в мире.

.....

Цифровые технологии «Газпром нефть»

На месторождениях, открытых десятилетия назад, добыча снижается, а искать новые запасы и извлекать их становится все труднее и дороже. Компаниям уже приходится вести бурение на участках с минимальной проницаемостью пластов в 0,1 миллиарды. Смогут ли нефтяники при таких сложностях через 20–30 лет поддерживать сегодняшние объемы добычи нефти?! Очевидно, что это будет возможно только благодаря новым технологиям, которые позволяют работать с «трудными» запасами нефти без увеличения себестоимости.

Цифровые технологии меняют облик нефтегазовой индустрии. Очевидно, что в современной экономике ключевым конкурентным преимуществом стало не владение активом, а опережающий доступ к технологиям, от которых зависит не только экономическая эффективность, но и само будущее той или иной компании на рынке.

Нефтяные компании-визионеры в течение последних лет трансформируются из потребителей технологий в их создателей. Сложно найти другую отрасль, в которой обрабатывают такие же гигантские объемы различных типов данных. Новые способы анализа и использования этой информации способны сформировать дополнительный потенциал для повышения эффективности.

Нефтегазовая отрасль в вопросах цифровизации часто концентрируется на процессах, связанных со стадией эксплуатации месторождения и добычи нефти. Однако практика «Газпром нефти» доказывает, что крайне важна фокусировка на применении

цифровых технологий и на ранних этапах работы с активами. Именно тогда создается максимальная стоимость, ведь неопределенности по геологическим объектам еще слишком велики и принятие качественных решений носит критический характер.

В таком случае работа с большим потоком геолого-геофизической и технологической информации может быть интегрирована с современными цифровыми решениями, такими как искусственный интеллект и анализ больших данных. Не нужно стремиться внедрять цифровые решения во все возможные процессы, наоборот, стоит потратить время, чтобы оценить, где потенциал будет максимальный, и сконцентрироваться именно на этих областях, используя выявленные возможности.

«Газпром нефть» реализует цифровую трансформацию через применение прорывных технологий, оптимизирующих операционные процессы и бизнес-модели за счет новых форматов взаимодействия и принятия решений. В компании более 500 цифровых проектов и инициатив различных направлений – их целью является существенное повышение эффективности, технологичности и безопасности работы по всей цепочке создания стоимости. Кроме того, мы стараемся развивать инициативность и инновационность сотрудников. К примеру, принимаем инвестиционные решения по запуску цифровых проектов в формате регулярных питч-сессий, на которых любой сотрудник может предложить цифровую инициативу, пройти процедуру ее оценки и запустить проект.

Использование когнитивных технологий на ранних этапах позволяет оптимизировать 70–80% рутинных операций геологов, а также находить дополнительные геологические идеи. Уже сейчас внедренные решения дают возможностькратно ускорить анализ данных керна, исследований скважин, данных сейсморазведки. Искусственный интеллект управляет программой заводнения на части наших активов, находит дополнительные нефтенасыщенные интервалы на разрабатываемых месторождениях, экспертные системы подсказывают оптимальные траектории размещения километровых горизонтальных скважин в двух-трехметровых пластах, позволяют просчитывать тысячи сценариев комплексных проектов развития активов, выбирая наиболее эффективный. В течение трех лет в компании будет реализована цифровая программа развития, дающая возможность на 40% и более оптимизировать период подготовки крупных проектов и минимизировать сроки работ до получения первой нефти с месторождений.

Чтобы понять, насколько плотно надо размещать скважины на конкретном месторождении, какой длины должен быть горизонтальный ствол, сколько гидроразрывов пласта сделать, необходимо решить сложные нелинейные уравнения и провести много итерационных расчетов. Каждое месторождение – сложнейшая система из пластов, скважин, объектов поверхностного обустройства и инфраструктурных объектов. В ней так много параметров, с помощью которых можно управлять эффективностью, что найти глобальный экстремум можно только с помощью системного инжиниринга и искусственного интеллекта.

Цифровые технологии также позволяют тестировать гипотезы по разработке месторождений, строительству инфраструктуры и эксплуатации промысла без рисков для людей и объектов. Для этого создаются «цифровые двойники» скважин, заводов, производственных площадок и даже целых месторождений. Такие модели адаптируются и меняются в режиме реального времени на основе информации, получаемой в режиме онлайн с производственных площадок. Это позволяет добиваться значительной экономии затрат при эксплуатации объектов и предвидеть возможные технические и технологические осложнения.

Применение технологических, цифровых и организационных решений в комплексе позволяет добиваться дополнительного синергетического эффекта. К примеру, готовятся к запуску программы, включающие программы цифровой трансформации, разработки новых технологий и процессных изменений, которые дадут возможность вдвое сократить цикл геологоразведочных работ. Общий объем годовой добычи от портфеля новых технологий нашей компании в 2030 году мы оцениваем в 50 млн тонн углеводородов.

.....

Будущее инвестиций в геологоразведку

Одной из важнейших проблем в настоящее время является значительное падение темпов воспроизводства минерально-сырьевой базы: происходит устойчивое снижение ежегодного прироста разведанных запасов, в том числе углеводородного сырья, по сравнению с объемами их добычи. Во многом это связано с изменением порядка финансирования геологоразведочных работ: если раньше (в эпоху СССР) финансирование

происходило в основном за счет государства, то сегодня доля государственного финансирования значительно снижена и не обеспечивает необходимого темпа прироста минерально-сырьевой базы. Для выхода из создавшейся кризисной ситуации в минерально-сырьевом секторе необходимо привлечение инвестиций в геологоразведку.

Проекты, связанные с разведкой нефтегазовых ресурсов, являются важнейшей частью энергетического потенциала России, но считаются высоко рисковыми и капиталоемкими, а, следовательно, и малопривлекательными в инвестиционном отношении. Одной из основных причин недостаточного финансирования геологоразведочных работ является слабая предсказуемость и неопределенность их конечного результата. В процессе проведения геологоразведки присутствует большое количество рисков, связанных, в том числе, с возможностью убытков, дополнительных расходов или недополучения прибыли в случае, если ожидаемые расчетные показатели по конкретному месторождению окажутся ниже фактических.

Отсутствие интереса инвесторов к вложению средств в геологоразведочные работы во многом объясняется геологическими, финансовыми и другими рисками. Под геологическим риском понимается возможный финансовый ущерб, наступающий при не подтверждении запасов полезных ископаемых определенной категории. Вероятность геологического риска зависит, в основном, от сложности геологического строения месторождения и от стадии проведения геологоразведочных работ.

Для активизации привлечения инвестиций в геологоразведку необходим механизм, направленный на управление и минимизацию рисков в процессе проведения работ. Методом управления геологическим риском может выступать система страхования, основанная на аккумулировании средств для покрытия ущерба при наступлении страхового случая.

Проблема минимизации рисков в геологоразведке эффективно может быть решена только при комплексном подходе. Разрабатываемые проекты геологоразведочных работ должны предусматривать механизмы и способы снижения рисков не только в техническом и организационном плане, но и в экономическом. Особо следует выделить роль страхования геологических рисков для целей защиты и снижения финансовых рисков недропользователей-инвесторов, как общепринятый во всем мире рыночный механизм борьбы с избыточным риском.

Несмотря на то, что страховщики в последние годы стараются придать своей деятельности проактивный характер, понятно, что страхование по своей экономической сущности направлено, в большей степени, не на избежание, а на смягчение последствий возможных аварий как для компаний-инвесторов, так и для общества и страны в целом.

Следует особо отметить, что потенциал возможных убытков на скважинах в новейшей истории России еще до конца не проверен катастрофическими убытками, хотя печальный опыт Советского Союза (крупнейшие фонтаны в Средней Азии, Тимано-Печере и др.), а также аварии за рубежом (Мексиканский залив) показывают, что суммарные затраты на ликвидацию аварий и связанный с ними экологический ущерб и социально-экономические последствия могут достигать значительных размеров. Надо понимать, что полностью предупредить эти аварии невозможно даже при использовании всех достижений техники и технологий, поскольку всегда остается человеческий фактор и фактор внешней среды.

Если у частных компаний-инвесторов, включая банки, появится уверенность, что их внеплановые потери по причине инцидентов в ходе выполнения геологоразведочных работ могут быть компенсированы за счет сформированных на страховом рынке резервов, это, безусловно, сделает проекты по вложению средств в ГРП более инвестиционно привлекательными.

Необходимость привлечения инвестиций в геологоразведку, как основу воспроизводства и развития минерально-сырьевой базы страны, в современных условиях требует создания системы управления рисками, возникающими в процессе выполнения геологоразведочных работ. Необходимо определить геологические риски для месторождений различных категорий сложности по стадиям их освоения, разработать и предложить новый вид страхования – страхование инвестиций при проведении ГРП.

Российский страховой рынок является частью мирового финансового рынка и тесно связан с ним через механизм перестрахования избыточной части ответственности. Поэтому неудивительно, что система страхования в России развивается с учетом мирового рынка страховых услуг. Страхование принадлежит к наиболее интегрированным формам финансовой деятельности, при этом все крупнейшие страховые компании мира объединены прочными связями совместного страхования и перестрахования. Во многих странах разрешен свободный доступ иностранных страховых

компаний на национальные рынки. Например, всякого рода ограничения для иностранного капитала сняты в странах Европейского Союза.

Несмотря на значительный перечень страховых услуг, в настоящее время страхование геологических рисков не характерно для большинства отечественных и зарубежных страховых компаний и не рассматривается таковым в ближайшей перспективе. Как уже было сказано выше, основной причиной является высокий уровень непредсказуемости и влияния множества неопределенных факторов на определение страховых тарифов для расчета стоимости подобного вида страхования.

Каждый вид геологоразведочных работ, каждое месторождение имеют свою специфику по горно-геологическим условиям ведения буровых работ, географическому расположению и многим другим особенностям, в том числе стадиям проведения геологоразведки и степени их подготовки. Все эти факторы оказывают определенное влияние на величину риска, которая может меняться в зависимости от конкретного объекта и совокупности всех факторов риска.

Величину риска необходимо оценивать с учетом проведения комплексной экспертной оценки с привлечением квалифицированных специалистов. Наибольшими геологическими рисками отличаются, как правило, новые, труднодоступные регионы с высокими затратами на мобилизацию и неопределенным коэффициентом успешности работ. Компании, инвестирующие геологоразведочные проекты на таких территориях, обычно подвержены спадам интереса к финансированию подобных проектов при снижении цены на углеводороды или при получении неудачных результатов геологоразведочных работ.

Следует отметить, что в настоящее время в России сравнительно недавно появился новый вид страхования – страхование скважин. Условия страхования скважин, в том числе на этапе их строительства, отличается от условий страхования рисков при выполнении строительно-монтажных работ и страхования имущества. Поэтому принято считать, что это особый комплексный вид страхования. Объектом страхования при этом являются, как правило, имущественные интересы и ответственность заказчика (недропользователя, оператора месторождения) или подрядчика при проведении работ на скважинах в любом статусе (строительство, эксплуатация, капитальный ремонт, консервация, ликвидация), а

также возможные издержки в связи с гибелью или повреждением используемых в процессе работ оборудования и материалов.

Необходимо подчеркнуть, что застраховать скважину на базе «от всех рисков», как хотели бы страхователи, нельзя. Ввиду повышенного риска, связанного с данным объектом, и его технико-технологическими особенностями, страховой рынок готов принимать скважины на страхование только на базе «от поименованных опасностей». При этом используемые в процессе работ оборудование и материалы могут быть застрахованы от всех рисков на поверхности, но в момент нахождения в скважине – также только от поименованных опасностей.

.....

В Чечне планируют создать предприятие по производству нефтегазового оборудования

В ноябре 2018 г. стало известно, что чеченский холдинг Rim Group планирует создать предприятие по производству нефтегазового оборудования в партнерстве с китайской Kerui Group. Об этом сообщило Министерство промышленности и энергетики Чечни.

Министр промышленности и энергетики Чечни Р. Масаев в эти дни находится с рабочей поездкой в КНР, где он посетил компанию KeruiGroup.

В 1й день визита Р. Масаев посетил музей Kerui, где были представлены образцы производимого оборудования.

Гостю рассказали об истории предприятия, видах и географии работ.

Позже состоялся круглый стол с участием специалистов на предмет обсуждения деталей совместного производства и дальнейшего сервисного обслуживания.

На 2й день министр промышленности и энергетики Чечни посетил завод Kerui, где ему продемонстрировали технологические процессы производства.

В планах у сторон - создание в Чечне предприятия по производству нефтегазового оборудования для бурения, транспортировки и переработки нефти.

О планах по созданию СП также рассказал директор департамента торговли Rim Group В. Роднянский.

Тезисы В. Роднянского:

- ведем переговоры с известным мировым лидером в области разработки, изготовления и поставки оборудования для буровых скважин нефти и газа Kerui Group;

- суть переговоров - в создании на территории Чечни совместного предприятия (СП) по производству данного оборудования на мощностях чеченского холдинга Rim Group;

- Велись переговоры о предоставлении китайской стороной технологии оборудования последних поколений разработок;

- планируется проводить обучение специалистов, чтобы уже чеченские инженеры смогли выполнять сервисные, пусконаладочные работы, эксплуатацию оборудования, которое будет выпускаться на мощностях компании.

Rim Group ведет политику импортозамещения в области теплоэнергетики и умного строительства.

Kerui Group является лидером комплексных решений в области нефти и газа, их добычи, а также изготовлении высокосортного оборудования, комплексных инжиниринговых услуг для их месторождений.

.....

Импортозамещающее оборудование для нефтегазовой отрасли планируют производить под Тулой

В феврале 2018 г. Глава региона Алексей Дюмин отметил, что сумма инвестиций составит около 1,1 млрд рублей, также на новом заводе будет создано 115 рабочих мест.

Российская компания "Фракджет-Волга", занимающаяся бурением и ремонтом нефтяных и газовых скважин, намерена построить в Тульской области завод по производству внутрискважинного оборудования. Эта продукция предназначена для замещения ее импортных аналогов в нефтегазовой отрасли. Об этом сообщил журналистам губернатор Тульской области Алексей Дюмин на Российском

инвестиционном форуме в Сочи после подписания соглашения с учредителем компании Дмитрием Колосовым.

Глава региона заявил, что с компанией "Фракджет-Волга" подписано соглашение о строительстве на территории особой экономической зоны "Узловая" завода по производству внутрискважинного оборудования. Продукция будет выпускаться по программе импортозамещения для российского нефтегазового комплекса. Сумма инвестиций составит порядка 1,1 млрд рублей, количество рабочих мест - 115".

Глава региона отметил, что областное правительство готово оказать инвестору всестороннюю поддержку на всех этапах реализации проекта. "Уверен, этот проект будет реализован качественно и в срок", - добавил Дюмин.

.....

Российско-иранское производство нефтегазового оборудования в Новгородской области

Иранский промышленный холдинг Gas Souzan Ind. & Mfg. Company, и новгородская машиностроительная корпорация "Сплав" обсуждают возможность увеличения поставок газового оборудования для российского рынка с созданием совместного производства. Объем продаж может достичь 500 млн рублей в год, сообщили на российском предприятии.

На предприятии отметили, что "с учетом производственных мощностей обеих компаний можно говорить о больших перспективах этого проекта, в том числе и о его пользе для новгородского рынка труда и бюджета области".

.....

Экология

Вводится утильсбор на нефтегазовое оборудование

В мае 2018 г. стало известно об инициативе ввода утильсбора для нефтегазового оборудования. Минпромторг планирует ввести сбор по типу автомобильного.

Министерство промышленности и торговли намерено ввести утилизационный сбор на машиностроительную продукцию для энергетического и тяжелого машиностроения, включая нефтегазовое. Ведомство приступило к разработке законопроекта о введении утилизационного сбора для производителей и импортеров машиностроительной продукции отраслей энергетического машиностроения и тяжелого машиностроения, сообщили в министерстве. При внедрении этого механизма Минпромторг предлагает введение «точечного утилизационного сбора», поскольку решение экологических проблем не должно сокращать инвестиционные планы потребителей в связи с частичным повышением конечной цены.

.....

Активисты ОНФ обнаружили свалки нефтяного оборудования на береговых линиях водоемов Югры

Эксперты регионального отделения Общероссийского народного фронта в Ханты-Мансийском автономном округе в ходе мониторинга береговых линий в Ханты-Мансийском районе выявили множество несанкционированных свалок: брошенные речные суда, бетонные конструкции и даже использованное нефтяное оборудование.

Общественники проинспектировали территории, которые были обозначены в муниципальном контракте, и зафиксировали скопления отходов, которые должны были вывезти в рамках муниципального контракта в 2017 г.

Речь идет о скоплении металлических тросов и бетонных конструкций в районе поселка Кирпичный, куче металлических останков корпусов и механизмов плавсредств в районе поселка Белогорье, замытой барже и корпусе катера около Луговского. В районе протоки реки Березовая общественники обнаружили упавшую буровую установку и другие металлические конструкции.

Все объекты находятся на территории затопляемой береговой полосы Оби, а также протоки Усть-Ендырской, которая впадает в реку федерального значения. В 2017 году на этих территориях проводились работы по очистке береговой линии, но вот какого качества – предстоит еще установить. Так, местные жители Луговского утверждают, что уборочные мероприятия проводились, но убрали не все. По их словам, исполнители контракта торопились, поскольку был конец навигации.

По словам главы Ханты-Мансийского района Кирилла Минулина, очистка была сделана качественно, все работы велись под контролем со стороны местных властей и контрольно-надзорных органов. Что касается точек, выявленных ОНФ, то, по словам чиновника, это, скорее всего, новые объекты, появившиеся после паводка. Минулин пообещал провести осмотр выявленных свалок.

.....

Выставки

Выставка «Модернизация производств для переработки нефти и газа»

12 сентября 2018 г в отеле InterContinental, состоялась 8-ая ежегодная конференция «Модернизация производств для переработки нефти и газа» (Нефтегазопереработка-2018).

Спонсорами конференции выступили: Банк ГПБ (АО), АО «Самарский завод электромонтажных изделий», ООО «Рязанский завод кабельных конструкций», АО ИК «АСЭ», ООО «Прософт-Системы».

На конференции «Нефтегазпереработка-2018» подвели итоги ежегодного прямого опроса нефтяников и газовиков и обнародовали победителей рейтинга 2017 года.

Победителями в номинациях стали:

- насосно-компрессорное оборудование АО «ГМС Ливгидромаш» (Группа ГМС) и Atlas Copco,
- печное оборудование ООО «Алитер-Акси»,
-
-

Нефтегазовая выставка «ADIPEC-2018»

В ноябре 2018 года в Объединенных Арабских Эмиратах (ОАЭ) прошла 21-я Международная нефтегазовая выставка и конференция «ADIPEC». Главное выставочное событие отрасли отмечено рекордным представительством российских компаний.

«ADIPEC» (Abu Dhabi International Petroleum Exhibition and Conference) является крупнейшим выставочным мероприятием нефтегазового сектора в мире. В 2018 году в ней принимают участие более 2200 международных и национальных нефтегазовых компаний, представляющих свыше 1000 видов продукции и услуг. На выставке представлены 29 национальных павильонов, включая российскую экспозицию.

По сравнению с прошлым годом площадь российской экспозиции увеличилась более чем в два раза – с 600 до 1500 квадратных метров. Рекордным стало и количество компаний-участников из России. Около 60 наших экспонентов представляют в Абу-Даби отечественное нефтегазовое оборудование, инжиниринговые и сервисные услуги.

Представители Минпромторга России провели также на полях выставки рабочие встречи с крупными нефтегазовыми компаниями Ближнего Востока. Перспективы сотрудничества обсуждались, в частности, в ходе проведенных переговоров с компаниями Saudi Aramco (Саудовская Аравия), Bin Hamoodah (ОАЭ), EMDAD (ОАЭ) и рядом других участников рынка.

.....

Международная выставка нефтегазового и нефтехимического оборудования и технологий SIPPE-2019

Проводимая в марте каждого года, CIPPE стала самой большой, интернациональной и авторитетной нефтегазовой выставкой не только на территории Китая, но также самой крупной нефтегазовой выставкой в мире.

В 2018 г., 18-я Китайская международная выставка нефтегазового и нефтехимического оборудования и технологий, охватила выставочные площади порядка 90 000 м², в ней приняли участие свыше 1800 экспонентов, выставку посетило более 117000 профессиональных посетителей из 65 стран и регионов. Кроме того, выставку поддерживают около 200 средств массовой информации. В выставке приняли участие нефтегазовые гиганты, трубопроводные предприятия, известные эксперты и специалисты отрасли.

На выставке 2018 г. были представлены национальные экспозиции 18 стран мира, включая США, Канаду, Казахстан, Великобританию, Францию, Германию, Россию, Сингапур и т.д. Участники продемонстрировали новейшие нефтегазовые технологии, продукты и оборудование, с целью занять большую долю рынка в Китае.

Более 50% экспонентов были представлены зарубежными компаниями, такими как SIEMENS, Газпром, Транснефть, Schlumberger, ABB, SAMSUNG, PPG, SANDVIK, API, EATON, HONEYWELL, TYCO, Стюарт и Стивенсон, Howden, AEG, JOTUN, HEMPEL т.д.

.....

Международной выставки НЕФТЕГАЗ-2019

В апреле 2019 года в ЦВК «Экспоцентр» прошла 19-я международная выставка оборудования и технологий для нефтегазового комплекса», организованная «Экспоцентром» совместно с его давним партнером – немецкой выставочной компанией Messe Dusseldorf GmbH.

Выступивший модератором церемонии открытия генеральный директор АО «Экспоцентр» Сергей Беднов поблагодарил за помощь и поддержку в организации выставки Министерство энергетики РФ, Министерство промышленности и торговли РФ, Торгово-промышленную палату России, а также отраслевые союзы.

Он отметил, что выставка «Нефтегаз», входящая в десятку ведущих мировых нефтегазовых смотров, пользуется заслуженным авторитетом среди зарубежных и отечественных лидеров нефтяной, газовой и энергетической промышленности. Ее высокий международный профессиональный статус подтвержден знаками Всемирной ассоциации выставочной индустрии (UFI) и Российского союза выставок и ярмарок. По результатам опроса компаний отрасли, выставка «Нефтегаз» признана лучшим брендом 2018 года в номинации «Нефтегазовые выставки».

В 2019 году в выставке приняли участие 550 компаний из 23 стран Европы, Азии и Америки. Национальными экспозициями представлены компании Германии, Китая, Чехии. Лучшие решения в нефтяной и газовой промышленности демонстрируют ведущие зарубежные и российские производители и поставщики нефтегазового оборудования, нефтегазодобывающие и перерабатывающие предприятия, нефтесервисные и геологоразведочные компании. Россию представляют более 300 экспонентов, сообщил руководитель «Экспоцентра».

«Нефтегаз-2019» сопровождала интересная насыщенная деловая программа. Выставка проводилась совместно с Национальным нефтегазовым форумом, являющимся коммуникационной площадкой для бизнеса и органов власти, где обсуждаются различные насущные проблемы, сказал Сергей Беднов.

С открытием выставки ее участников, гостей и организаторов тепло поздравили председатель Совета Союза нефтегазопромышленников России Юрий Шафраник, помощник руководителя Администрации Президента РФ Кирилл Молодцов, президент Российского союза химиков Виктор Иванов, вице-президент ТПП РФ Дмитрий Курочкин, генеральный директор «Мессе Дюссельдорф Москва» Томас Штенцель.

.....

Международная выставка нефтегазового оборудования и технологий MIOGE 2019

С 23 по 26 апреля 2019 г. прошла 16-ая Международная выставка нефтегазового оборудования и технологий MIOGE 2019.

Уже более четверти века выставка является важной бизнес-площадкой для специалистов нефтегазовой отрасли, эффективным инструментом увеличения объема

продаж и расширения географии сбыта нефтегазового оборудования. MIOGE 2019 – это возможность для обмена идеями, технологиями и практиками.

Участники выставки представили современное высокотехнологичное оборудование для:

- Поиска и добычи нефти и газа
- Транспортировки нефти, газа и продуктов переработки
- Нефтехимии и нефтепереработки
- Автоматизации и промышленного контроля

Впервые на MIOGE

В 2019 году были представлены несколько инициатив, которые привлекли внимание гостей.

Зона Инновационных технологий – это экспозиция, которая объединит компании с уникальными разработками, передовыми цифровыми технологиями и новейшими продуктами.

Стенд премиум-застройки объединяет рабочие места для участников и презентационную зону с возможностью проведения своего мероприятия или семинара. В первый раз будут организованы

Нефтегазовое Машиностроение России – экспозиция, которая объединила отечественных производителей оборудования для добычи, транспортировки, переработки нефти и газа.

.....

Глава 6. Финансово-хозяйственная деятельность и планы развития ключевых игроков рынка нефтегазового оборудования

ООО "ПК БОРЕЦ"

"Борец" – одна из крупнейших международных компаний нефтяного машиностроения, специализирующаяся на разработке, производстве и сервисном обслуживании оборудования для механизированной добычи нефти и поддержания пластового давления: УЭЦН, УЭВН, ГНА.

Сегодня "Борец" – мировой лидер по производству и сервису установок электроцентробежных насосов (ЭЦН). Ежегодно компания производит 12 тысяч ЭЦН. Более 46 тысяч электроцентробежных насосов "Борец" работают на месторождениях в различных странах мира, обеспечивая ежедневную добычу около 3,5 млн. баррелей нефти.

Установки винтовых насосов (ЭВН) "Борец" с вентильным приводом высоко зарекомендовали себя, обеспечивая заказчикам надежную и эффективную эксплуатацию низкодебитных скважин.

Линейка серийного оборудования "Борец" включает все основные компоненты установок для добычи нефти: насосы, погружные электродвигатели, гидрозащиты, газосепараторы, системы погружной телеметрии, станции управления, высокотемпературный погружной кабель.

Помимо серийного оборудования компания предлагает передовые решения для повышения эффективности добычи на осложненном фонде, включая скважины с нестабильным притоком, высоким содержанием механических примесей и газа, с высокой вязкостью нефти, а также решения для борьбы с коррозией и солеотложениями.

Квалифицированный и опытный персонал компании осуществляет сервисное обслуживание более 20 тысяч скважин, расположенных в различных регионах мира и оборудованных установками "Борец" и других производителей.

В Производственный комплекс компании "Борец" входят предприятия:

ООО "ЛеМаз" разрабатывает и изготавливает центробежные насосы для перекачки нефтепродуктов, поршневые и плунжерные насосы различного типа и назначения, в том числе для атомной энергетики и специального судостроения.

ООО "Осколнефтемаш" - современное предприятие, основанное в 2014 г. и специализирующееся на производстве ступеней сложной пространственной геометрии для высокодебитных центробежных насосов (ЭЦН).

ООО "Специальные Технологии" выпускает инновационные ступени для ЭЦН по MIM-технологии (Metal Injection Molding).

ООО "Лысьваннефтемаш" специализируется на производстве погружных электродвигателей и гидрозащит различных исполнений и модификаций.

ООО "Курган-кабель" выпускает высокотемпературные силовые кабели для питания электропогружных установок, применяемых для добычи нефти.

ООО "Борец-НЭО" - производство станций управления и телеметрических систем.

На всех предприятиях внедрены системы менеджмента качества (СМК), системы менеджмента профессиональной безопасности и здоровья, экологического менеджмента, отвечающие требованиям соответствующих международных стандартов: ISO 9001, OHSAS 18001, ISO 14001.

5 декабря 2017 года в Ижевске состоялось открытие нового технологического центра Производственной Компании «Борец» по обслуживанию установок электроцентробежных насосов (УЭЦН).

Сервисный центр в Удмуртии создан для реализации договора по предоставлению нефтепромыслового оборудования на условиях проката компании «Белкамнефть» им.

А.А. Волкова. Это нефтедобывающее предприятие ежегодно добывает более 4 млн т нефти на месторождениях Удмуртии, Башкирии и Кировской области.

Контракт рассчитан на 2018 - 2020 гг. и предусматривает обслуживание около 200 скважин нефтедобывающего фонда и фонда скважин для ППД (водозаборного и шурфового). Помимо предоставления оборудования во временное владение и пользование центр будет обеспечивать комплексное сервисное обслуживание УЭЦН на месторождениях «Белкамнефть» и текущий ремонт узлов УЭЦН.

Для решения этих задач в сервисном подразделении «Борца» в Ижевске оборудованы два участка по изготовлению, ремонту и высоковольтному испытанию кабельных линий, участок ремонта и тестирования станций управления УЭЦН и наземных блоков систем погружной телеметрии, участок проведения входного контроля и комплектации установок ЭЦН. Для проведения сложных ремонтов (в случае необходимости) предусмотрено использование технологических возможностей региональных сервисных центров компании «Борец» в г. Октябрьский (Башкирия) и г. Бузулук (Оренбургская область).

Специалисты центра будут осуществлять ежемесячно до 14 монтажей УЭЦН в скважины, 50 демонтажей установок и 5 ремонтов оборудования. Общая производственная площадь центра – около 1500 м². Численный состав работающих – 30 человек.

Деятельность сервисного центра компании «Борец» в г. Ижевск позволит увеличить среднюю наработку на отказ УЭЦН, которые используются на объектах «Белкамнефть», повысить оперативность выполнения планово-предупредительных мероприятий на скважинах и обеспечить качественный подбор нефтепромыслового оборудования, в том числе для скважин осложнённого фонда.

Центр в Удмуртии стал еще одним звеном в сети сервисных подразделений «Борец», развернутых в основных нефтедобывающих регионах России от Усинска, на севере, до Нефтекумска, на юге страны. По результатам опросов представителей нефтяных компаний России ООО «ПК «Борец» уже несколько лет подряд признается одним из лучших предприятий в номинации «Обслуживание УЭЦН».

Таблица 12. Отчет о прибылях и убытках компании ООО «Борец» в 2013-2017 гг., тыс. руб.

Показатель	2013	2014	2015	2016	2017
Выручка (за минусом НДС, акцизов)					
Себестоимость продаж					
ВАЛОВАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)					
Коммерческие расходы					
Управленческие расходы					
ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ОТ ПРОДАЖ					
Доходы от участия в других организациях					
Проценты к получению					
Проценты к уплате					
Прочие доходы					
Прочие расходы					
ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ДО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ					
Текущий налог на прибыль					
в т. ч. постоянные налоговые обязательства (активы)					
Изменение отложенных налоговых обязательств					
Изменение отложенных налоговых активов					
Прочее					
ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)					
СОВОКУПНЫЙ ФИНАНСОВЫЙ РЕЗУЛЬТАТ ПЕРИОДА					
СПРАВОЧНО					
Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода					
Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода					

Источник: расчеты DISCOVERY Research Group

АО ГСМ "Нефтемаш" (Группа ГСМ)

Акционерное общество "ГСМ НЕФТЕМАШ", Тюмень, основанное в 1965 году - основоположник освоения нефтегазовых месторождений Западной Сибири. На

сегодняшний день это одно из крупных, динамично развивающихся предприятий не только Тюменского региона, но и всей России в сфере производства нефтегазового оборудования в блочно-модульном исполнении.

АО «ГМС Нефтемаш» (г. Тюмень) в состав ОАО «Группа ГМС» входит с 2005 года.

АО «ГМС Нефтемаш» производит более пятидесяти видов блочных устройств, в т.ч.:

- кустовые насосные станции и оборудование для системы поддержания пластового давления,
- автоматизированные групповые замерные установки для замера дебита продукции нефтяных скважин,
- станции для гидропривода погружных скважинных насосов и подземное оборудование для добычи нефти,
- нефтеперекачивающие станции,
- блоки подготовки нефтяного газа, блоки подготовки и очистки воды, котельные, операторные, блоки производственно-бытового назначения и многое другое.

Предприятие оснащено современным оборудованием, располагает мощной инженерно-конструкторской базой с лабораторным оборудованием и контрольно-измерительной аппаратурой. На предприятии действует автоматизированная система проектирования и управления технологическими процессами.

Высококвалифицированные специалисты предприятия обеспечивают шефмонтаж и пуско-наладку изготовленного оборудования, гарантийное и послегарантийное обслуживание, осуществляют обучение персонала заказчика.

Предприятие активно сотрудничает с такими ведущими проектными институтами, как «Гипротюменьнефтегаз», «СургутНИПИнефть», «ТомскНИПИнефть», «НижневартовскНИПИнефть», «Гипровостокнефть» на стадии разработки проектов обустройства новых месторождений и реконструкции действующих.

Продукция АО «ГМС Нефтемаш» широко используется на всех действующих нефтяных месторождениях Тюменской области и других регионов России, таких, как Томская, Оренбургская, Пермская, Архангельская области, Республики Коми и Саха (Якутия), Красноярский край, Казахстан.

На предприятии действует сертифицированная система менеджмента качества, соответствующая международному стандарту ISO 9001.

31 октября 2018 года на производственной площадке АО «ГМС Нефтемаш» (г. Тюмень) состоялась пресс-конференция, посвященная подписанию соглашения между Департаментом инвестиционной политики и государственной поддержки предпринимательства Тюменской области и АО «ГМС Нефтемаш». Согласно подписанному документу, АО «ГМС Нефтемаш» будет предоставлена субсидия на выполнение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ по инвестиционному проекту «Разработка мобильного эталона 2-го разряда для поверки рабочих средств измерения скважинной продукции без остановки добычи, согласно государственной поверочной схеме, с целью снижения затрат на извлечение из недр углеводородного сырья».

Проект был отобран Департаментом на конкурсной основе в рамках региональных мер поддержки инновационных промышленных предприятий региона. Работы в рамках проекта будут проводиться АО «ГМС Нефтемаш» совместно с Тюменским Государственным Университетом (ТюмГУ). На вопросы журналистов о планах по реализации проекта ответили: управляющий директор АО «ГМС Нефтемаш» С.Н. Бахтий, директор Департамента инвестиционной политики и государственной поддержки предпринимательства Тюменской области Л.С. Остроумов и ректор ТюмГУ В.Н. Фальков.

В рамках реализации проекта будет создан интеллектуальный передвижной метрологический комплекс на шасси грузового автомобиля высокой проходимости. Разработка предназначена для поверки систем измерения и учета скважинной продукции и их аттестации согласно требованиям Государственной системы поверки средств учета углеводородного сырья. Использование нового метрологического комплекса позволит нефтедобывающим компаниям производить поверку замерных установок в соответствии с требованиями законодательства без остановки добычи углеводородного сырья. Внедрение мобильного эталона 2-го разряда в практику работы нефтедобывающих компаний будет способствовать созданию надежной метрологической основы для определения налоговой базы отчислений в бюджет Российской Федерации.

Создание мобильного эталона 2-го разряда является логичным продолжением предыдущего совместного проекта, в ходе которого в результате объединения усилий АО

«ГМС Нефтемаш» и Тюменского Государственного Университета был разработан и введен в эксплуатацию государственный эталон 1-го разряда, предназначенный для проведения исследований, калибровки, поверки счётчиков-расходомеров и всех типов измерных установок. Стенд был аттестован в качестве рабочего эталона единицы массового расхода газожидкостных смесей Федеральным агентством по техническому регулированию и метрологии. В настоящее время он успешно эксплуатируется как средство поверки продукции АО «ГМС Нефтемаш» и других зарубежных и российских поставщиков измерительного оборудования. В то же время этот уникальный метрологический стенд активно используется в учебном процессе ТюмГУ студентами и магистрантами кафедры расходомерии нефти и газа.

Таблица 13. Отчет о прибылях и убытках компании АО ГСМ "Нефтемаш" в 2013-2016 гг., тыс. руб.

Показатель	2014	2015	2016
Выручка (за минусом НДС, акцизов)			
Себестоимость продаж			
ВАЛОВАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)			
Коммерческие расходы			
Управленческие расходы			
ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ОТ ПРОДАЖ			
Доходы от участия в других организациях			
Проценты к получению			
Проценты к уплате			
Прочие доходы			
Прочие расходы			
ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ДО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ			
Текущий налог на прибыль			
в т. ч. постоянные налоговые обязательства (активы)			
Изменение отложенных налоговых обязательств			
Изменение отложенных налоговых активов			
Прочее			
ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)			
СОВОКУПНЫЙ ФИНАНСОВЫЙ РЕЗУЛЬТАТ ПЕРИОДА			
СПРАВОЧНО			
Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода			
Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода			

Источник: расчеты DISCOVERY Research Group

ОАО «Казанькомпрессормаш»

ОАО «Казанькомпрессормаш» (ОАО «Казанский завод компрессорного машиностроения») – ведущий в России и странах СНГ производитель компрессорного оборудования и полнокомплектных решений на базе компрессоров для различных отраслей промышленности.

Завод основан в 1951 г. В структуру машиностроительного холдинга АО «Группа ГМС» входит с 2012 г.

Сегодня «Казанькомпрессормаш» является современным, динамично развивающимся предприятием, изготавливающим высокотехнологичное компрессорное оборудование как стандартного, так и индивидуального исполнения в соответствии с требованиями заказчика. Оборудование производится в соответствии с российскими и международными стандартами.

Научно-производственная интеграция с ведущим научно-исследовательским и проектным центром АО «НИИтурбокомпрессор им. В.Б. Шнеппа» позволяет реализовывать комплексные решения и осуществлять полнокомплектную поставку газоперекачивающих агрегатов и компрессорных станций любого уровня сложности и комплектации.

Ключевые цифры и факты о «Казанькомпрессормаш»:

- Более 65-ти лет успешной работы на рынке компрессорного оборудования
- Широкая линейка высокотехнологичных компрессоров для сжатия практически всех видов газов, в том числе токсичных, коррозионно-активных и взрывоопасных
- Комплексные решения: газоперекачивающие агрегаты и компрессорные станции
- Значительный опыт поставок оборудования для различных отраслей промышленности: нефтегазовой отрасли, энергетики, горной промышленности, металлургии и других отраслей
- Научно-производственная интеграция с ведущим научно-исследовательским и проектным институтом АО «НИИтурбокомпрессор им. В.Б. Шнеппа»
- Пэкиджирование, поставка технологического и вспомогательного оборудования

Приоритетной целью деятельности «Казанькомпрессормаш» является изготовление надёжного и высокотехнологичного компрессорного оборудования, соответствующего высоким стандартам качества.

На предприятии работают более 1 900 высококвалифицированных специалистов.

Производство оснащено всем необходимым для изготовления современной компрессорной техники:

- общая производственная площадь: 420 000 м²
- современный парк производственного оборудования, включая станки и обрабатывающие центры с ЧПУ производства Германии, Великобритании, Италии и Канады
- литейный и котельно-сварочный цеха, оснащенные индукционными печами промышленной частоты мощностью 3 000 тонн литья в год
- крупнейший в Европе испытательный комплекс на 35 стендов с возможностью проведения испытаний установок в сборе, что обеспечивает 100% контроль технических характеристик компрессоров во время испытаний и их подтверждение непосредственно на месте эксплуатации.

Компрессорное оборудование производится в соответствии с российскими стандартами, а также международным стандартом API (API 614, API 617 и API 619).

«Казанькомпрессормаш» имеет успешный опыт производства компрессорного оборудования для таких компаний, как ПАО «НК «Роснефть», ПАО «Газпром», ПАО «Газпром нефть», ПАО «Новатэк», ПАО «ЛУКОЙЛ», ПАО «АНК «Башнефть», ПАО «Татнефть», ПАО «НГК «Славнефть», ПАО «СИБУР Холдинг», ПАО «Сургутнефтегаз», компании «Салым Петролеум Девелопмент Н. В.», ООО «Газпром энергохолдинг», Evraz Group S.A., ПАО «ГМК «Норильский Никель» и других компаний.

ОАО «Казанькомпрессормаш» является активным участником программы по импортозамещению.

Реализуемая «Казанькомпрессормаш» программа в области производства импортозамещающей продукции позволяет обеспечить ключевые потребности

предприятий нефтегазовой отрасли и энергетики в высокотехнологичном компрессорном оборудовании:

- Модульные компрессорные установки серии «МКУ ТАКАТ» на базе винтовых компрессоров
- Центробежные компрессоры (включая коррозионностойкое исполнение) для комплектации газоперекачивающих агрегатов взамен импортных аналогов
- Сменные проточные части для эксплуатируемых газотранспортными предприятиями импортных компрессоров
- Холодильные компрессорные агрегаты
- «Сухие» газодинамические уплотнения

Оборудование производится в соответствие с требованиями российских и международных стандартов (включая стандарт API). Система менеджмента качества «Казанькомпрессормаш» сертифицирована на соответствие требованиям ISO 9001:2008, ISO 14001:2004, OHSAS 18001:2007 и СТО Газпром 9001-2012.

ПРИМЕРЫ РЕАЛИЗОВАННЫХ И ВЫПОЛНЯЕМЫХ ПРОЕКТОВ В СФЕРЕ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ:

Ямбургское нефтегазоконденсатное месторождение (Газпром добыча Ямбург)

- модульная компрессорная установка МКУ ТАКАТ 78.2-7 МЗ ХЛ1 (1 ед.)
- поставка на объект: 2017 г. (текущий проект)

Новопортовское нефтегазоконденсатное месторождение (Газпром нефть)

- компрессорные установки ТАКАТ 132.08 М4а ХЛ1 (3 ед.);
- поставка на объект: 2017.

Оренбургское НГКМ (Газпромнефть-Оренбург)

- пять полнокомплектных ГПА для проекта обустройства дополнительных скважин Восточного участка месторождения;
- поставка на объект: 2016.

Юрхаровское нефтегазоконденсатное месторождении (НОВАТЭК-ЮРХАРОВНЕФТЕГАЗ)

- сменная проточная часть СПЧ-25/105-3,0 УХЛ3.1 в составе компрессорной системы ДКС (проект модернизации СПЧ импортного производства);
- запуск в эксплуатацию: 2016 г.

Юго-Западная ТЭЦ

- компрессорные установки на базе центробежных турбокомпрессоров мультипликаторного типа ГЦМЗ-107/7-31 (2 ед.);
- запуск в эксплуатацию: 2016 г.

Таблица 14. Отчет о прибылях и убытках компании ОАО "Казанькомпрессормаш" в 2013-2017 гг., тыс. руб.

Показатель	2014	2015	2016	2017
Выручка (за минусом НДС, акцизов)				
Себестоимость продаж				
ВАЛОВАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)				
Коммерческие расходы				
Управленческие расходы				
ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ОТ ПРОДАЖ				
Доходы от участия в других организациях				
Проценты к получению				
Проценты к уплате				
Прочие доходы				
Прочие расходы				
ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ДО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ				
Текущий налог на прибыль				
в т. ч. постоянные налоговые обязательства (активы)				
Изменение отложенных налоговых обязательств				
Изменение отложенных налоговых активов				
Прочее				
ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)				
СОВОКУПНЫЙ ФИНАНСОВЫЙ РЕЗУЛЬТАТ ПЕРИОДА				
СПРАВОЧНО				
Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода				
Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода				

Источник: расчеты DISCOVERY Research Group

АО "Новомет-Пермь"

Группа компаний «Новомет» – один из крупнейших холдингов в России, занимающийся производством нефтепогружного оборудования, в том числе систем поддержания пластового давления.

Предприятие не только создает полнокомплектные установки для добычи нефти и водоподъема, но и занимается сопровождением своего оборудования, обеспечивая его комплексный сервис – от подбора к скважине до капитального ремонта.

Инновационная стратегия компании: сосредоточенность на разработке технологий и оборудования для улучшения показателей нефтедобычи в осложненных условиях. Особенностью Компании является её способность производить высокотехнологичное инновационное НПО, позволяющее Заказчикам решать проблемы, связанные со снижением коэффициента извлечения нефти (КИН) и ростом доли трудноизвлекаемых запасов.

Повышенное содержание попутного газа, большое количество механических примесей, высокая температура в скважине, обводнение, отложение солей, высоковязкие нефти – вот неполный перечень осложнений, с которыми справляются технологии «Новомета».

ГК Новомет сегодня это

- Обширный опыт и отлаженная система ведения инновационных проектов.
- Сеть сервисных центров в РФ и за рубежом.
- 5 обособленных подразделений на территории РФ (Западная Сибирь, ХМАО, ЯНАО, Оренбургская обл.), 2 филиала в странах СНГ (Азербайджан, Казахстан) а так же представительства в таких странах как: Египет, Индонезия, Мексика, Аргентина, ОАЭ, Эквадор, Колумбия.

Первой продукцией компании «Новомет», созданной в 1991 году, были ступени погружных центробежных насосов для добычи нефти. Изготавливались они по новой для отрасли – порошковой технологии, обеспечивающей ряд преимуществ по сравнению с традиционными методами.

В 1998 году были выпущены насосы нового типа — центробежно-вихревые. Промысловые испытания на нефтяных месторождениях подтвердили высокую

работоспособность этих насосов в осложнённых условиях. Данная разработка удостоена премии Правительства РФ в области науки и техники, а также защищена международными и российскими патентами.

Производство насосов по поддержанию пластового давления, погружных электродвигателей и гидрозатворов к ним, газосепараторов и обратных опрессовочных клапанов оригинальной конструкции началось в 2002 году. В этот же период были разработаны новые модели насосов (в частности, абразивостойкий). Данные конструкции защищены российскими и международными патентами. Все это позволило «Новомету» перейти на серийное производство полнокомплектных погружных установок.

В 2002 г. создано сервисное предприятие для обслуживания и ремонта выпускаемого оборудования.

Программные продукты, позволяющие оценить условия эксплуатации и ресурс погружного оборудования, разработаны в 2002 – 2003 годах.

В 2003 – 2004 годах была существенно расширена номенклатура выпускаемых установок - от 4-го до 8-го габарита с диапазоном номинальных подач от 15 до 4 000 м³ в сутки.

Выпуск фильтров на основе щелевых решеток и сетчатых ячеистых структур для погружных установок начался в 2004 году. Фильтры предназначены для защиты рабочих органов насосов от попадания механических примесей.

В 2004 году высокий уровень развития предприятия подтвержден сертификацией системы управления качеством по международному стандарту ISO 9001:2000.

Серийное производство высокопроизводительного оборудования организовано в 2005 году. Начато внедрение системы управления предприятием SyteLine.

В 2005-2006 годах была проведена модернизация производства, приобретены лучшие автоматические линии, обрабатывающие центры, позволившие улучшить качество выпускаемой продукции и увеличить ее объемы.

В мае 2009 года компания в условиях жесткой конкуренции выиграла тендер по обслуживанию фонда скважин УЭЦН с предоставлением в аренду двух баз в городе Стрежевой Томской области. Так образовалось ОП «Новомет–Стрежевой».

Спустя 3 года – в мае 2012-го в столице Азербайджанской республики состоялось открытие центра по ремонту УЭЦН.

В ноябре 2011 года в Москве подписано инвестиционное соглашение, в соответствии с которым в капитал ЗАО «Новомет-Пермь» вошли ОАО «РОСНАНО», а также фонды прямых инвестиций Бэринг Восток и Russia Partners.

В марте 2013 года на механообрабатывающем производстве компании сдана в эксплуатацию гибкая суперсовременная высокотехнологичная система Pallet tech FMS на базе четырех многофункциональных токарно-сверлильно-фрезерных центров японской фирмы MAZAK с использованием безлюдной технологии.

Начало поставок УЭЦН для добычи на шельфе относится к 2013 году. Установки производства «Новомет» успешно работают в компаниях Румынии, Египта, Колумбии, Аргентины, Эквадора, Ирака, Индии и др. К примеру, 8 УЭЦН эксплуатируется с августа 2013 г. на нефтяных платформах Красного моря.

В конце 2013 года в рамках совместного проекта ЗАО «Новомет-Пермь» и РГУ нефти и газа им И.М.Губкина на базе ОКБ БН «КОННАС» создан уникальный многофункциональный стендовый комплекс.

В апреле 2014 года компания открыла сервисный центр в Колумбии. В сентябре 2015 года - в Аргентине.

В апреле 2016 года открылся сервисный центр в Кувейте.

Летом 2016 года компания «Новомет» вывела на рынок очередную революционную технологию нефтедобычи, способную сломать общепринятые стереотипы. Ей первой удалось внедрить полнокомплектную установку ЭЦН 2-го габарита диаметром 55 мм. спускаемую внутри НКТ 73 мм. на грузонесущем кабеле – ColibriESP. Технология доказала свою эффективность на промысловых испытаниях в скважинах США, Румынии и России.

Апрель 2017 года ознаменовался открытием сервисного центра в США.

Октябрь 2017 года – Открытие в Новомете собственного литейного производства.

Февраль 2018 – Новомет получил «Премия развития» за вклад в социально-экономическое развитие России.

В июне этого же года в ходе визита главы Пермского края М. Решетникова был представлен новый инвест-проект по освоению площадки «Велта» под новое кабельное производство. Инвестиции – 600 млн рублей.

В августе произошло объединение в единую компанию: ООО «Новомет-Сервис» было присоединено к АО «Новомет-Пермь», генеральным директором объединенной компании АО «Новомет-Пермь» стал Максим Перельман.

Лауреатом премии «Время инноваций-2018» компания стала в декабре 2018 г.

Сегодня «Новомет» - признанный лидер в области производства нефтепромыслового оборудования, работающего в осложнённых условиях и имеющего гарантированный уровень надёжности.

Таблица 15. Отчет о прибылях и убытках компании АО "Новомет-Пермь" в 2013-2017 гг., тыс. руб.

Показатель	2014	2015	2016	2017
Выручка (за минусом НДС, акцизов)				
Себестоимость продаж				
ВАЛОВАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)				
Коммерческие расходы				
Управленческие расходы				
ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ОТ ПРОДАЖ				
Доходы от участия в других организациях				
Проценты к получению				
Проценты к уплате				
Прочие доходы				
Прочие расходы				
ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ДО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ				
Текущий налог на прибыль				
в т. ч. постоянные налоговые обязательства (активы)				
Изменение отложенных налоговых обязательств				
Изменение отложенных налоговых активов				
Прочее				
ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)				
СОВОКУПНЫЙ ФИНАНСОВЫЙ РЕЗУЛЬТАТ ПЕРИОДА				
СПРАВОЧНО				
Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода				
Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода				

Источник: расчеты DISCOVERY Research Group

ООО НПП "Буринтех"

Основными направлениями деятельности предприятия являются разработка, производство, сервис и поставка высококачественного инструмента, реагентов для бурения и капитального ремонта скважин. Компания оснащена мощным высокотехнологичным оборудованием, имеет собственную научно-исследовательскую базу, что позволяет находить уникальные решения по конкретным требованиям и условиям заказчиков.

«БУРИНТЕХ» гарантирует высочайшее качество своей продукции, отличный уровень сервиса и именно поэтому нам доверяют крупнейшие российские и зарубежные нефтегазодобывающие компании.

Регулярно ассортимент предприятия обновляется и пополняется собственными инновационными проектами и решениями. К примеру, на данный момент компания разрабатывает роторно-управляемую систему для бурения скважин на нефть и газ. В 2016 году проект РУС компании «БУРИНТЕХ» был одобрен экспертным советом фонда развития промышленности (ФРП).

На предприятии разработана, внедрена и успешно работает Интегрированная система менеджмента качества, сертифицированная на соответствие с требованиям ГОСТ Р ИСО 9001-2015 (ISO 9001:2015), ГОСТ Р ИСО 14001-2007, ГОСТ Р 54934-2012/OHSAS 18001:2007, API Spec 7-1.

«БУРИНТЕХ» успешно сотрудничает с крупнейшими российскими нефтегазодобывающими предприятиями и зарубежными компаниями, является членом Ассоциации буровых подрядчиков, Союза производителей нефтегазового оборудования и Торгово-промышленной палаты Республики Башкортостан.

2017 год был ознаменован для компании разработкой и внедрением целого ряда инструментов и реагентов. В линейке появился состав «BIT-Plug» марки F, предназначенный для ликвидации поглощений технологических жидкостей при строительстве нефтяных и газовых скважин, а также буферная жидкость «BIT-Bufer-OBM», которая используется для удаления остаточной корки бурового раствора на углеводородной основе со стенок скважины. Кроме того, нашими специалистами были внедрены гельцементный буровой раствор «Гель-Дрилл» и передовая разработка Испытательной лаборатории буровых растворов НПП «БУРИНТЕХ» Ойлкарб БИО,

применение которого является одним из эффективных решений при вскрытии продуктивных горизонтов с АНПД.

Также в 2017 году дипломантом конкурса «100 Лучших товаров России» стала смазочная добавка «БУРИНТЕХ ЛУБРИКАНТ», отвечающая за повышение смазывающей способности пресных и соленасыщенных буровых растворов.

В 2018 году продукция компании «БУРИНТЕХ» в очередной раз вошла в список «Лучших товаров Башкортостана». На этот раз внимания удостоилась технология по химическому удалению фильтрационной корки «БАРКБИТЛ». «БУРИНТЕХ» – первое отечественное предприятие, которое разработало и успешно внедрило подобную систему. Марка «БУРИНТЕХ» в профессиональной среде давно стала символом неизменного качества и инновационного подхода к делу, сохраняя статус одной из самых успешных и стабильных компаний РФ. С каждым годом мы развиваемся, накопленный опыт и знания помогают сохранить лидирующие позиции на рынке.

Таблица 16. Отчет о прибылях и убытках компании ООО НПП "Буринтех" в 2013-2017 гг., тыс. руб.

Показатель	2014	2015	2016	2017
Выручка (за минусом НДС, акцизов)				
Себестоимость продаж				
ВАЛОВАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)				
Коммерческие расходы				
Управленческие расходы				
ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ОТ ПРОДАЖ				
Доходы от участия в других организациях				
Проценты к получению				
Проценты к уплате				
Прочие доходы				
Прочие расходы				
ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ДО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ				
Текущий налог на прибыль				
в т. ч. постоянные налоговые обязательства (активы)				
Изменение отложенных налоговых обязательств				
Изменение отложенных налоговых активов				
Прочее				
ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)				
СОВОКУПНЫЙ ФИНАНСОВЫЙ РЕЗУЛЬТАТ ПЕРИОДА				
СПРАВОЧНО				
Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода				
Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода				

Источник: расчеты DISCOVERY Research Group

АО АК "ОЗНА"

Компания «ОЗНА» — диверсифицированный производственно-инжиниринговый Холдинг. Уверенная позиция на нефтегазовом рынке страны и стабильное развитие «ОЗНА» обеспечивается благодаря мощному производственному потенциалу, большому опыту реализации проектов различного уровня сложности, накопленному более чем за шесть десятков лет, разработке собственных инновационных решений.

Компания реализует комплекс решений для нефтегазовой отрасли: проектирование, изготовление и сервисное обслуживание нефтегазового оборудования; инжиниринг в области транспортировки и подготовки нефти, газа и воды; создание АСУ ТП и телемеханики; метрологическое обеспечение объектов нефтегазового сектора; управление ЕРС-проектами.

Собственное масштабное производство и глубоко интегрированный производственный цикл, отвечающий самым современным мировым стандартам качества, позволяет реализовывать проекты в кратчайшие сроки с минимальными рисками для заказчика, и при этом предлагать выгодные по стоимости решения.

Являясь одним из лидеров отрасли, «ОЗНА» участвует во всех крупных проектах нефтегазового сектора на территории России и СНГ, каждый раз решая новые, все более сложные задачи

Компания «ОЗНА» имеет большой и успешный опыт партнерства с такими ведущими технологическими корпорациями мира как Schlumberger, Emerson, Sulzer, ABB, Siemens, General Electric и многими другими. Это позволяет нам сегодня предлагать заказчикам лучшие мировые технологии в нефтегазовой отрасли и характеризует «ОЗНА» как компанию, всегда открытую к партнерству.

Преимущества:

- Доступ к рынку нефтепромыслового оборудования и нефтесервисов в России и ближнем зарубежье;
- Активная инновационная деятельность и наличие инновационного подразделения;

- Готовность испытывать новые технологии и соинвестировать пилотные проекты;
- Возможность совместного продвижения на рынке;
- Наличие инженерной поддержки проектов, в том числе собственного опытного производства;
- Наличие возможности поддержки полевых испытаний, пусконаладочных работ и технического обслуживания на территории России и ближнего зарубежья;
- Наличие широких компетенций в сфере добычи нефти и газа, измерений продукции скважин и нефти;
- Знание отраслевых и государственных стандартов в сфере нефти и газа, поддержка на этапе сертификации решений в России;
- Участие в законодательном процессе и понимание тенденций в области государственного регулирования деятельности НК.

Опыт показывает, что качество создается на всех этапах работы, начиная с концептуального проектирования, выбора входных материалов и комплектующих, надежных партнеров, зависит от совершенства технологий производства и требует особого внимания при вводе в эксплуатацию.

Качество продукции компании соответствует всем стандартам в области безопасности, что подтверждено соответствующими российскими сертификатами и сертификатами Таможенного союза. В настоящее время система менеджмента качества компании сертифицирована по международным стандартам ISO 9001:2008, ISO 1400:2004 и OHSAS 18001:2007. «ОЗНА» также соответствует отраслевым стандартам СДС Газсерт, СДС Трансерт и Морского регистра.

Таблица 17. Отчет о прибылях и убытках компании АО АК "ОЗНА" в 2013-2017 гг., тыс. руб.

Показатель	2014	2015	2016	2017
Выручка (за минусом НДС, акцизов)				
Себестоимость продаж				
ВАЛОВАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)				
Коммерческие расходы				
Управленческие расходы				
ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ОТ ПРОДАЖ				
Доходы от участия в других организациях				
Проценты к получению				
Проценты к уплате				
Прочие доходы				
Прочие расходы				
ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ДО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ				
Текущий налог на прибыль				
в т. ч. постоянные налоговые обязательства (активы)				
Изменение отложенных налоговых обязательств				
Изменение отложенных налоговых активов				
Прочее				
ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)				
СОВОКУПНЫЙ ФИНАНСОВЫЙ РЕЗУЛЬТАТ ПЕРИОДА				
СПРАВОЧНО				
Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода				
Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода				

Источник: расчеты DISCOVERY Research Group

ООО "Алнас" (ГК "Римера")

Завод «Алнас», основанный в 1978 году, входит в состав группы компаний «Римера» и является одним из крупнейших в России предприятий по производству полнокомплектных установок электроцентробежных насосов (УЭЦН) для добычи нефти.

В арсенале предприятия более 50 модификаций двигателей, 100 модификаций насосов, свыше 3000 вариантов комплектации оборудования. За время работы «Алнас» неоднократно признавался лучшей машиностроительной компанией России.

Сегодня ООО «Алнас» — это:

- инновационные научно-исследовательские разработки;
- предприятие, изготавливающее полнокомплектные погружные установки (центробежный насос, газосепаратор, гидрозащита, электродвигатель, наземное электрооборудование);
- экспертиза при подборе оборудования для различных условий эксплуатации;

Установки электроцентробежных насосов производства завода «Алнас» добывают треть всей российской нефти, успешно работая на нефтепромыслах крупнейших компаний РФ и дальнего зарубежья. Продукция «Алнаса» экспортируется в Казахстан, Азербайджан, Украину, Белоруссию, Узбекистан, Венесуэлу, Оман, Индию.

Сегодня альметьевское предприятие группы компаний «Римера» готово предложить нефтедобывающим компаниям решения, базирующиеся на передовых технологиях с использованием современного оборудования. Продукция предприятия соответствует требованиям российских стандартов качества, что подтверждено соответствующими сертификатами и разрешениями. Выпускаемое оборудование может поставляться в комплектации, учитывающей индивидуальные требования заказчика.

«АЛНАС» (Альметьевский завод погружных электрических насосов — АЗПЭН) был основан в 1978 году. Первое десятилетие в истории завода стало периодом его становления, налаживания производственного процесса.

Один за другим рождались новые заводские службы, причем в первую очередь создавался блок вспомогательных цехов. В конце сентября 1978 г. был образован ремонтно-строительный участок (PCY), чуть позднее – центральный инструментальный склад и цех нестандартного оборудования. А уже в октябре рабочие цеха получили первый в истории завода план – план по выпуску именно нестандартного оборудования.

6 ноября 1979 года на «АЛНАСе» были собраны первые электродвигатели. Этот день стал началом отсчета на длинном и тернистом пути становления и признания завода, и его продукции.

В конце 1981 года состоялся пуск литейного цеха. Сегодня литейный цех ООО «АЛНАС» – это мощное чугунолитейное производство, опирающееся на высокий технический интеллект специалистов отдела главного металлурга, вооруженных современной аналитико-измерительной аппаратурой, выпускающее продукцию высокого качества для нефтедобычи и автомобилестроения.

В 1981 были организованы механосборочный цех по производству гидрозащиты и механический цех длинномерных деталей. В штатное расписание завода была введена новая служба – испытательная станция, состоящая из трех участков: участка испытания двигателей, участка испытания насосов и вспомогательного участка по ремонту и обслуживанию электротехнического и технического оборудования.

В 1982 году начался серийный выпуск первой марки погружного электронасоса с клеймом «АЗПЭН».

В декабре 1983 года руководство АЗПЭН заключило контракт на строительство нового специализированного литейного цеха на базе двух автоматических формовочных линий «Дисаматик» (Дания) и десяти стержневых машин фирмы «Патерле» (Италия).

Продукция АЗПЭН поставлялась во все нефтяные районы страны, от Калининграда до Сахалина, от Ноябрьска до Небит-Дага.

В 1987 году завод освоил производство погружных электронасосов в модульном исполнении.

Благодаря этой конструкции удалось начать производство установок, обеспечивающих добычу от 15 до 1000 кубических метров нефти в сутки с глубин до трех

километров. Настоящим подарком в честь 10-летия завода стал выпуск 25-тысячной установки.

Сегодня «АЛНАС» развивается, совершенствуется производство, оптимизируются логистические и производственные цепочки. Предприятие переживает свое второе рождение, а в свете общего подъема нефтедобывающей индустрии в нашей стране и в мире, у «АЛНАСа» — большое будущее.

Во второе свое десятилетие АЗПЭН вступил как единственное в СССР и крупнейшее в мире специализированное предприятие по производству и комплектной поставке установок погружных электронасосов для добычи нефти, как мощное предприятие, большей частью оснащенное высокопроизводительным импортным оборудованием. Автоматизированные литейные линии «Дисаматик» (Дания), роботизированный комплекс механообработки («Хайнеманн», ФРГ), высокопроизводительные и точные прессы «AIDA» (Япония), а также итальянские стержневые полуавтоматы, английские обрубочные машины, лабораторное оборудование из США в совокупности с лучшим советским оборудованием – таков был технологический портрет АЗПЭН того времени. Более 50 % нефти в СССР добывалось с помощью установок, произведенных АЗПЭН. Насосы с торговой маркой «АЛНАС» появились также на нефтяных месторождениях Западной Европы, Северной Африки, Ближнего Востока, Северной Америки.

С 1 января 1994 года завод стал акционерным обществом открытого типа – АО «АЛНАС».

В 1995 году началось формирование сервисной сети «АЛНАСа». Вскоре начали открываться представительства на местах. Первая база была создана при АО «Юганскнефтегаз», вторая – в Сургуте. К 1997 году филиалы АО «АЛНАС» имелись уже в Когалыме (для НК «ЛУКОЙЛ»), в Нижневартовске (АО «Нижневартовскнефтегаз»), в Усинске (АО «Коминетфть») и т.д.

В апреле 1997 года акционерное общество открытого типа (АО) «Альметьевский завод погружных электронасосов – АЛНАС» переименован в Открытое акционерное общество (ООО) «Альметьевский насосный завод».

Вскоре ООО «АЛНАС» освоил выпуск новых перспективных изделий из литья для АвтоВАЗа и фирмы «Фольксваген».

3 июля 1998 года была создана дочерняя компания «АЛНАС-Плюс», которая занялась реализацией водяных установок. На базе цехов вспомогательного производства были созданы ООО «Альметьевский инструментальный завод» и ООО «АЛНАС-Транс-Сервис». Всего в 1998 году было создано 6 юридически самостоятельных дочерних предприятий.

В 1999 году ООО «АЛНАС» добился ощутимых результатов продаж в Ливию, Индию, Ирак, Оман, Канаду и создал там задел для предстоящей большой работы.

В 2000 году ООО «АЛНАС» стало разветвленной компанией холдингового типа. В ее состав входили 13 юридически самостоятельных дочерних предприятий, в т.ч. 9 сервисных центров в различных нефтяных регионах России.

Объектом пристального внимания «АЛНАСа» в 2000 году стали вопросы социальной программы. В январе 2000 года был образован спортивный клуб «АЛНАС», объединивший футбольный клуб «АЛНАС» и детско-юношескую спортивную школу по футболу.

В 2005 году в ООО «АЛНАС» начата разработка более сложной, интегрированной системы менеджмента (системы экологического менеджмента на базе действующей системы менеджмента качества).

В 2008 году «АЛНАС» вошел в состав бизнес-направления «Нефтегазовое оборудование» крупной нефтесервисной компании «Римера». В этом же году была утверждена программа модернизации завода, которая реализуется в настоящее время.

Компания «Римера», представляющая нефтесервисный бизнес крупной промышленной группы ЧТПЗ (Челябинский трубопрокатный завод) пришла на «АЛНАС» в сложное время. Начался мировой финансово-экономический кризис, который не прошел стороной и «АЛНАС». Заслугой компании «Римера» стало то, что удалось не только сохранить производственный, но и творческий потенциал предприятия — его высокопрофессиональный коллектив. И это очень актуально в условиях современного производства и рыночной экономики.

Если раньше «АЛНАС» долгое время был практически монополистом на российском рынке центробежных погружных насосов, то теперь приходилось вступать в

конкурентную борьбу с другими предприятиями. А это стало невозможно без той, заложенной еще в 2008 году, идеи глобальной модернизации предприятия.

В 2011 году при поддержке ЧТПЗ «АЛНАС» закупил в Японии новые станки для автоматного цеха (производства компании «Mori Seiki»), которые призваны на 30% повысить производительность предприятия. В совокупности, конечно, с новыми прессовыми комплексами «AIDA», новейшим плавильным и разливающим оборудованием литейного цеха. Стоимость проекта такой модернизации — более одного миллиарда рублей, которые, по мнению инвесторов, окупятся уже к 2015 году. Изменится и внешний облик предприятия: готовится капитальный ремонт, в ходе которого не только будет произведена внутрицеховая перепланировка, но и изменен весь дизайн литейного и главного корпусов: как интерьера, так и экстерьера.

Самый главный инвестиционный проект «Алнаса» - немецкий литейный комплекс по изготовлению стержней Laetpre. Первая часть линии введена в эксплуатацию в 2013 году, и в этот же год, в День машиностроителя и 35-летний юбилей «Алнаса» был заложен фундамент для строительства второй части – линии по производству отливок рабочих органов. Оборудование стоимостью 620 миллионов рублей уже поступило на завод. Установка литейного комплекса запланирована 2014 год. Отливки будут изготавливаться согласно технологии Cold box amine, которая позволяет значительно снизить затраты на изготовление продукции, а также повысить ее качество и скорость. Общая стоимость инвест. проекта более 2,5 миллиардов рублей.

В 2013 году произошло усиление мощностей в автоматном цехе «Алнаса» - введены в эксплуатацию обрабатывающие центры с числовым программным управлением, произведенные японской компанией «Mori Seiki». Мощность данного оборудования в несколько раз превышает способности других станков и составляет 44 детали ежечасно. С целью обеспечения эффективного функционирования новых станков было проведено обучение работников «Алнаса». Восемь комплексов «Mori Seiki» включают в себя шестнадцать токарно-фрезерных станков. Стоимость данного оборудования составляет более 450 миллионов рублей.

В планах 2014 года – закупка оборудования в механический цех, планируемый бюджет – 26 миллионов рублей. Это даст увеличение производительности, снижение затрат на ремонт и обслуживание оборудования. Также необходимо увеличить

пропускную способность испытательной станции, и закупить горизонтальные стенды испытаний оборудования. Стоимость проекта оценивается в 12 миллионов рублей.

Общую модернизацию завода планируется закончить к концу 2015 года и к этому же сроку ключевая бизнес-единица «Римеры» увеличит свои мощности до 7500 установок ЭЦН в год.

АО "Сибнефтемаш"

АО «Сибнефтемаш» – крупное предприятие с 40-летним опытом по производству широкого спектра нефтепромыслового оборудования.

С июля 2011 года АО «Сибнефтемаш» входит в структуру крупного многопрофильного холдинга Группы ГМС, обладающего одним из самых мощных научно-производственных потенциалов в области разработки насосного, компрессорного и блочно-модульного оборудования. Важным направлением деятельности Группы является реализация проектов «под ключ» и комплексное обустройство объектов нефтегазодобычи, водоснабжения и водоотведения.

Основные направления деятельности завода:

- производство стационарных и мобильных складов цемента;
- производство оборудования для капитального ремонта скважин (КРС);
- производство оборудования для гидроразрыва пласта (ГРП);
- производство пакерно-якорного оборудования;
- производство емкостей и резервуаров;
- производство сепараторов и аппаратов, работающих под давлением;
- производство каркасно-панельных зданий;
- производство блочно-комплектного оборудования;

АО «Сибнефтемаш» - надежный поставщик нефтепромыслового оборудования, о чем свидетельствуют многолетние партнерские отношения с такими компаниями как ОАО «Сургутнефтегаз», «Халлибуртон Интернэшнл Инк» (Hulliburton), ОАО «ТНК-ВР», ОАО НК «Роснефть», ОАО «Газпром Нефть», ООО «Торговый дом КАТойл», с Компанией «ШлюмбержеЛоджелко Инк» (Schlumberger), WeatherfordInternational Ltd. и другими.

ОАО «Сибнефтемаш» тесно сотрудничает со своими заказчиками на этапе проектирования оборудования, поэтому практически каждое изделие является уникальным, и отвечает всем требованиям потребителей. Все производимое оборудование имеет соответствующие сертификаты и разрешения.

Производственные мощности представляют собой 2 площадки более 20 гектар, на которых располагаются производственные, складские и вспомогательные помещения площадью более 56 000 м². На одной из площадок находится собственный железнодорожный тупик.

Официальный запуск производственного комплекса на ст. Туринский произошло 2 октября 2013 года в присутствии Губернатора Тюменской области Якушева В.В. Новая площадка полностью отвечает запросам сегодняшнего времени и расширяет технологические возможности «Сибнефтемаша» в несколько раз. Оборудование новой производственной площадки позволяет выполнять обработку практически всех металлов. С его помощью можно легко в оптимально короткие сроки изготовить высокотехнологичное оборудование. Сейчас завод способен выпускать нефтегазовые сепараторы, газовые, факельные сепараторы.

Парк промышленного оборудования постоянно пополняется, и включает в себя более 360 единиц металлорежущего, сварочного, термического, окрасочного, грузоподъемного и другого оборудования.

Система менеджмента качества на АО «Сибнефтемаш» отвечает требованиям международного стандарта ISO-9001: (сертификат №44 100 066585). Сертификация, а также ежегодное подтверждение на соответствие стандарту осуществляется компанией TUV NORD CERT.

Политика в области качества в АО «Сибнефтемаш» строится в соответствии с требованиями ISO 9001:2015, СТО Газпром 9001-2012.

Таблица 18. Отчет о прибылях и убытках компании АО "Сибнефтемаш" в 2013-2017 гг., тыс. руб.

Показатель	2014	2015	2016	2017
Выручка (за минусом НДС, акцизов)				
Себестоимость продаж				
ВАЛОВАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)				
Коммерческие расходы				
Управленческие расходы				
ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ОТ ПРОДАЖ				
Доходы от участия в других организациях				
Проценты к получению				
Проценты к уплате				
Прочие доходы				
Прочие расходы				
ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ДО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ				
Текущий налог на прибыль				
в т. ч. постоянные налоговые обязательства (активы)				
Изменение отложенных налоговых обязательств				
Изменение отложенных налоговых активов				
Прочее				
ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)				
СОВОКУПНЫЙ ФИНАНСОВЫЙ РЕЗУЛЬТАТ ПЕРИОДА				
СПРАВОЧНО				
Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода				
Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода				

Источник: расчеты DISCOVERY Research Group

ООО НПО "Курганхиммаш"

ООО «Курганхиммаш» – одно из ведущих российских предприятий по проектированию и производству технологического оборудования для

нефтегазодобывающей, нефтегазоперерабатывающей, химической, энергетической, атомной, металлургической, машиностроительной, медицинской, пищевой и других отраслей промышленности.

Компания осуществляет разработку технологий для различных процессов, производит проектные, монтажные, шеф-монтажные и пуско-наладочные работы.

Сегодня ООО «Курганхиммаш» выпускает более 2000 наименований продукции. Спектр продукции предприятия охватывает практически все разнообразие типового и специализированного оборудования.

ООО «Курганхиммаш» расширяет ассортимент и идет по пути улучшения технологий выпускаемой продукции.

Обладая высокой конкурентоспособностью, ООО «Курганхиммаш» постоянно расширяет рынок сбыта своей продукции.

Продукция предприятия включается в комплексные поставки на все крупнейшие объекты ТЭК страны.

Предприятие имеет прочные партнерские отношения с крупнейшими компаниями страны, среди которых ПАО «АК «Транснефть», ПАО «Газпром», ПАО «Газпром нефть», ПАО «ЛУКОЙЛ», ПАО «ГМК «Норильский Никель», ПАО НК «Роснефть», ОАО «Сургутнефтегаз», ПАО «НОВАТЭК», ПАО «Башнефть» и другие.

Компания неоднократно входила в список 100 лучших предприятий России по различным номинациям. Коллектив предприятия получил благодарность Президента Российской Федерации за эффективную работу и серьезный вклад в возрождение отечественной промышленности. Компания занимает одно из лидирующих мест в экономике региона.

Главные задачи компании – построение партнерских отношений с заказчиками на долгосрочной основе, постоянное расширение ассортимента выпускаемой продукции и предоставляемых услуг, применение наукоемких технологий, создание новых производств и модернизация существующих мощностей.

Таблица 19. Отчет о прибылях и убытках компании ООО НПО "Курганхиммаш" в 2013-2017 гг., тыс. руб.

Показатель	2014	2015	2016	2017
Выручка (за минусом НДС, акцизов)				
Себестоимость продаж				
ВАЛОВАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)				
Коммерческие расходы				
Управленческие расходы				
ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ОТ ПРОДАЖ				
Доходы от участия в других организациях				
Проценты к получению				
Проценты к уплате				
Прочие доходы				
Прочие расходы				
ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ДО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ				
Текущий налог на прибыль				
в т. ч. постоянные налоговые обязательства (активы)				
Изменение отложенных налоговых обязательств				
Изменение отложенных налоговых активов				
Прочее				
ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)				
СОВОКУПНЫЙ ФИНАНСОВЫЙ РЕЗУЛЬТАТ ПЕРИОДА				
СПРАВОЧНО				
Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода				
Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода				

Источник: расчеты DISCOVERY Research Group

ООО "Челябинский компрессорный завод"

Челябинский компрессорный завод основан в 1999 году и за время своего существования прошел путь от выпуска роторно-пластинчатых до современных винтовых компрессорных установок. Отличное качество и конкурентоспособные цены дают

возможность многим потребителям сжатого воздуха по достоинству оценить все преимущества компрессорных установок производства Челябинского компрессорного завода.

На сегодняшний день Челябинский компрессорный завод прочно утвердился на российском рынке как крупнейший производитель винтовых компрессорных установок с приводом от электрического и дизельного двигателей.

Преимущества:

- комплексный подход к обеспечению технологических процессов предприятий сжатым воздухом;
- оперативность работы;
- широкая сеть центров продаж и сервисных центров на территории РФ, Киргизии, Казахстана, Украины, Беларусь, Таджикистана, Азербайджана, Монголии;
- послепродажное сопровождение клиента (информационное обеспечение, сервисное обслуживание, модернизация оборудования);
- наличие современного высокотехнологичного производственного оборудования;
- высокая квалификация персонала;
- использование комплектующих компонентов ведущих мировых производителей, таких как Deutz, GHH-RAND, ROTORCOMP, Danfoss, Schneider Electric и других.

Продукция:

- винтовые компрессорные установки типа ДЭН с приводом от электрического двигателя производительностью 0,3-55 м³/мин., рабочим давлением 7-13 бар, и типа КВ с приводом от дизельного двигателя производительностью 2,5-30 м³/мин., рабочим давлением 6-30 бар;
- безмасляные компрессорные установки типа КС;

- поршневые компрессорные установки среднего и высокого давления с давлением 35-500 бар;
- центробежные компрессорные установки;
- газовые компрессоры;
- блок-контейнеры компрессорные (БКК), модульные компрессорные станции (МКС);
- азотные установки и станции;
- автономные дизель-генераторные установки и станции;
- оборудование по подготовке сжатого воздуха марки ЧКЗ и ведущее мировой компании Donaldson;
- воздухохранилища (ресиверы) объемом 2-80 м³ (возможен и больший объем);
- пневмоинструмент.

Услуги:

- пневмоаудит (энергоаудит) предприятия заказчика;
- разработка проекта, подбор и поставка оборудования;
- шефмонтаж и пусконаладочные работы, обучение персонала заказчика;
- гарантийное и послегарантийное сервисное обслуживание;
- доступный лизинг от производителя;
- лазерная резка и гибка металла.

В структуру предприятия входят следующие подразделения:

- производственные участки: механообрабатывающий, окрасочный, сборочные, сборочно-сварочный, участок производства сосудов высокого давления, экспериментальный, приемо-сдаточных испытаний, а также цех листообработки и цех по сборке блочно-модульных зданий;
- конструкторско-технологический отдел;
- служба управления качеством и технического контроля;
- служба сервиса;
- коммерческая служба;
- транспортно-складское хозяйство и др.

Производственный комплекс предприятия оснащен самым современным оборудованием.

Лазерные технологические комплексы «BYSTAR 4020» обеспечивают высокую точность резки без ограничений по геометрической сложности и минимальную деформацию металла.

Листогибочные прессы «BEYELER PR 100x2550» обеспечивают возможность точного формирования гнутых профилей сложного сечения.

Линия порошковой окраски «Taiss» имеет многофазную подготовку окрашиваемой поверхности перед покраской: обезжиривание, фосфатация, мойка и т. д. Окрашенные по такой технологии капоты и рамы для компрессорных установок сохраняют отличное покрытие на всем протяжении службы компрессорных установок.

Обрабатывающие центры с ЧПУ от мировых лидеров: DECKEL-MANO, Mazak, FEELER, Takisawa обеспечивают высокую точность и скорость обработки материалов. В совокупности с квалифицированным персоналом это оборудование позволяет производить детали компрессорных установок высочайшего качества.

Сварочное оборудование «LINCORN» помогает добиться толщины свариваемого шва до 2,5 мм.

Вальцегибочный станок «SAHINLER» позволяет достигнуть диаметра обечайки для сваривания одним швом до 5 метров.

Таблица 20. Отчет о прибылях и убытках компании ООО "Челябинский компрессорный завод" в 2013-2017 гг., тыс. руб.

Показатель	2014	2015	2016	2017
Выручка (за минусом НДС, акцизов)				
Себестоимость продаж				
ВАЛОВАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)				
Коммерческие расходы				
Управленческие расходы				
ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ОТ ПРОДАЖ				
Доходы от участия в других организациях				
Проценты к получению				
Проценты к уплате				
Прочие доходы				
Прочие расходы				

ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ДО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ				
Текущий налог на прибыль				
в т. ч. постоянные налоговые обязательства (активы)				
Изменение отложенных налоговых обязательств				
Изменение отложенных налоговых активов				
Прочее				
ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)				
СОВОКУПНЫЙ ФИНАНСОВЫЙ РЕЗУЛЬТАТ ПЕРИОДА				
СПРАВОЧНО				
Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода				
Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода				

Источник: расчеты DISCOVERY Research Group

АО "Димитровградхиммаш"

АО "Димитровградхиммаш" является одним из ведущих российских производителей оборудования для газоперерабатывающей, нефтяной, химической, нефтехимической и других отраслей промышленности.

Стратегия АО «Димитровградхиммаш» направлена на максимальное удовлетворение потребностей заказчика: строгое соблюдение современных требований к качеству и безопасности выпускаемой продукции, улучшение её характеристик и сокращение сроков изготовления, освоение производства новых видов оборудования.

Предприятие основано в 1931 году. Количество работающих — 1400 человек. С 1988 г. предприятие возглавляет кандидат технических наук, Заслуженный Машиностроитель России, кавалер орденов «Почёта», «Дружба», «Знак почёта», почётный гражданин Ульяновской области Михайлин Сергей Михайлович.

История распорядилась так, что, возникнув на рубеже 19 и 20 столетий, завод сумел выжить и развивался вместе с городом. Менялась номенклатура, подчинённость, название, но не изменялось одно — желание коллектива выжить при любых обстоятельствах. Осваивалась новая продукция, технологии, велось строительство новых цехов и других производственных сооружений. А в начале 90-х годов, когда разрушились старые связи и резко упал спрос на продукцию, завод сумел выстоять, благодаря энтузиазму работающих и умелому руководству.

Удачное географическое расположение Димитровграда — город окружён промышленными центрами Поволжья — Самарой, Тольятти и Ульяновском, сочетание

преимущества рабочих династий и интеллектуального потенциала специалистов предприятия благотворно сказывается на развитии деловых связей завода, гарантирует высокое качество изготовленной продукции и облегчает её доставку заказчику.

Обширная производственная и технологическая база предприятия даёт возможность в короткие сроки перестраивать оборудование под выполнение любых задач и делает его универсальным для мелкосерийного производства.

Внедрена и сертифицирована система менеджмента качества на соответствие международному стандарту ISO 9001.

Таблица 21. Отчет о прибылях и убытках компании АО "Димитровградхиммаш" в 2013-2017 гг., тыс. руб.

Показатель	2014	2015	2016	2017
Выручка (за минусом НДС, акцизов)				
Себестоимость продаж				
ВАЛОВАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)				
Коммерческие расходы				
Управленческие расходы				
ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ОТ ПРОДАЖ				
Доходы от участия в других организациях				
Проценты к получению				
Проценты к уплате				
Прочие доходы				
Прочие расходы				
ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ДО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ				
Текущий налог на прибыль				
в т. ч. постоянные налоговые обязательства (активы)				
Изменение отложенных налоговых обязательств				
Изменение отложенных налоговых активов				
Прочее				
ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)				
СОВОКУПНЫЙ ФИНАНСОВЫЙ РЕЗУЛЬТАТ ПЕРИОДА				
СПРАВОЧНО				
Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода				
Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода				

Источник: расчеты DISCOVERY Research Group

Созданная в июне 2010 года компания «Уралмаш Нефтегазовое Оборудование Холдинг» (ООО «Уралмаш НГО Холдинг») в настоящее время объединяет несколько предприятий, имеющих более чем 70-летний опыт производства бурового и нефтегазового оборудования, является крупнейшим отечественным производителем буровых установок для эксплуатационного и глубокого разведочного бурения.

Основное производство продукции осуществляется в трех филиалах: в Екатеринбурге, в Тюмени, в Отрадном. Инжиниринговые подразделения сосредоточены в филиале ООО «Уралмаш НГО Холдинг» в Екатеринбурге и в филиале «Нефтегазинжиниринг» в Волгограде. В состав компании также входит сервисное предприятие ООО «Уралмаш-Техсервис», осуществляющее полный спектр работ по техническому сервису бурового оборудования.

Мощный инжиниринговый центр, сочетающий уникальный опыт советской конструкторской школы и возможности разрабатывать современное высокотехнологичное оборудование с использованием инновационных решений - одно из главных конкурентных преимуществ «Уралмаш НГО Холдинг».

Важнейшей целью деятельности холдинга является поставка заказчикам современных, высокоэффективных буровых установок в строгом соответствии с условиями контрактов, предоставление клиентам технического сервиса самого высокого качества. Установки «Уралмаш НГО Холдинг» традиционно рассчитаны на эксплуатацию в наиболее экстремальных условиях и поэтому превосходят большинство мировых аналогов по своей надежности и долговечности при строительстве скважин в условиях Крайнего Севера.

На сегодняшний день «Уралмаш НГО Холдинг» производит следующие виды буровых установок и оборудования:

- Мобильные буровые установки грузоподъемностью 160 - 200 тонн.
- Стационарные буровые установки грузоподъемностью 160 - 700 тонн.
- Эшелонные установки для кустового бурения скважин грузоподъемностью 160 - 450 тонн.
- Наборы бурового оборудования.

- Узлы и агрегаты буровых установок.
- Запасные части и расходные материалы.

Установки комплектуются вышками с открытой передней гранью, системами верхнего привода, частотно-регулируемым приводом переменного тока, кабиной бурильщика, системой отопления горячим воздухом, современными буровыми лебедками и насосами, ЦС с четырех- и пятиступенчатой системой очистки буровых растворов и многим другим оборудованием, определяющим передовой дизайн установок, что в конечном итоге обеспечивает их высокие технико-экономические характеристики. Также Холдингом реализуются крупные проекты по выпуску современной буровой техники по индивидуальным заказам.

Основная задача Холдинга – в полной мере удовлетворять текущие и перспективные потребности нефтегазовой отрасли в буровом оборудовании с учетом самых серьезных требований к инжинирингу, качеству, срокам поставок этого оборудования, его сервисному обслуживанию, и обеспечить именно российским производителям лидирующие позиции на отечественном рынке буровых установок.

С 2010 года заказчикам «Уралмаш НГО Холдинг» – ООО «Газпром бурение», ООО «РН-Бурение», ОАО «ВТБ Лизинг», ОАО «Сургутнефтегаз», ЗАО «Инвестгеосервис», ООО «ОБК», ООО «СБК», ЗАО «Удмуртнефть-Бурение», ООО «БК «Евразия», ООО «Эриэлл Нефтегазсервис», ЗАО «ССК», ООО «Интегра-бурение», ПО «Белоруснефть», «Туркменнефть», «Туркменгаз» и др. отгружено более 90 комплектов современных высокоэффективных буровых установок и НБО.

При активном содействии Газпромбанка (Банк ГПБ (АО)) - стратегического партнера Холдинга - на «Уралмаш НГО Холдинга» реализуется масштабная программа модернизации производственных мощностей и инжиниринга.

На мощностях «Уралмаш НГО Холдинг» обеспечивается полный цикл производства бурового оборудования.

При этом благодаря масштабной программе модернизации производственной базы «Уралмаш НГО Холдинг» достигнут значительный технологический и технический качественный рост на всех этапах создания бурового оборудования.

В результате осуществляемой программы модернизации и обновления своего производства сегодня Холдинг обладает одной из лучших в стране производственной базой по выпуску широкого спектра бурового и блочно-комплектного оборудования.

Производство осуществляется на трёх предприятиях Холдинга – «Завод УРБО» - филиал ООО «Уралмаш НГО Холдинг» в Екатеринбурге, «Завод НЕФТЕМАШ» - филиал ООО «Уралмаш НГО Холдинг» в Отрадном, «Завод БКУ» - филиал ООО «Уралмаш НГО Холдинг» в Тюмени.

При изготовлении узлов буровых установок используется современное оборудование, станки с ЧПУ и обрабатывающие центры - всего более 500 единиц токарного, карусельного, фрезерного, сверлильного, шлифовального, хонинговального и другого оборудования.

Сборочные цеха с шириной пролёта 24 метра, оснащены кранами грузоподъёмностью до 50 тонн, слесарно-сборочные и сварочные участки, покрасочные камеры, участки консервации и упаковки замыкают цикл производства бурового оборудования.

ООО «Уралмаш НГО Холдинг» производит контрольную сборку буровых установок перед отправкой Заказчику на трёх специально оборудованных площадках. Технические характеристики изготовленного оборудования подтверждаются на испытательных участках с последующим оформлением сертификационного паспорта изделия.

Система менеджмента качества имеет сертификаты международных стандартов ISO 9001:2015, API Spec Q1 в области проектирования и изготовления буровых установок, наборов бурового оборудования, узлов буровых установок и запасных частей. Также имеются сертификаты API, подтверждающие возможность выпуска бурового оборудования в соответствии с требованиями спецификаций API 4F, 7K, 8C.

Таблица 22. Отчет о прибылях и убытках компании ООО «Уралмаш НГО Холдинг» в 2013-2017 гг., тыс. руб.

Показатель	2014	2015	2016	2017
Выручка (за минусом НДС, акцизов)				
Себестоимость продаж				
ВАЛОВАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)				
Коммерческие расходы				
Управленческие расходы				
ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ОТ ПРОДАЖ				
Доходы от участия в других организациях				
Проценты к получению				
Проценты к уплате				
Прочие доходы				
Прочие расходы				
ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ДО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ				
Текущий налог на прибыль				
в т. ч. постоянные налоговые обязательства (активы)				
Изменение отложенных налоговых обязательств				
Изменение отложенных налоговых активов				
Прочее				
ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)				
СОВОКУПНЫЙ ФИНАНСОВЫЙ РЕЗУЛЬТАТ ПЕРИОДА				
СПРАВОЧНО				
Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода				
Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода				

Источник: расчеты DISCOVERY Research Group

ОАО НПО "НЕФТЕГЕОФИЗПРИБОР"

Открытое акционерное общество Научно-Производственное Объединение «Нефтегеофизприбор» - основным направлением деятельности является разработка и изготовление цифровой модульной геофизической аппаратуры для проведения комплексных геофизических исследований в бурящихся и эксплуатационных скважинах.

Предприятие осуществляет поставку, наладку и запуск оборудования заказчику, а также обучение персонала и дальнейшую техническо-информационную поддержку на протяжении всего срока эксплуатации оборудования.

История предприятия начинается с 1988г. Предприятие имеет глубокие производственные традиции и богатый опыт в области разработки и производства геофизического оборудования. В настоящее время на предприятии работают около двухсот человек. Основу научно-технического общества предприятия составляют бывшие работники Грозненского НИИГИ, а также специалисты бывших оборонных предприятий Южного Федерального Округа и Северного Кавказа. Особую роль предприятие уделяет молодежи: студенты профильных ВУЗов после прохождения производственной практики приглашаются на работу.

Вся аппаратура выпускается на собственной современной производственной базе площадью 18000 кв.м. На сегодняшний день ОАО НПО «Нефтегеофизприбор» - динамично развивающаяся компания, ведущая разработку оборудования, характеристики которого не уступают лучшим зарубежным аналогам.

ООО "Нефтегазгеофизика"

ООО «Нефтегазгеофизика» – один из ведущих научно-технических центров России в области разработки техники и технологий геофизических исследований и контроля нефтегазовых скважин.

Основные направления научно-технической деятельности:

- теория, методы и технологии геофизических исследований нефтегазовых скважин;
- сервисные услуги в области производства ГИС и интерпретации материалов ГИС.

Инфраструктура предприятия обеспечивает:

- физико-математическое моделирование приборов на этапе разработки;
- разработку конструкторской документации для обеспечения серийного выпуска;
- производственную базу для производства приборов и оборудования;
- необходимое метрологическое и испытательное оборудование;
- оказание сервисных услуг по новым технологиям ГИС;
- геолого-геофизическую интерпретацию ГИС на сложных геологических объектах.

В ООО «Нефтегазгеофизика» сосредоточены ведущие специалисты России – создатели нашедших массовое применение в России и СНГ приборов, методик и технологий ГИС: электрического, электромагнитного, акустического, радиоактивного и ядерно-магнитного каротажа, компьютерной обработки и интерпретации данных ГИС.

География поставок аппаратуры включает ведущие российские геофизические компании, к которым относятся:

- ОАО «Сургутнефтегаз» трест «Сургутнефтегазгеофизика»;
- ПАО «Газпром»;
- ООО «Газпром Георесурс»;
- ОАО «Когалымнефтегазгеофизика»;
- ООО «КогалымНИПИнефть»;
- Интегра ООО «Геофизсервис»;
- ООО «Газпромнефть-Ноябрьскнефтегазгеофизика»;
- Росгео АО «НПЦ «Недра»;
- Росгео АО «Калининградгеофизика»;
- Росгео АО «Волгограднефтегазгеофизика»;
- Росгео ОАО «Нишневартовскнефтегазгеофизика»;
- ООО «ТНГ-Групп»; АО «Башнефтегазгеофизика»;
- АО «Ямалпромгеофизика»;
- ООО «Урайнефтегазгеофизика»;
- АО «Коминнефтегазгеофизика»;

- ООО ПИТЦ «Геофизика»;
- ООО «Везерфорд»;
- АО ПГО «Тюменьпромгеофизика»;
- ООО «СевКавнефтегазгеофизика»;
- ООО «ТомскГАЗПРОМгеофизика»;
- ООО «Ленинск-Кузнецкая геофизическая партия»;
- ООО «Юганскнефтегазгеофизика».

Зарубежными партнёрами и заказчиками предприятия являются:

- ТОО «Techno Trading LTD» (Казахстан);
- ТОО «НПП «УралНефтеГазСервис» (Казахстан);
- ТОО «ЦентрПромГеофизика» (Казахстан);
- ГК «Туркменнефть» Управление «Туркменнебитгеофизика» (Туркмения);
- РУП «Производственное объединение «Белоруснефть» (Беларусь);
- «Вьетсовпетро» (Вьетнам);
- «Hong Kong Oilgas Limited» (Китай);
- «Присижн Энерджи Сервисиз Инк» (Канада, США).

Разработанные в ООО «Нефтегазгеофизика» компьютеризованные технологии сертифицированы, отвечают уровню мировых стандартов. Изготавливаемая аппаратура и оборудование имеют необходимые разрешения Роспотребнадзора РФ на применение.

Богатая номенклатура выпускаемых приборов и оборудования и большой опыт эксплуатации технологий ГИС, позволяет предприятию наиболее полно удовлетворять интересы заказчика – от поставки отдельных приборов до сдачи “под ключ” завершённых технологий производства ГИС.

Важное направление деятельности компании – это оказание каротажных услуг по уникальным технологиям ГИС:

- каротаж сверхглубоких скважин;
- ядерно-магнитный каротаж в сильном магнитном поле;
- оценка текущей нефтенасыщенности с использованием С/О каротажа;
- волновой акустический каротаж.

Компания предлагает новые технологии:

- Ядерно-магнитный томографический каротаж;
- мониторинг текущей нефтенасыщенности с использованием С/О каротажа;
- волновой акустический каротаж с монопольными и кросс-дипольными преобразователями;
- технология контроля технического состояния обсаженных скважин;
- технология контроля технического состояния обсадной колонны методом акустического сканирования.

Ядерно-магнитный томографический каротаж (ЯМТК)

Запатентован в России, США, Германии, Канаде, Норвегии, Мексике, Великобритании. Патент РФ на изобретение №2181901 «Способ каротажа с использованием ядерно-магнитного резонанса и устройство для его осуществления».

Решаемые задачи:

- анализ структуры порового пространства;
- измерение общей пористости независимо от литологии пород;
- определение эффективной пористости;
- определение подвижной и неподвижной воды;
- определение проницаемости;
- определение остаточной нефтегазонасыщенности на основе прямых измерений коэффициента диффузии пластовых флюидов;
- выделение продуктивных пластов.

Мониторинг текущей нефтенасыщенности (по данным спектрометрического импульсного нейтронного гамма-каротажа)

Запатентован в России. Патенты РФ на изобретение №2262124, №2254597 «Способ импульсного нейтронного каротажа и устройство для его проведения»

Решаемые задачи:

- определение текущей нефтегазонасыщенности пластов;

- анализ насыщения пластов с целью установления закономерностей их выработки по толщинам и площади залежей;
- выбор объектов для испытания;
- анализ минерального состава пластов.

Возможности прибора и программного обеспечения:

Прибор АИМС предназначен для определения насыщения и коллекторских свойств горных пород по разрезу скважин в исследуемой зоне. Применяется для исследования закрытого ствола нефтяных скважин.

Волновой акустический каротаж монопольными и кросс-дипольными преобразователями

Запатентован в России. Патент РФ на полезную модель №11900 «Скважинный прибор акустического каротажа».

Решаемые задачи:

- литологическое расчленение разреза;
- определение коэффициента и типа пористости пород;
- выделение проницаемых пластов;
- расчёт модулей упругости горных пород;
- оценка акустической анизотропии и фильтрационных свойств прискважинной зоны.

Возможности прибора и программного обеспечения:

Прибор АВАК-11 предназначен для исследования методом волнового акустического каротажа нефтяных и газовых скважин, с открытым и обсаженным стволом, с целью определения модулей упругости и акустической анизотропии пород.

Таблица 23. Финансовые показатели ООО "Нефтегазгеофизика" в 2013-2017 гг., тыс. руб.

Показатель	2013	2014	2015	2016	2017
Выручка					
Себестоимость продаж					
Валовая прибыль (убыток)					
Управленческие расходы					
Прибыль (убыток) от продаж					

Проценты к получению					
Прочие доходы					
Прочие расходы					
Прибыль (убыток) до налогообложения					
Текущий налог на прибыль					
в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)					
Изменение отложенных налоговых обязательств					
Изменение отложенных налоговых активов					
Прочее					
Чистая прибыль (убыток)					

Источник: расчеты DISCOVERY Research Group

АО «ВНИИГеофизика»

Предприятие основано 30 апреля 1944 г. по распоряжению Совнаркома № 9467 р. и приказу Наркома нефтяной промышленности об организации научно-исследовательского института в области геолого-геофизических работ по поискам и разведке месторождений нефти и газа.

В 2006 г. на основании распоряжения Правительства РФ от 01.10.2003 г. и Приказа МПР России от 23.10.2003 г. к ФГУП «ВНИИГеофизика» были присоединены: ФГУНПП «Спецгеофизика», ФГУП «Центр ГЕОН» им. В.В. Федынского и ФГУП «Центргеофизика».

2007 г. - в составе ФГУП «ВНИИГеофизика» организован филиал ОП «ВосточноСибирская экспедиция» с базированием в г. Иркутск.

В 2013 г. ФГУП «ВНИИГеофизика» прошел процедуру акционирования и вошел в состав государственного холдинга АО «Росгео».

На сегодняшний день АО «ВНИИГеофизика» - многопрофильное геолого-геофизическое предприятие, объединяющее научный потенциал ведущих российских предприятий в области геолого-геофизических исследований: «Спецгеофизика», «Центр ГЕОН», «Центргеофизика», «ВосточноСибирская экспедиция».

АО «ВНИИГеофизика» производит геолого-геофизические работы для государственных предприятий и организаций любых форм собственности в сфере изучения геологической среды, поиска и разведки углеводородных и твердых полезных

ископаемых, и инновационных разработок. Работает по следующим основным направлениям:

- Сейсмические (МОГТ, КМПВ, ГСЗ, МОВЗ), геоэлектроразведочные и наземные гравиметрические наблюдения, в том числе детальные и площадные (3-D);
- Обработку и интерпретацию сейсмических, геоэлектрических, гравиметрических и магнитометрических данных с использованием современных и специальных программ и технологий, включая 2-D и 3-D моделирование;
- Сейсмологические наблюдения, мониторинг сейсмичности, организацию, оборудование и ведение природоохранных (сейсмических) полигонов;
- Инженерно-геофизическое изучение геологической среды под строительство, поиск захороненных объектов;
- Обобщение геолого-геофизических данных, переобработку и переинтерпретацию, создание картографической продукции;
- Проведение супервайзерского надзора;
- Информационное и аналитическое сопровождение геофизических работ;
- Архивирование, хранение, восстановление геофизических данных;
- Подготовку объектов под бурение для поисков нефти и газа, и твердых полезных ископаемых;
- Бурение с отбором керна на твердые полезные ископаемые;
- Фундаментальные научные исследования и прикладные разработки.

Таблица 24. Финансовые показатели АО «ВНИИГеофизика» в 2013-2017 гг., тыс. руб.

Показатель	2013	2014	2015	2016	2017
Выручка					
Себестоимость продаж					
Валовая прибыль (убыток)					
Управленческие расходы					
Прибыль (убыток) от продаж					
Проценты к получению					
Проценты к уплате					
Прочие доходы					
Прочие расходы					

Прибыль (убыток) до налогообложения					
Текущий налог на прибыль					
в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)					
Изменение отложенных налоговых обязательств					
Изменение отложенных налоговых активов					
Прочее					
Чистая прибыль (убыток)					

Источник: расчеты DISCOVERY Research Group

ПАО НПП "ВНИИГИС"

ПАО НПП "ВНИИГИС" является одним из ведущих в России научно-производственным предприятием, создающим специальные, уникальные методы и технологии для геофизических исследований нефтегазовых, рудных и угольных скважин.

История ПАО НПП «ВНИИГИС» началась 29 февраля 1956 г., когда был создан Волго-Уральский филиал научно-исследовательского института геофизических методов разведки (ВУФ НИИГР). В августе того же года он, в связи с переименованием головного предприятия, был преобразован в Волго-Уральский филиал ВНИИГеофизики (ВУФ ВНИИГеофизики). Выбор места для нового института не был случайным – к середине 50-х годов Волго-Уральская область стала крупнейшей нефтеносной провинцией страны. Здесь мощно развернулись поисково-разведочные работы, росли темпы эксплуатационного бурения и нефтедобычи, внедрялись новейшие геологоразведочные и промысловые технологии.

Инициатива создания научного центра по каротажу в непосредственной близости от производства принадлежала лидеру промыслово-геофизической науки – профессору Сергею Григорьевичу Комарову, усилия которого в дальнейшем во многом способствовали укреплению филиала.

Образованный первоначально для решения геолого-промысловых задач Волго-Уральского нефтегазоносного региона институт в короткие сроки превратился в научный центр межотраслевого значения, и кроме традиционных направлений по ГИС на нефть и газ, в нем стали интенсивно развиваться угольное, рудное другие направления.

В 1972 г. филиал был преобразован в самостоятельный институт – Всесоюзный научно-исследовательский и проектно-конструкторский институт геофизических исследований геологоразведочных скважин – ВНИИГИС. Институт внес решающий вклад в создание и внедрение новых методов и геофизической техники: опробователей пластов и сверлящих керноотборников на кабеле, аппаратуры акустического, радиоактивного и гидродинамического каротажа, бескабельных систем для проводки и исследования горизонтальных и наклонно-направленных скважин и автономных приборов, аппаратуры для вертикального сейсмического профилирования.

В 1982 г. на базе Калининского отделения ВНИИГИС, образованного в 1977 г. из Калининской геофизической экспедиции (КГЭ), был создан институт ВНИГИК, а затем – НПО «Союзпромгеофизика».

В начале 1990-х гг. в отделах (практически по всем основным направлениям деятельности ВНИИГИС) стали создаваться параллельные структуры – малые предприятия с ограниченной ответственностью. Их сегодняшний успех основан не только на современных разработках, но и на опыте прошлых лет.

С 26 декабря 1995 г. институт приобрел статус – Акционерное общество Научно-производственное предприятие (ОАО НПП «ВНИИГИС»).

В 2005 г. государство выставило ВНИИГИС на продажу. Общими усилиями структур предприятие отстояли: успешная деятельность большинства малых предприятий позволила им выкупить у государства его долю (более 70%) в институте. В 2016 г. институт был переименован в ПАО НПП «ВНИИГИС».

Аппаратура для контроля технического состояния обсадных колонн

1. Радиоактивные методы

- Технология выделения коллекторов и оценки характера насыщения в обсаженных нефтегазодобывающих скважинах методами СНГК и СГК
- Цифровой скважинный прибор спектрометрического гамма-каротажа ЦСП-ГК-С-60/73/76/90*
- Цифровой прибор спектрометрического нейтронного гамма-каротажа широкодиапазонный СНГК-Ш

- Цифровой прибор спектрометрического нейтронного гамма-каротажа широкодиапазонный СНГК-Ш-2
- Автономный цифровой комплексный прибор широкодиапазонного спектрометрического нейтронного гамма-каротажа КПСНГК-Ш-А
- Скважинный прибор двухзондового нейтрон–нейтронного каротажа ЦСП-2ННК-43/60
- Скважинный прибор двухзондового нейтронного гамма-каротажа ЦСП-2НГК-43/60
- Цифровой скважинный прибор двухзондового импульсного нейтронного гамма-каротажа ЦСП-2ИНГК-43М*
- Цифровой скважинный прибор двухзондового импульсного нейтрон-нейтронного каротажа ЦСП-2ИННК-43
- Цифровой скважинный прибор импульсного многоканального спектрометрического нейтронного гамма-каротажа ЦСП-ИМКС-73
- Цифровой скважинный прибор трехзондового спектрометрического импульсного нейтронного гамма каротажа ЦСП-ЗИНГКС-76
- Цифровой скважинный прибор спектрометрического импульсного нейтронного гамма-каротажа (углерод-кислородного каротажа) ЦСП-С/О-90*
- Цифровые приборы спектрометрического радиоактивного каротажа СПРК и СПРК-М
- Двухзондовая аппаратура ГГК-П «ПАРК-1» с электроприжимным устройством
- Двухзондовая аппаратура ГГК-П «ПАРК-1М» с электроприжимным устройством
- Комплексный спектрометрический прибор радиоактивного каротажа КСПРК-Ш-90
- Комплексный спектрометрический прибор радиоактивного каротажа КСПРК-Ш-48

- Технология выделения коллекторов и определения коэффициентов пористости, нефте- и газонасыщенности, состава углеводородов по комплексу нейтронных методов (2 ННКт +СНГК- CI)

2.Акустические методы

- Аппаратура акустического каротажа и контроля качества цементирования ЗАС-03
- Аппаратура акустического каротажа СПАК-6Д

3.Комплексная и комбинированная аппаратура

- Цифровые модули нейтронного гамма-каротажа (НГК) и нейтрон-нейтронного каротажа (ННК) (в составе комплекса АК ИПС)
- Цифровые модули гамма – каротажа (ГК) и спектрометрического гамма-каротажа (СГК) (в составе комплекса АК ИПС)
- Агрегатированный комплекс измерительных преобразователей скважинный АК ИПС для геофизических исследований скважин малого диаметра

4.Прямые методы каротажа

- Вибратор электромеханический ВЭМС-Д
- Отклонитель перфоратора, сверлящего ОПС
- Сверлящий перфоратор ПГСП-3
- Сверлящий керноотборник термостойкий СКТ-ЗМ
- Сверлящий перфоратор ПГСП-2
- Перфоратор сверлящий ПС-112М
- Пробоотборники глубинных стволовых проб серии ПГМ
- Перфоратор-керноотборник сверлящий ПКС-112 для обсаженных скважин

5.Контроль технического состояния скважины

- Аппаратура акустического контроля качества цементирования кондукторов ЗАС-03-140
- Аппаратура акустического каротажа и контроля качества цементирования ЗАС-03 СИ

- Аппаратура акустического видеокаротажа (акустический телевизор) АВК-42М
- Аппаратура акустического контроля качества цементирования термостойкая АКЦ — 48Т
- Аппаратура акустического контроля качества цементирования АКЦ — 48
- Комплексная аппаратура контроля технического состояния скважин ТСМ-42
- Комплексная термошумоакустическая аппаратура ЗАС-ТШ-42
- Аппаратура акустического контроля качества цементирования ЗАС-36
- Модуль локатора муфт с каналом гамма-каротажа ЛМ-ГК-43
- Аппаратура контроля состояния ГНКТ «ДЕФЕКТОСКОП-КОЛТЮБИНГ»
- Комплексный прибор определения состояния обсадных колонн, насосно-компрессорных труб и заколонного пространства ОТСК-ОСЗП
- Скважинный цифровой прибор резистивиметрии, термометрии и гамма каротажа ТРГК
- Сканирующий электромагнитный дефектоскоп — толщиномер ЭМДС-С
- Сканирующий магнитоимпульсный дефектоскоп-толщиномер «МИД-СК-100»
- Малогабаритный электромагнитный дефектоскоп ЭМДС-ТМ-42Е
- Дефектоскоп-толщиномер магнитоимпульсный кабельный МИД-К-ГК (МИД-Газпром)

Таблица 25. Финансовые показатели ПАО НПП "ВНИИГИС" в 2013-2017 гг., тыс. руб.

Показатель	2013	2014	2015	2016	2017
Выручка					
Себестоимость продаж					
Валовая прибыль (убыток)					
Прибыль (убыток) от продаж					
Доходы от участия в других организациях					
Проценты к получению					
Проценты к уплате					
Прочие доходы					
Прочие расходы					
Прибыль (убыток) до налогообложения					
Текущий налог на прибыль					
в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)					
Изменение отложенных налоговых обязательств					

Чистая прибыль (убыток)					
-------------------------	--	--	--	--	--

Источник: расчеты DISCOVERY Research Group

ОАО «Волгограднефтемаш»

ОАО «Волгограднефтемаш» – крупнейший российский производитель технологического оборудования для газовой, нефтяной и нефтехимической отраслей промышленности.

Акционерное общество объединяет Волгоградский завод нефтяного машиностроения (г. Волгоград) и Котельниковский арматурный завод (г. Котельниково Волгоградской обл.).

Основные виды выпускаемой продукции – реакторы, коксовые камеры, колонны, сепараторы, емкости, кожухотрубчатые теплообменники, нефтяные насосы, устройства камер запуска и приема средств очистки и диагностики, трубопроводная арматура.

Отличительной особенностью производства предприятия является возможность выпуска крупногабаритного и тяжеловесного оборудования в полной заводской готовности. Это исключает необходимость дальнейшей досборки оборудования на монтаже и позволяет значительно сократить срок его ввода в эксплуатацию.

Оборудованием, изготовленным ОАО «Волгограднефтемаш» оснащены практически все газодобывающие, газотранспортные и нефтегазоперерабатывающие предприятия России и стран СНГ.

Технические и производственные возможности завода, высококвалифицированные рабочие и инженерные кадры, применение новейших технологий позволяют создавать сверхгабаритные толстостенные аппараты, которые сегодня наиболее востребованы на рынке оборудования для нефтегазопереработки и нефтехимии.

Удобное географическое положение предприятия с выходом к портам Черного, Белого и Балтийского морей, наличие собственного причала на берегу Волги позволяют успешно доставлять продукцию в любую точку земного шара.

В числе заказчиков не только российские предприятия: Газпром, Лукойл, Роснефть, Татнефть, Славнефть, Сургутнефтегаз, Новатэк, но и компании ближнего зарубежья:

Белнефтехим (Белоруссия), Узбекнефтегаз (Узбекистан), Укртатнафта (Украина), КазМунайГаз (Казахстан).

За 75-летнюю производственную деятельность предприятием накоплен богатый опыт изготовления нефтегазового оборудования, соответствующего самым высоким стандартам качества и доказавшего свою надежность в эксплуатации.

В марте в пресс-службе ОАО «Волгограднефтемаш» сообщили, что на предприятии полным ходом идет отгрузка крупной партии емкостного оборудования для катализаторного завода, строящегося в Омске в рамках проекта ПАО «Газпром нефть» по созданию масштабного производства современных каталитических систем на основе отечественных технологий, которое обеспечит независимость нефтеперерабатывающей отрасли от зарубежных поставщиков.

Договор на поставку более сорока аппаратов диаметром до 3600 мм из высоколегированной стали для объекта по производству катализаторов каталитического крекинга был заключен весной прошлого года. Для его реализации в сборочном цехе предприятия был построен специальный стенд для испытания перемешивающих устройств, которыми комплектуются емкостные аппараты.

Отгрузка оборудования в адрес ООО «Газпромнефть-Каталитические системы» началась в конце прошлого года. Вся партия изготовленного оборудования будет доставлена заказчику в апреле текущего года.

В апреле 2019 г. стало известно, что в ОАО «Волгограднефтемаш» полным ходом идет производство крупногабаритного оборудования по заказу ПАО «Татнефть». Почти сорокаметровый отпариватель продукта весом более 100 тонн, диаметром 3500/4500 мм и сепаратор низкого давления весом 80 тонн, диаметром 4500 мм предназначены для эксплуатации на установке гидроочистки средних дистиллятов Комплекса нефтеперерабатывающих и нефтехимических заводов в Нижнекамске.

В производстве также находятся два ресивера воздуха для строящейся установки производства водорода Комплекса НП и НХЗ. Диаметр данных аппаратов составляет 5000 мм, а вес порядка 70 тонн.

Все оборудование спроектировано и изготовлено в соответствии с требованиями российских стандартов и технического регламента Таможенного Союза из отечественных

сталей. Отгрузка оборудования заказчику запланирована на май текущего года водным транспортом.

ОАО «Волгограднефтемаш» и ПАО «Татнефть» связывают давние партнерские отношения в части обеспечения нижекамского комплекса высокотехнологичным оборудованием. Первой для этого важного промышленного объекта была изготовлена в 2009 году вакуумная колонна весом 336 тонн, ставшая самой крупной колонной строящегося комплекса. С тех пор волгоградские машиностроители изготовили и отправили в Нижнекамск порядка 70 аппаратов, среди которых уникальные колонны, сверхгабаритные коксовые камеры, а также реакторы и емкости.

Таблица 26. Финансовые показатели ОАО «Волгограднефтемаш» в 2013-2017 гг., тыс. руб.

Показатель	2014	2015	2016	2017
Выручка (за минусом НДС, акцизов)				
Себестоимость продаж				
ВАЛОВАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)				
Коммерческие расходы				
Управленческие расходы				
ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ОТ ПРОДАЖ				
Доходы от участия в других организациях				
Проценты к получению				
Проценты к уплате				
Прочие доходы				
Прочие расходы				
ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ДО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ				
Текущий налог на прибыль				
в т. ч. постоянные налоговые обязательства (активы)				
Изменение отложенных налоговых обязательств				
Изменение отложенных налоговых активов				
Прочее				
ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)				
СОВОКУПНЫЙ ФИНАНСОВЫЙ РЕЗУЛЬТАТ ПЕРИОДА				
СПРАВОЧНО				
Результат от переоценки внеоборотных активов,				

не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода				
Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода				

Источник: расчеты DISCOVERY Research Group

ОАО «Когалымнефтегеофизика»

В 70-х годах прошлого века активно осваивался нефтегазоносный Западно-Сибирский регион. Именно тогда начальник треста «Башнефтегеофизика» Наиль Кабирович Юнусов приехал в город Сургут для организации Западно-Сибирской экспедиции. И там познакомился с Георгием Фёдоровичем Кузнецовым, нынешним председателем совета директоров КНГФ.

Эта встреча стала знаковой. В 1979 году Георгий Федорович был назначен на должность начальника промыслово-геофизической экспедиции. Выстраивая новую компанию, он создал дружный высокопрофессиональный коллектив.

В 1985 году по решению высоких партийных органов коллективам «Башнефти» было поручено освоить добычу нефти в Когалымском регионе. В городе Когалым среди болот было создано управление геофизических работ.

За несколько лет было построено одно из лучших геофизических предприятий во всей Западной Сибири.

В тяжелые 90-е годы, когда вся страна была ввергнута в пучину развала и хаоса, компании удалось сохранить коллектив и предприятие, несмотря на все препятствия. Предприятие вышло из кризиса 90-х с мощным потенциалом развития.

Активно занимаясь переоснащением компании, внедряя всё доступное российским геофизикам оборудование и аппаратуру, успешное советское предприятие смогло в короткие сроки трансформироваться в современную технически оснащенную лидирующую компанию. Благодаря наследию ведущего научного и практического опыта советских специалистов компания получила мощный импульс к развитию в современной России, который сохраняется по настоящее время. Все это позволяет компании качественно и оперативно выполнять работы в удалении за тысячи километров от основного места базирования предприятия.

Компания оказывает широкий спектр услуг:

- Вертикальное сейсмическое профилирование;
- услуги при освоении эксплуатационных скважин;
- прострелочно-взрывные работы;
- каротаж в процессе бурения (MWD и LWD);
- геолого- технологические исследования;
- ГИС при строительстве скважины.

Таблица 27. Финансовые показатели ОАО «Когалымнефтегеофизика» в 2013-2017 гг., тыс. руб.

Показатель	2013	2014	2015	2016	2017
Выручка					
Себестоимость продаж					
Валовая прибыль (убыток)					
Управленческие расходы					
Прибыль (убыток) от продаж					
Доходы от участия в других организациях					
Проценты к получению					
Прочие доходы					
Прочие расходы					
Прибыль (убыток) до налогообложения					
Текущий налог на прибыль					
в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)					
Изменение отложенных налоговых обязательств					
Изменение отложенных налоговых активов					
Чистая прибыль (убыток)					

Источник: расчеты DISCOVERY Research Group

ООО "Бентек Дриллинг энд Ойлфилд Системс"

С целью организации производства в России в 2006 году было основано дочернее предприятие немецкой компании Бентек — ООО «Бентек». Общество с ограниченной ответственностью «Бентек Дриллинг энд Ойлфилд Системс» расположено в г. Тюмень. Выбор Тюменского региона для размещения производства обусловлен его удобным географическим положением — непосредственная близость к объектам наших заказчиков, а также развитой транспортной инфраструктурой.

Завод начал производство в 2009 году. С 2011 года все буровые установки компании Бентек поставляются российским заказчикам из Тюмени, демонстрируя высокое качество, не уступающее немецкому. С целью обеспечения уровня качества, характерного для Бентека, был налажен и оптимизирован полный производственный цикл — от изготовления металлоконструкций до монтажа буровых установок, в соответствии с теми методами и технологическими процессами, применимыми в Германии.

Сотрудники сервисного отдела ООО «Бентек» являются квалифицированными специалистами, способными обеспечить на должном уровне техническое обслуживание всех буровых установок и оборудования компании Бентек в России.

Полный технологический цикл производства металлоконструкций от заготовки металла до покраски, а также контроль сборных элементов с испытанием оборудования. Сервис, модернизация и ремонт буровых установок, поставка запасных частей. Производство прочих металлических конструкций.

Общая производственная площадь составляет 80,000 м². Площадь цеха — 11,000 м². Цех оборудован современным высококачественным сварочным, покрасочным и механообрабатывающим оборудованием, а также грузоподъемными механизмами и спецтехникой.

Высококвалифицированное инженерно-техническое обеспечение. Открытые площадки контрольной сборки буровых установок.

Сертификаты

- Сертификация Международной организации по стандартизации ISO 9001
- ГОСТ Р(Россия)
- DIN 18800-7 ISO 3834-2:2005

- Сертификация SCC

Аттестация сварочного производства НАКС (Национальное агентство контроля сварки) в соответствии с РД 03-615-03, RD 03-614-03

Таблица 28. Отчет о прибылях и убытках компании ООО "Бентек Дриллинг энд Ойлфилд Системс в 2013-2017 гг., тыс. руб.

Показатель	2014	2015	2016	2017
Выручка (за минусом НДС, акцизов)				
Себестоимость продаж				
ВАЛОВАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)				
Коммерческие расходы				
Управленческие расходы				
ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ОТ ПРОДАЖ				
Доходы от участия в других организациях				
Проценты к получению				
Проценты к уплате				
Прочие доходы				
Прочие расходы				
ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ДО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ				
Текущий налог на прибыль				
в т. ч. постоянные налоговые обязательства (активы)				
Изменение отложенных налоговых обязательств				
Изменение отложенных налоговых активов				
Прочее				
ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)				
СОВОКУПНЫЙ ФИНАНСОВЫЙ РЕЗУЛЬТАТ ПЕРИОДА				
СПРАВОЧНО				
Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода				
Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода				

Источник: расчеты DISCOVERY Research Group

ООО "Хунхуа СНГ"

ООО «Хунхуа СНГ» было создано Сычуаньской компанией нефтяного оборудования Хунхуа, одной из ведущих российских лизинговых компаний ОАО ВТБ Лизинг и ОАО Научно – производственной корпорацией «Уралвагонзавод».

ООО «Хунхуа СНГ» - российская компания, работающая на территории Российской Федерации. Основным видом деятельности предприятия является производство бурового оборудования, поставки запасных частей и комплектующих, сервисное обслуживание.

Производственные мощности компании располагаются в городе Ишимбай (республика Башкортостан).

Компания имеет офисы в Москве, Нижнем Тагиле и Ишимбае.

Учредители компании:

ОАО ВТБ-Лизинг, дочерняя компания банка ВТБ, основана в 2002 году, является крупнейшей российской лизинговой компанией, предлагающей широкий спектр услуг по всей территории России и за рубежом. Основными направлениями деятельности компании являются крупные и средние сделки в сегментах железнодорожного транспорта, авиатехники и спецтехники.

ОАО «Научно-производственная корпорация „Уралвагонзавод “— российская корпорация, которая возглавляет интегрированную структуру, объединяющую более 20 промышленных предприятий, научно-исследовательских институтов и конструкторских бюро в России и Европе занимающаяся разработкой и производством военной техники, дорожно-строительных машин, железнодорожных вагонов.

Honghua Holdings Limited (компания Хун-Хуа) - Сычуаньская компания по производству нефтяного оборудования Хун-Хуа была учреждена в 1997г. Сегодня она является крупнейшим в КНР производителем тяжелого оборудования, специализирующимся на исследовании, проектировании, изготовлении и комплектации нефтяных буровых установок, нефтеразведочного и нефтедобывающего оборудования.

В настоящее время Хун-Хуа занимает второе место в мире по изготовлению наземных буровых установок и первое место в КНР по их экспорту. Компания Хунхуа имеет широкую сеть представительств по всему миру.

Компания ООО “ХунХуа – СНГ” в 2015 году выполнила контракт на поставку 5 приводов СВП DQ-450D для нужд компании ООО “Оренбургская буровая компания”. Также оказала полный перечень услуг в части монтажа, пуско-наладки, технического обслуживания оборудования в период гарантийного срока эксплуатации, обучения 2 бригад с целью безопасной эксплуатации на территории РФ данного оборудования.

Агентство маркетинговых исследований

DISCOVERY RESEARCH GROUP

125438, Москва, ул. Михалковская 63Б, стр. 4, этаж 4

БЦ «Головинские пруды»

Тел. +7 (499) 394-53-60, (495) 968-13-14

e-mail: research@drgroup.ru

www.drgroup.ru

Схема проезда

